

Mala Direta
Básica

29.291.093/0001-32
CDL BARRA MANSA



O Lojista

Barra Mansa
RJ

edição 108- set out /2024
www.cdldm.com.br
Facebook.com/CDLBM
Instagram - @cdlbarramansa



Você, cliente, faz parte dessa força motriz que move a economia de nossa cidade!

A CDL BM parabeniza a todos e convida para mais uma campanha para movimentar e incrementar o comércio de Barra Mansa nesse Dia do Cliente!

Pág 10 e 11



Nossa maior
motivação é a sua

satisfação!



Uma cidade que cresceu no comércio!

Em 3 de outubro, nossa cidade Barra Mansa completa 192 anos. E os fatos históricos nos contam que foi no fim do século XVII que Barra Mansa teve seu território desbravado às margens dos caminhos das tropas que andavam no interior. Graças à excelente posição geográfica, esse local foi perdendo o caráter de ponto de pousada e passou a expandir as funções comerciais. A consequente atração de colonos para suas terras, no início do século XIX, fez com que o café despontasse como principal produto. E ao longo de toda a sua história sua economia e sociedade foram sendo moldadas tendo o comércio como um dos seus pilares. Acho importante trazer nesse editorial toda essa lembrança porque vivemos um momento importante em meio às eleições municipais. E em meio a todo esse cenário, está uma força vital que é responsável pela geração de empregos de tantas famílias em nossa cidade, pela renda e

que impulsiona o crescimento urbano e a melhoria da infraestrutura de Barra Mansa.

Quando falamos sobre aniversário do município em que nascemos, moramos e/ou trabalhamos, falamos sobre o que ele gera com esse “nascimento”, falamos sobre heranças e legados que construíram tantas histórias aqui, falamos sobre gerações e futuro que se espelham em um passado que merece ser enaltecido e que projeta esperança! Nessa edição do O Lojista, vamos novamente falar do comércio como uma das forças motrizes de nossa cidade e o que nós, como representantes dessa classe que luta tanto e trabalha incansavelmente – e que aqui mora e constrói sua história – fazemos para que nossa Barra Mansa ganhe cada vez mais anos de vida com saúde e sucesso. A CDL Barra Mansa parabeniza os barra-mansenses e deseja muita vida para nossa cidade!

Gleidson Gomes
Presidente da CDL BM

Índice

As principais notícias desta edição



Concurso Funcionário Destaque: Acesse o APP da CDL BM para votar	03
Capacitação e atualização em busca de um comércio cada vez mais forte!	04
As MPEs representam uma força vital na economia brasileira!	06
Campanhas sazonais: oportunidades de manter a competitividade do varejo	07
A 'Liquida BM 2024' transformou a cidade em um verdadeiro centro de oportunidades.	09
O papel do cliente no consumo atual tem evoluído significativamente	10 e 11
Débito automático dos boletos da CDL BM para os correntista do Sicoob	12
Parabéns a nossa querida Barra Mansa!	17

Colunas

 Novos Associados	08
 Produtos e Serviços CDL	14 e 15
 Click CDL	19

Expediente

Presidente CDL Executiva
Gleidson Kelman Bragança Gomes

Jornalista Responsável
Redação:
Thaís Mattos - MTb 22776

Editoração eletrônica
Agência Communix
Tel: (24) 98864.1079

Impressão
Gráfica Drumond - 1.200 exemplares



CDL Centro

Rua Rio Branco, 70
Centro - Barra Mansa
(24) 3512-0124 (24) 99869-6165

Certificação Digital

CDL Ano Bom
(24) 3325-8156 (24) 99949-6995
CDL Centro
(24) 3512-0124 (24) 98869-6165



Contatos CDL

Câmara de Dirigentes Lojistas de Barra Mansa
Rua Rotary Club nº26 - Ano Bom Barra Mansa - RJ - CEP: 27.323-290
Recepção: (24) 3325-8150
Administração: (24) 3325-8171 (24) 98119-0874
Financeiro: (24) 3325-8155 (24) 99299-5755
Plano Unimax: (24) 3325-8158 (24) 99936-3864
Comercial: (24) 3325-8165 (24) 99299-6411
Site: www.cdldm.com.br
email: cdldm@cdldm.com.br
Facebook: CdIBM
Instagram: @cdlbarramansa

Chegou o Concurso Funcionário Destaque 2024, e você pode acessar e votar em nosso aplicativo CDL Barra Mansa.

A CDL BM irá premiar os três funcionários mais votados e você, que participou da votação pode ser contemplado com R\$500,00 em vales-compra.

A Câmara de Dirigentes Lojistas de Barra Mansa (CDL Barra Mansa) lançou o Concurso Funcionário Destaque ano passado e a iniciativa foi um sucesso! Essa ação foi criada para reconhecer e premiar os profissionais que se destacam no comércio da cidade.

O Concurso é exclusivo para estabelecimentos associados à CDL e tem como objetivo celebrar e premiar os colaboradores que contribuem significativamente para o sucesso de suas empresas e, por consequência, para o desenvolvimento econômico da região. Uma homenagem, segundo a entidade, aqueles que fazem a diferença não apenas no trabalho, mas também na comunidade por meio do comércio e da prestação de serviço.

Para participar, as empresas associadas e interessadas enviaram, conforme os prazos de regulamento enviados à todas as empresas, a lista de funcionários que desejam inscrever no concurso, incluindo nome completo e CPF de cada participante. Os três primeiros funcionários que receberem a maior quantidade de votos serão pre-

miados da seguinte forma: R\$ 2 mil para o primeiro lugar; R\$ 1.500 para o segundo; e R\$ 1 mil para o terceiro mais votado.

E você, pode acessar o APP da CDL BM e votar! Cada usuário poderá votar uma única vez e poderá ser contemplado com R\$ 500,00 em vales-compra nas lojas associadas!

A votação teve início em 30 de agosto e se estenderá até 14 de outubro. A apuração dos votos ocorrerá em 15 de outubro, e a premiação será entregue durante o Café da Manhã da CDL BM dia 30 de outubro.

Como votar: Para votar, os usuários do "APP CDL BM" deverão seguir os seguintes passos:

- Clicar no banner do concurso "FUNCIONÁRIO(A) DESTAQUE 2024";
- Clicar em votar;
- Escolher a loja onde o participante trabalha;
- Buscar o nome do participante e votar!



"A CDL Barra Mansa convida a todos a participarem dessa iniciativa e a reconhecer o esforço e a dedicação dos funcionários que tornam o comércio local ainda mais vibrante e eficiente", destacou o presidente da entidade, Gleidson Gomes.



Quem trabalha conosco em busca do melhor para você e sua empresa.

DIRETORIA EXECUTIVA

Presidente

Gleidson Kelman Bragança Gomes

1º Vice-Presidente

José Paulo Nogueira

2º Vice-Presidente

Almir Esteves Corrêa

Diretores:

Secretários

Jânio Alves Pereira

Márcio Domingos da Silva

Tesoureiros

Vivaldo Moreira Ramos

Patrimônio

Marcos Antônio Arantes Alves

Produtos e Serviços

Xisto Vieira Neto

Jair Francisco Gomes

Comercial

José dos Reis de Oliveira

Agnaldo Sebastião Raymundo

Eventos

Juliana Lanes Rolim

Mariana Ventura Alves

Propaganda e Promoções

Leandro Amaral de Albuquerque

Luiz Fernando Vasconcelos Magalhães

Departamento Jurídico

Rômulo Gonçalves Silva

Diretor de CDL Jovem

Willian de Souza Arantes Souza

Conselho Fiscal

Rilmo Vieira de Souza

Francisco Ramundo

Luís Antônio Nogueira Feris

Suplentes do Conselho

Paulo Roberto Barbosa de Castro

Enéias Moreira de Souza

Izamara de Jesus Bastos Vieira

Conselho Consultivo

Antônio Feris Filho

Almir Esteves Corrêa

Rilmo Vieira de Souza

Samir Jorge Arbex

Magno Andrade

Jair Francisco Gomes

Luís Antônio N. Feris

Juliana Lanes Rolim

Alício José V. Camargo

Xisto Vieira Neto

Leonardo dos Santos

DIRETORIA CDL JOVEM

Presidente

Jéssica Alves Reis

Vice-Presidente

Caio Alves Gomide de Souza

Diretor Financeiro

Arthur Rigamont Fontes Gomes

Diretor Jurídico

Pablo da Silva Pereira

Diretor de Integração

Isaías do Nascimento de Almeida

Diretores de Mobilização e Eventos

Filipe Duarte Timburiba

Victor Palmeira Landim

Diretoras de Capacitação

Anelise Rocha da Conceição

Jennifer Magalhães de Paula

Diretores de Comunicação

Marino Paula da Silva Júnior

Julie Magalhães Paula

Diretores de Planejamento

Jonas de Cnop Eccard

Jefferson Silva Ferreira



A capacitação e atualização em busca de um comércio cada vez mais forte!

Através do Procape, a CDL Barra Mansa e CDL Jovem trouxeram cursos e palestras importantes. Sua empresa tem participado?

Nos últimos meses, o Programa de Capacitação Permanente, desenvolvido pela CDL BM e CDL Jovem trouxe importantes ações para os associados e suas equipes. Acompanhe algumas delas realizadas na sede da entidade!



PALESTRA GRATUITA SOBRE VENDAS E ATENDIMENTO

No mês de agosto, empresários e suas equipes lotaram a entidade para assistir ao tema "Aperfeiçoe suas habilidades em Vendas e Atendimento" ministrado pelo professor Marcello Souza. Com dados e exemplos, o professor levou técnicas de aprendizado sobre como transformar suas abordagens em resultados de sucesso. Ele destacou também a importância da excelência no atendimento tanto para o ramo do comércio quanto de serviço, afinal, os números de empresas que são abertas no Brasil crescem a todo momento.

"O que se vive nos dias de hoje é algo comparável a consertar o avião em pleno voo porque o mercado não para para sua empresa se consertar ou repaginar", explicou Marcello aos participantes. Foi um momento de muito aprendizado e motivação para quem esteve presente.

CURSO DESENVOLVIMENTO DE HABILIDADES GERENCIAIS - SEBRAE

Também iniciou em agosto e ainda acontece, na sede da CDL BM, o curso de Desenvolvimento de Habilidades Gerenciais no qual estão sendo apresentadas técnicas e ferramentas para o desenvolvimento das competências de liderança e gerenciamento com o objetivo de promover a melhoria da capacidade de formar e consolidar equipes coesas e produtivas. O curso tem durabilidade de 16 horas e levou maior desenvolvimento pessoal e profissional para o exercício do papel dos gerentes como líderes de equipes e gerente de processos em busca da melhoria da capacidade de formar e consolidar equipes coesas e produtivas. Trinta e uma pessoas participam desse curso. Mais um curso muito importante em parceria com o Sebrae em prol da qualificação empresarial e de atendimentos na cidade.



COMO SAIR DO OPERACIONAL DE SUA EMPRESA E FAZER COM QUE ELA CRESÇA.

Uma palestra ministrada pelo empresário Thiago Ferraz ensinou aos associados da CDL BM como eles podem aprender a sair do operacional da sua empresa e de fato ocupar seu lugar correto de dono da sua empresa!

"A maioria dos empresários se forma em áreas técnicas e não se capacita para fazer a gestão de suas empresas! Não é só ter conhecimento técnico para ter várias armas pra lutar no dia a dia de sua empresa, mas também uma afirmação de identidade e de propósito! Só quem passa sabe o que realmente é!", acredita Thiago Ferraz. Por meio do curso O.U.S.E, Thiago trabalhou técnicas fortalecedoras para a gestão dos empresários de diferentes setores que participaram desse projeto.

CONECTA+ 2024

Promovido pela CDL Jovem com apoio do Sebrae, essa é uma oportunidade para um bate-papo interativo com os empresários. Foi assim, a edição 2024 do Conecta + que aconteceu na sede da CDL e reuniu grande número de empresários e jovens empreendedores. Uma noite para trocar ideias, insights e experiências que fizeram a diferença para muitos negócios! A segunda edição do Conecta+, mais uma vez alcançou seu objetivo proporcionando um ambiente propício para estabelecer parcerias e alavancar seus projetos.



A CDL BM e muitas empresas estarão na edição 2024 da Flumisul.

Os preparativos para a 23ª Feira de Negócios do Sul Fluminense, a Flumisul, estão a todo vapor! E nessa edição, a Flumisul – Feira de Negócios do Sul Fluminense promete vir com muitas novidades! O evento, que acontece de 18 a 21 de setembro de 2024, no Parque da Cidade, irá reunir as melhores empresas dos setores metal-mecânico, agronegócio, construção civil, comércio varejista, prestação de serviços, saúde, alimentação, artesanato e outros.

E você, empresário de Barra Mansa, participará do Saldão?

Um espaço dedicado ao varejo e que será uma grande atração dentro da Flumisul! Uma oportunidade espera para seu negócio com o evento Saldão que acontecerá dentro da Flumisul. Serão montados estandes para que os lojistas façam suas liquidações, fomentando o 'saldão' e a queima de estoque, entre outras ações pelas quais muitas pessoas que visitam a Flumisul se interessam.

E você, empresário, poderá reservar seu estande e ter seu negócio exposto na maior feira multissetorial do RJ.

A Flumisul

Realizada numa área de mais de 5 mil metros quadrados, a feira contará com a participação de empresas de vários segmentos, sendo dividida em pavilhões e comportando mais de 150 expositores.

Entre os setores que estarão presentes estão a Indústria, Comércio, Prestação de Serviços, Agronegócios, Construção Civil, Turismo, Artesanato e, uma das novidades deste ano, o setor de Saúde, em franco crescimento na região. A expectativa é receber, nos quatro dias da feira, cerca de 60 mil pessoas, entre visitantes e expositores.

“Reconhecemos a Flumisul como um grande produto pelo qual lutamos muito e acreditamos na força dos setores para a economia da cidade. Convidamos você, associado da CDL a participar e aproveitar a chance de fazer negócios nesse grande evento. A CDL Barra Mansa estará presente no evento em nosso estande e espera por você!” convida Jânio Alves, diretor secretário da CDL BM, destacando que os associados da CDL BM tem desconto especial para reserva de estande na Flumisul.

Realização:



Apoio:




18 A 21 DE SETEMBRO
PARQUE DA CIDADE, BARRA MANSÁ

23ª FLUMISUL

2 0 2 4

SEJA UM EXPOSITOR

As MPEs representam uma força vital na economia brasileira! Elas empregam milhões de pessoas.

São responsáveis pela geração e inovação em diversos setores.

O dia 5 de outubro é comemorado o Dia das Micro e Pequenas Empresas, uma data significativa que celebra a importância dessas empresas para a economia do Brasil. As micro e pequenas empresas (MPEs) representam uma força vital na economia brasileira, contribuindo significativamente para o desenvolvimento econômico, a geração de empregos e a inovação em diversos setores.

“A celebração dessa data reforça a importância de continuar apoiando e fortalecendo esse setor vital para o futuro do país”, acredita Gleidson Gomes, presidente da CDL BM.

MPEs

São responsáveis por uma grande parcela dos empregos formais no Brasil.

Elas empregam milhões de pessoas, especialmente em setores como comércio, serviços e indústria. Segundo o SEBRAE, as micro e pequenas empresas geram cerca de 70% dos empregos formais no país, desempenhando um papel crucial na redução do desemprego e na inclusão social.

São muitas vezes pioneiras em inovação, desenvolvendo novos produtos, serviços e modelos de negócios.

A flexibilidade da MPE permite que se adaptem rapidamente às mudanças do mercado e às novas demandas dos consumidores, estimulando a diversidade econômica e a competitividade.

Somos um país com maior número de empreendedores no mundo!

E as MPEs representam uma grande parte desse empreendedorismo! A cultura empreendedora no Brasil é fortalecida por essas pequenas empresas, que enfrentam desafios diários com criatividade e resiliência.

O papel das instituições na criação de um ambiente mais favorável e competitivo para as MPEs.

Através de educação, representação, inovação e apoio financeiro, a CNDL desempenha um papel essencial junto às micro e pequenas empresas. Com uma série de ações e iniciativas, o Sistema CNDL busca promover o desenvolvimento sustentável dessas empresas, melhorando o ambiente de negócios e aumentando a competitividade do setor. São diferentes frentes em prol da MPE's como Capacitação e Treinamento, busca de Parcerias, Defesa de Interesses e Articulação Política sempre trabalhando para garantir que as necessidades e desafios das micro e pequenas empresas sejam considerados nas decisões políticas e fortalecidos na sociedade.

A CDL Barra Mansa, que integra o Sistema CNDL, atua em nível local, criando redes de apoio e colaboração entre lojistas e empresários, desempenhando um papel importante na articulação de ações coletivas que beneficiam todo esse setor tão forte e significativo no município.

Chegada da Primavera influencia o comportamento dos consumidores

A nova estação se caracteriza pela simbologia de renovação, frescor, cor e vitalidade.

A chegada da primavera pode, de fato, movimentar o setor varejista de várias maneiras. A estação está associada à renovação, cores vivas e temperaturas mais amenas, o que influencia o comportamento dos consumidores e abre oportunidades para o comércio em diversos segmentos. É tempo de acompanhar as cores das vitrines e sentir a energia e alegria dessa estação.

Muitos varejistas, em especial do setor da moda, vestuário e acessórios, aproveitam essa

época para realizar promoções de fim de estação, liquidando o estoque de outono-inverno e lançando ofertas especiais para atrair clientes. Em resumo, a primavera traz consigo uma série de oportunidades para o setor varejista. Ao alinhar suas estratégias de vendas, marketing e estoque com as tendências sazonais, você empresário, pode capitalizar sobre o aumento do interesse dos consumidores e impulsionar as vendas durante essa estação. Aproveite!



Dia das Crianças é uma das datas mais importantes para o comércio brasileiro

Especialmente para os setores de brinquedos, roupas infantis, eletrônicos, livros e artigos de papelaria, o Dia das Crianças, tem grandes expectativas nas vendas e maior fluxo nos estabelecimentos. O período que antecede o dia 12 de outubro costuma ser marcado por um aumento significativo nas vendas, com lojistas lançando promoções e ofertas especiais para atrair os consumidores. Para as crianças, a data representa um dia de celebração e alegria e para as empresas, é uma oportunidade de impulsionar

as vendas e estreitar o relacionamento com os consumidores. A preparação cuidadosa e o aproveitamento das oportunidades que essa data oferece são essenciais para maximizar os benefícios tanto para a sociedade quanto para o setor varejista. E com o passar dos anos, diversos setores, incluindo a gastronomia e, claro, o turismo, tem desenvolvido campanhas exclusivas e já colocaram a data em seus calendários. Uma oportunidade de atrair crianças, famílias e amigos.

Assim tem sido as campanhas sazonais! Oportunidades de manter a competitividade do varejo, atrair novos clientes, fidelizar os já existentes e proporcionar um **aumento significativo nas receitas**, impulsionando as vendas e gerando um **impacto positivo na economia**.

Independente do setor, há sempre uma **chance de venda e divulgação!**



NOVOS ASSOCIADOS

Sejam todos bem-vindos!

JULHO / AGOSTO



AC ÓTICA



AGÊNCIA SOLAR



ARMAZÉM DE MINAS



BARBER STUDIO LK



CASA PAN



CENTRO TÉCNICO DALVA ALVES



CLINICA ESPAÇO LIFE - SAÚDE E BEM ESTAR



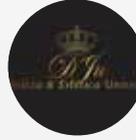
CLUB DO BRABO



CONFEÇÕES MARTINELLI



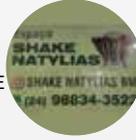
DANIELE DUARTE - CONSULTORIA EM PEQUENOS NEGÓCIOS



D'JU BELEZA E ESTÉTICA



ELIANE DAS GRAÇAS VARIZE



ESPAÇO SHAKE NATYLIAS



G TECH



HOME ELECTRIC SERVICE



JAIME VAGNER CAMARGO



JR ELETRONICA



JULIANA MODAS



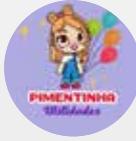
JULIANA SOARES MODA FEMININA



LEGOS MODAS



PC CALÇADOS



PIMENTINHA UTILIDADES



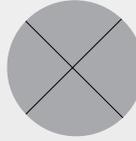
PIZZA RUSTIC



POA GOURMET



RAMON SORVETERIA



TAMARA SAMPAIO ESPEC.EM SOMBRAN-CELHAS



WP PINTURAS



CIEE BARRA MANSA



MENINA BONITA ESMALTERIA



Há mais de **83** anos produzindo com **qualidade!**



Barra Mansa

R. João Domingos Araújo, 95,
Santa Maria II, Barra Mansa - RJ
(24) 3326-8595

Rod. Pres. Getúlio Vargas, 280-412
Santa Clara, Barra Mansa - RJ
(24) 3323-1496

R. Rebouças de Carvalho, 654
PORTEIRA, Queluz - SP
(12) 3147-1474

A 'Liquida BM 2024', transformou a cidade em um verdadeiro centro de oportunidades para consumidores e lojistas.

Com objetivo de gerar uma grande oportunidade de vendas, rotatividade de mercadorias, e a conquista de clientes, a CDL BM realizou em agosto, a edição 2024 Liquida BM. Aliado à semana especial o Dia dos Pais, a campanha também movimentou a cidade. Durante o período, o comércio da cidade ofertou descontos em diferentes produtos do comércio de até 70%.

A entidade recebeu feedbacks positivos dos associados e consumidores que gostaram de ver o clima diferente nas ruas, na mídia como um todo, bem como a forte ação de vendas que mobilizou muitas lojas de diferentes setores.

A Liquida BM foi uma verdadeira vitrine de vendas! Uma excelente chance para os lojistas aumentarem suas vendas, rotacionarem estoques e conquistarem novos clientes!

“O consumidor sempre vê um atrativo quando uma campanha de grande força acontece no comércio. Ações como essa de fato ajudam a levar os olhares do comércio de Barra Mansa para outras cidades. É um tipo de evento que é bom para o lojista e bom para o consumidor, que consegue adquirir produtos com preços mais baixos. Estar junto com a CDL e com as mídias que a entidade sempre mantém ativas, foi um grande apoio aos lojistas que participaram”.
Rafael Roxo - Proprietário da Chok Eletric.

“Agosto é um mês difícil e este ano a iniciativa do Liquida BM veio para fomentar as vendas. Parabenizo a CDL pelo empenho em estar divulgando e também por todo apoio durante a campanha! Foram dias de vendas abençoadas.”
Claudia Silva - Gerente Absoluta Modas

“Gostei muito da campanha da CDL! Veio em um momento muito importante para nós comerciantes. Faço um elogio para todo o material de divulgação que ficou muito bonito e despertou o cliente, decorou as lojas. Convertei muitas vendas com os produtos da minha loja que entraram nessa divulgação. Foi muito bom para o comerciante e para o consumidor. Que venham mais!”
Willian Campos – Proprietário do Natanael Pescados

Para a CDL Barra Mansa, a Liquida BM 2024, transformou a cidade em um verdadeiro centro de oportunidades para consumidores e lojistas. A campanha, que envolveu todos os segmentos de comércio e prestação de serviços, atraindo clientes e movimentando a economia local. Além disso, durante o período de campanha, promovemos sorteios diários de vales-compra de R\$ 100 pelo aplicativo APP CDL BM, totalizando R\$ 2 mil em prêmios. Essa iniciativa foi um incentivo extra para os consumidores aproveitarem as ofertas e ajudou a aquecer as vendas, mesmo com as adversidades climáticas”.



15 de setembro – Dia do Cliente

Os clientes não são apenas consumidores passivos, mas atuam como agentes ativos que influenciam e moldam o mercado.

E a CDL BM traz essa ação de valorização dos clientes do comércio de nossa cidade!

Mais uma importante data do calendário comercial entra em cena e a CDL Barra Mansa traz essa ação para seus associados, ilustrando a cidade com a Campanha Dia do Cliente e com sorteio de vales-compra para nas lojas associadas. “O papel do cliente no consumo atual tem evoluído significativamente, tornando-se mais central e dinâmico do que nunca. Não são apenas consumidores passivos, mas atuam como agentes ativos que influenciam e moldam o mercado. E acreditamos que quanto mais emoções e aproximação proporcionarmos, mais estreita será a relação consumidor x produto”, explica Gleidson Gomes, presidente da CDL Barra Mansa.

Pensando nessa importância a CDL Barra Mansa realiza mais uma ação na cidade a qual envolve associados de diferentes setores para que, juntos, trabalhem o Dia do Cliente com eventos em suas lojas, promoções, atrativos e novidades. As notícias sobre o comportamento do cliente criam norte e trazem dados para os diversos setores de mercado. E é baseado nisso que o setor empresarial vai criando suas estratégias.

Afinal, com a internet e as redes sociais, os clientes têm acesso a uma quantidade enorme de informações sobre produtos, serviços, marcas e empresas. Eles podem comparar preços, verificar avaliações, ler críticas e testemunhos de

outros consumidores antes de tomar uma decisão de compra. Isso aumenta, claro, o poder de escolha e a capacidade de decisão do consumidor. E traz para o empresário, o dinamismo e o fortalecimento nas abordagens para vendas. É preciso muita criatividade! Trabalho! Encantamento e Atendimento qualificado!

Sim! O mercado do consumo está mais experiente do que nunca!

Atualmente, o consumidor percorre cerca de 60% da jornada de compra antes mesmo de falar com o vendedor. Ele pesquisa, faz comparações, vai até a loja experimentar o produto,

pesquisa na internet e analisa as recomendações sociais. Esse consumidor, quando vai a uma loja, ele praticamente já tem todas as informações que gostaria. A questão é validar. É confirmar se o que foi dito, confere. E é nesse momento que a confiança vinda de quem entende irá ajudá-lo na escolha desse produto ou na melhor orientação ou decisão de compra. Ser acolhimento, confiança, auxílio e ajuda técnica em todo processo de venda! Esse é o papel do comércio na sociedade!

Uma experiência boa, prazerosa e prática! Tudo que o cliente busca!

Especialistas em neuromarketing e publicidade expli-



cam que a experiência precisa ser boa, prazerosa e zelar pela praticidade. O que se chama de experiência do consumidor envolve a qualidade de interação que o cliente tem com um produto ou serviço o qual deseja adquirir. E isso inclui todas as etapas do processo, desde quando o consumidor entra em contato com a marca até o pós venda. Por isso, toda a jornada de compra do cliente é importante!

Entender e atender às expectativas desses consumidores é fundamental para as empresas que desejam não

apenas sobreviver, mas prosperar em um ambiente de negócios cada vez mais competitivo e dinâmico.

De olho no cliente! Muito além de simplesmente comprar produtos ou serviços. Os clientes são participantes ativos no mercado, influenciando as tendências e exigindo inovação.

Barra Mansa possui cerca de seis mil lojas ativas no comércio da cidade – nos setores de varejo e da prestação de serviço. E a todo momento

é preciso buscar alternativas para atrair o cliente local e das cidades vizinhas bem como encantá-lo.

“Temos um comércio diversificado e tradicional na região. Ao longo do tempo, o centro comercial de Barra Mansa e bairros foram mudando e é esse nosso setor varejista que tem moldado a economia local, tem gerado emprego, renda e cada um, dentro de cada loja, tem se inovado e trabalhado incansavelmente para valorizar seu cliente. Mas é preciso que mais ações aconteçam e tenha força com a união da classe!”, acredita Gleidson Gomes – pre-

sidente da CDL BM reforçando a importância do setor varejista se engajar nas campanhas de marketing e promocionais que a entidade realiza na cidade.

É de olho no cliente que a CDL de Barra Mansa convida a todos os lojistas a fortalecerem a comunidade local participando das campanhas e atraindo cada vez mais os consumidores!

Desejamos aos nossos clientes um Feliz Dia!

Nossa maior
motivação é a sua
satisfação!

15 de Setembro
Dia do Cliente



Vantagem para associado: débito automático dos boletos da CDL BM para os correntistas do Sicoob

O objetivo é tornar mais prático o pagamento das contas.

A CDL Barra Mansa visando oferecer mais comodidade e facilidade para seus associados, disponibiliza o serviço de Débito Automático para correntistas do Sicoob. Esse serviço permite que as mensalidades ou contribuições devidas à CDL sejam debitadas automaticamente da conta bancária do associado, evitando atrasos e facilitando o processo de pagamento.

Benefícios do Débito Automático:

1. Comodidade: O associado não precisa se preocupar em lembrar das datas de vencimento ou realizar pagamentos manuais. Tudo é feito automaticamente, garantindo que as obrigações financeiras com a CDL estejam sempre em dia.

2. Pontualidade: O serviço evita esquecimentos e, consequentemente, a cobrança de multas ou juros por atraso no pagamento das mensalidades.

3. Segurança: Com o débito automático, os associados podem evitar o manuseio de dinheiro ou cheques, reduzindo os riscos associados a esses métodos de pagamento.

4. Facilidade de Gestão: Tanto para a CDL quanto para os associados, o débito automático simplifica a gestão financeira, tornando o processo mais eficiente e menos burocrático.

5. Sustentabilidade: Ao optar pelo débito automático, há uma redução no uso de papel para boletos e faturas, contribuindo para práticas mais sustentáveis.

6. Uma vez cadastrado no serviço, o débito ocorrerá mensalmente, conforme as condições estabelecidas no contrato ou termo de adesão.

Esse serviço é ideal para os associados que buscam mais praticidade e segurança em suas transações financeiras com a CDL Barra Mansa, garantindo que seus compromissos sejam cumpridos de forma automática e sem preocupações.

Associado CDL que tiver interesse, entre em contato com a CDL Barra Mansa para preencher o termo de autorização de débito automático. Fale com a nossa equipe do setor Administrativo da CDL BM.

AJ Ávila
CONTABILIDADE

MODERNA E EFICIENTE

O contador moderno é aquele que trabalha em parceria com seu cliente.

📍 Rua Janssem de Melo, nº 81 - Barra Mansa/RJ
☎ **Telefone: (24)98829-1157 | (24) 3323-6862**





Você quer diminuir a inadimplência de sua empresa?

Veja como consultar e registrar clientes no maior banco de dados do país: o SPC Brasil/ CDL BM.

O registro de inadimplentes no Serviço Central de Proteção ao Crédito (SPC Brasil) desempenha um papel crucial na manutenção da saúde financeira tanto das empresas quanto dos consumidores no mercado brasileiro. Esse sistema, que funciona como uma espécie de banco de dados de crédito, é utilizado por empresas para verificar a situação financeira de seus clientes antes de conceder crédito, realizar vendas a prazo ou firmar contratos.

A importância de ter isso a favor de seu negócio para uma venda mais segura!
As vantagens do registro de inadimplentes no SPC Brasil/ CDL Barra Mansa:

 O registro de inadimplentes permite que as empresas avaliem o risco associado à concessão de crédito para um determinado cliente. Ao consultar o SPC Brasil, as empresas podem verificar se um cliente possui histórico de inadimplência, ajudando a tomar decisões mais informadas e reduzir o risco de não receber pagamentos futuros.

 Com base nas informações disponíveis no SPC Brasil, as empresas podem ajustar suas políticas de crédito, como exigir garantias adicionais, solicitar pagamentos antecipados ou ajustar os limites de crédito, dependendo do perfil de risco do cliente.

 Tudo isso, ajuda as empresas a minimizar perdas financeiras decorrentes de clientes que não honram suas dívidas. Ao evitar a concessão de crédito a clientes com histórico negativo, as empresas protegem seu fluxo de caixa e evitam prejuízos que podem comprometer a operação e a sustentabilidade do negócio.

O registro de inadimplentes no SPC Brasil é uma ferramenta vital para a gestão de crédito e o equilíbrio financeiro.

SPC Brasil é frequentemente referido como o maior banco de dados de crédito do Brasil, especialmente em termos de abrangência no setor de varejo. Ele reúne informações de crédito de milhões de consumidores e empresas em todo o país, fornecendo dados que são utilizados por uma vasta gama de empresas para avaliação de risco de crédito.

Um dos maiores bancos de dados de crédito do país, especialmente no setor de varejo.

A CNDL, junto às CDLs de cada estado, representa mais de 2.200 entidades de conectadas ao SPC Brasil, permitindo que os lojistas associados utilizem os serviços de consulta e análise de crédito oferecidos pelo SPC.

Hoje 1,2 milhão de empresas em todo o país utilizam soluções do SPC Brasil. O SPC Brasil é o maior banco de dados financeiros da América Latina, com 232 milhões de pessoas físicas registradas e mais de 120 milhões de brasileiros em contato. As soluções de crédito, cobrança, certificação digital, antifraude, marketing e serviços financeiros são elaboradas para criar e fortalecer o elo de confiança entre as pessoas.

Diminua prejuízos, aumente os lucros e melhore as relações com seus clientes.

Use as soluções do SPC Brasil por meio da CDL Barra Mansa para realizar sonhos. As consultas de SPC são realizadas pela Internet, de forma rápida, discreta e inteiramente personalizáveis. Você escolhe uma modalidade diferente para cada ocasião, tudo muito prático e rápido.

Saiba mais junto à nossa equipe!

(24) 3325-8150 / 3325-8168
Linha direta via Celular ou WhatsApp: (24) 99936-3864



CLUBE DE VANTAGENS

Um bom negócio é ter benefícios.



Associados da CDL Barra Mansa e seus colaboradores têm muito mais!

SAÚDE / MEDICINA OCUPACIONAL

SEMARY

Descontos diferenciados para associados das empresas de grau de risco 1 e 2 (sem riscos ambientais).
(24) 3401-1342

UNIODONTO

Descontos especiais para associados (dirigentes, empregados e dependentes) - Mensalidade por pessoa: R\$ 34,39 e Taxa de adesão de R\$ 10,00.
(24) 3323-1583 | 98823-6894

UNIMED

Plano empresarial com mensalidades a partir de R\$ 163,57*
(* Plano: Unimax Local empresa, faixa etária - 0 a 18 anos em Enfermaria.
(24) 3325-8176 ou 3325-8168

OCUPACIONAL

Descontos diferenciados para associados nas consultas clínicas, exames e outros serviços em Medicina do Trabalho. Empresas Grau de risco 1 e 2 (sem riscos ambientais que demandem levantamentos). (24) 3322-8982 / 3322-9015 / 99282-4367

GMG SOLUÇÕES EM MEDICINA DO TRABALHO

Descontos diferenciados para associados nos pacotes, consultas clínicas, exames e outros serviços de Medicina do Trabalho:
(24) 98112-6014 / 99845-3028

EDUCAÇÃO / CAPACITAÇÃO

OXFORD BARRA MANSA

Plano de descontos de até 50%, conforme tabela. OBS: Os valores de cada curso, material e benefício podem sofrer alterações sem aviso prévio.
(24) 3323-5677 / 24 99871-2395

UNIFOA

Desconto entre 10% e 15% nos cursos de graduação.
(24) 3340-8400 3336-7451

SEBRAE

Programa de capacitação e palestras motivacionais
(24) 3347-3481 3347-5845

CRECHE ESCOLA FAVO DE MEL

Desconto de 10% nas mensalidades para novos alunos abrangendo os sócios da empresa, seus colaboradores e dependentes.
(24) 3323-1436 / 98122-0452

SENAC

Desconto de 20% - Programas de Qualificação Profissional.
(24) 3323-9688

ESTÁCIO DE SÁ

Desconto de 5% para associado CDL BM além do desconto oferecido pela universidade.
(24) 98866-3078

NOVA UBM
Descontos especiais para novos alunos ingressantes: 40% na modalidade presencial; 20% na modalidade EAD; 10% nos Cursos de Extensão; 40% na Educação Infantil, Ensino Fundamental e Ensino Médio. OBS.: Benefícios para associados à CDL e seus dependentes: cônjuge, companheiro e filhos.
(24) 3325-0247

UNINTER

Desconto de até 10% para os cursos de Graduação e Pós-Graduação nas modalidades à distância e semipresencial.
Polo Barra Mansa - (24) 98128-4347

CONSULTORIA

PULSO CONSULTORIA

Desconto de 30% nos serviços de consultoria em gestão de negócios. Diagnóstico gratuito. Soluções nas áreas de marketing, otimização de processos, planos de negócios.
(24) 2107-3771

ASSESSORIA JURÍDICA RONALDO SOUZA BARBOSA E ADVOGADOS ASSOCIADOS

Consultoria aos associados através de agendamento pela CDL BM, além de Assessoria Jurídica e Assistência na Defesa de Processos Judiciais, Juizado Especial Cível de Barra Mansa ou junto à Vara do Trabalho de Barra Mansa.
(24) 3325-8171 (24) 98119-0874

ESTRATÉGIA RÁPIDA CONSULTORIA

Desconto de 35% nas seções avulsas de atendimento e 25% em todos os projetos, bem como diagnóstico empresarial de forma gratuita para os associados. (21) 99586-3164

MP MAGALHÃES E DE PAULA ADVOGADOS

Tira dúvidas totalmente gratuito. Desconto de 70% nos cálculos da revisão do INSS e 10% nos honorários advocatícios contratuais nos processos judiciais. (24) 99956-7743 | 99311-6046

SEGURO E CONSERVAÇÃO

TULIP ADM. DE SEGUROS

Desconto de 5% sobre o prêmio líquido do seguro escolhido.
(24) 3323-4310 98821-0823

LAZER / ACADEMIA

SESI

30% de desconto na mensalidade do Club; 10% de desconto na Escola Sesi e nas atividades esportivas.
(24) 3345-4877 / 3345-4856 3345-4880 | 99208-6961

COLISEUM ACADEMIA

Musculação: Mensal - R\$ 115, Anual - 12x R\$ 89 (Crédito recorrente-cartão de crédito). Passaporte: Mensal - R\$ 129, Anual - R\$ 12x R\$ 99 (Crédito recorrente-cartão de crédito).
(24) 2106-1506 / (24) 98159-7914

BEST TRAINING

Musculação mensal R\$ 80,00 à vista no pagamento em dinheiro. Pagamentos no crédito recorrentes mensalidade de R\$ 85,00. 10% de desconto nas atividades aquáticas
(24) 3323-8219 / 99921-4493/ 99942-4723

CENTRO DE LPF-PILATES E NEO PILATES-GRAZI PORTO

Desconto no valor de R\$ 40,00 (quarenta reais) no valor Mensal em dinheiro, dentro do valor inteiro, na quantidade de 2x por semana nas aulas de Pilates e Neo Pilates. (24) 99395-5117

FAZENDA SANTANA DO TURVO - REST. E POUSSADA

Visita agendada: 24. 99915-0066
Valores especiais para Day Use aos associados CDL BM: R\$ 65,00 por pessoa acima de 11 anos. R\$ 32,50 para crianças de 4 a 10 anos. Crianças até 3 anos não pagam. Funcionamento de 9h às 17h.

ENTIDADES PARCEIRAS

SICOOB CREDIROCHAS

Descontos especiais para associados em diversos produtos como: Financiamentos, Cheque Especial, Máquina SIPAG, Antecipação de Recebíveis, Cartão de Crédito, Capital de Giro, Tarifa de Conta Corrente entre outros. (24) 3323-2004

SICREDI

Condições especiais exclusivas como: Investimento Empresarial, Antecipação de Boletos, Manutenção de conta, Preço diferenciado para TED, Isenção para anuidade de Cartões de Crédito entre outros.
(24) 3401-1437

CIEE

Desconto de 20% sobre o valor de contribuição institucional para contratos de Estágio e Jovem Aprendiz.
(24) 3323-3916 / 99924-5438

ESTÉTICA

SÓBRANCELHAS

A Unidade de Barra Mansa oferece 10% de desconto em produtos e serviços.
(24) 3323-6663 99314-0995

SERVIÇO

MARIA BRASILEIRA

Desconto de 35% sobre serviços de sanitização de ambientes. Desconto de 5% sobre o valor de seus serviços de Limpeza Residencial, Empresarial, Pós obra e Passadoria de Roupas.
(24) 3401-0435 / 98838-3951 99202-2447

PLENATRAN

Desconto de 10% para associados e colaboradores: Vistoria periódica do GNV, Vistoria de Inclusão de Kit GNV, Vistoria de Modificação e de Sinistro em veículos leves e pesados, Laudo Técnico e de Opacidade, Linha Mecanizada e Análise de Gases.
(24) 3028-8748 / 99937-1135

AQUINO'S SOLAR

Desconto de 5% em projetos de Energia Solar para o associado CDL BM. Está incluso no projeto: instalação, homologação, equipamento e projeto. O empresário deverá procurar diretamente a loja física com identificação de associado CDL BM. (24) 99240-9271

TRAT SPA URBANO

Desconto de 10% sobre o valor de seus serviços de pacotes de massagens, tratamentos faciais entre outros. (24) 98821-0328 3322-6903

BENEFÍCIOS EM FAZER PARTE

Temos um papel fundamental para o crescimento e fortalecimento do comércio varejista de nossa cidade, promovendo soluções e estratégias para os associados, além da contribuição do segmento lojista.

Veja as soluções para seu negócio sendo associado da CDL Barra Mansa!

BANCO DE DADOS NACIONAL – SEGURANÇA PARA SEU NEGÓCIO

Você encontra no SPC Brasil, conveniado a Serasa Experian, o maior banco de dados e o mais completo serviço de proteção de crédito do país. Diversos benefícios que ajudam a sua empresa no dia a dia das vendas como consulta de SPC, Score e muito mais.

CERTIFICADO DIGITAL

Atendimento confortável, personalizado e com total segurança para as transações online e troca virtual de documentos, mensagens e dados. Preços especiais.

CLUBE DE VANTAGENS – BENEFÍCIOS E DESCONTOS PARA SEU NEGÓCIO

Diversos convênios, descontos em cursos de qualificação, ensino universitário, consultorias, condições especiais em planos odontológicos, lazer e muito mais.

CONDIÇÕES ESPECIAIS EM PLANO DE SAÚDE

Há mais de 20 anos parceira da Unimed BM, a CDL oferece o plano exclusivo para o associado, funcionários e familiares: o Unimax. O plano com a melhor tabela da cidade.

CDL CENTRO

A CDL Centro tem atendimento de consulta de SPC e Certificação Digital pertinente de você. O posto da CDL é aberto para a população.
Contatos: (24) 3512-0124 e (24) 99869-6165 (WhatsApp)

SETOR COMERCIAL

Muito além de auxiliar o associado nas consultas de banco de dados, nossa equipe do setor comercial tem anos de experiência e contato junto aos empresários entendendo suas necessidades, assessorando em demandas que auxiliem seu negócio junto aos serviços que prestamos.

CAMPANHAS PROMOCIONAIS

Através de um planejamento estratégico, criamos campanhas que promovem seu negócio e fomentam o comércio nas principais datas comerciais.

REVISTA O LOJISTA E WHATSAPP

Receba em sua empresa a Revista O Lojista e fique por dentro das principais notícias do empreendedorismo as atividades desenvolvidas em benefícios dos empresários. Pelo nosso canal de whatsapp você recebe notícias importantes.

SALA DE REUNIÕES

Como associado da CDL você tem uma sala climatizada exclusiva para reuniões de negócios. Veja com a administração da CDL sobre utilização e disponibilidade para agendamento ao associado.



SALA DE TREINAMENTOS

Você, associado, tem à disposição as melhores instalações de uma ampla sala de treinamento climatizada e com preços especiais para utilização.



SALÃO DE EVENTOS

Aqui você conta com um amplo salão climatizado, com total infraestrutura e com preços exclusivos para nossos associados para realização de eventos como festas de casamento, formaturas, aniversários e palestras.



Portal CDL
www.cdllbm.com.br



Redes Sociais
@cdllbm



App CDL BM



O envolvimento das empresas na campanha Outubro Rosa é um exemplo significativo de como contribuir para a saúde e o bem-estar da comunidade!

A campanha Outubro Rosa é uma iniciativa global que tem como compromisso conscientizar sobre a importância da prevenção e do diagnóstico precoce do câncer de mama. Para as empresas, apoiar e participar dessa campanha tem grande relevância, tanto em termos de responsabilidade social quanto de bem-estar dos colaboradores.

Afinal, as empresas desempenham um papel crucial na disseminação de informações sobre a importância e prevenção das doenças e cuidados para com a saúde, de uma forma geral. Promover palestras, distribuir materiais informativos e realizar atividades de conscientização ajudam a informar e educar os colaboradores, incentivando a realização de exames preventivos e promovendo um ambiente de trabalho saudável.

Sobre a Campanha Outubro Rosa, você pode ajudar a divulgar essas informações junto a sua equipe e seus clientes!

Importância do Autoexame: Incentivar as mulheres a realizarem o autoexame mensal.

1. Alerta sobre a importância de realizar exames anuais da mulher como Papanicolau e Mamografias regularmente, especialmente para mulheres acima de 40 anos ou com histórico familiar de câncer de mama.

2. Divulgue informações sobre os principais sinais de alerta do câncer de mama, como alterações na pele, nódulos, secreção nos mamilos, entre outros.

3. Encoraje os colaboradores a procurarem um médico ao notar qualquer alteração, reforçando que o diagnóstico precoce aumenta as chances de sucesso no tratamento.

4. Promova a importância de um estilo de vida saudável, incluindo uma alimentação equilibrada, atividade física regular, e evitar o consumo de álcool e tabaco, como formas de reduzir o risco de câncer de mama e colo do útero.

Ao divulgar esses alertas e participar ativamente do Outubro Rosa, ajudamos a salvar vidas, mas também a fortalecer nosso papel como agentes de mudança social e promoção da saúde e bem estar!



Faça seu **Certificado Digital** com a CDL Barra Mansa

Simplifica o seu dia a dia

Reduz custos

Segurança

Menos burocracia

Mobilidade

GRÁFICA DRUMOND 33 anos

INOVAÇÃO • TECNOLOGIA • QUALIDADE

(24) 3325-8024

(24) 97404-1475

Gráfica Drumond

graficadrumond

contato@graficadrumond.com.br

www.grficadrumond.com.br

Rua Antônio Alves Amorim, nº 51 - Saudade, Barra Mansa - RJ

192 da cidade de Barra Mansa

Um município que migrou, ao longo do tempo, de uma economia cafeeira e pecuária para a industrialização e comércio forte e representativo.

No dia 3 de outubro comemoramos 192 anos de Barra Mansa! Uma cidade localizada no estado do Rio de Janeiro, Brasil, às margens do rio Paraíba do Sul o qual ilustra o cenário em vários pontos do município. Sua história remonta ao século XIX e está intimamente ligada ao desenvolvimento da região do Vale do Paraíba. E nesse contexto, enaltecemos todos que aqui criaram suas famílias e seus negócios. Todos que passaram por aqui e levaram para si as características do barra-mansense, um povo acolhedor, com raízes fortes na amizade e na fidelização.

Um povo que acredita em sua cidade e diversas gerações se fortalecem nela! Barra Mansa é marcada por uma economia diversificada, com um setor de comércio e serviços forte, que inclui grandes lojas tanto no centro empresarial quanto nos bairros. É responsável pela geração de 60% do emprego e renda. Os setores econômicos que mais empregaram são o comércio varejista e a prestação de serviço. “As médias e pequenas empresas, atualmente, são a espinha dorsal da economia de Barra Mansa. E por isso, a grande responsabilidade de estarmos juntos e unidos,

como um verdadeiro ecossistema que olhe para todos. Esse tem sido o papel da CDL e de muitas instituições locais”, explica o presidente Gleidson Gomes.

Além de muitas características e ações que acontecem em Barra Mansa em prol da saúde, qualidade de vida, educação, segurança e progresso, o papel das entidades nesse crescimento do município é ajudar criar empregos e oportunidades.

Esse é um papel fundamental no desenvolvimento econômico e social de Barra

Mansa. Ao festejarmos os 192 anos de Barra Mansa, comemoramos as conquistas, agradecemos quem aqui acredita e trabalha por um lugar de qualidade vida e próspero. Enaltecemos o passado e todo legado e trabalhamos para um futuro sempre melhor!

Parabéns para todos! Parabéns a nossa querida Barra Mansa!



Foto: Gabriel Borges



Seja um associado CDLBM
Explore as melhores possibilidades para sua empresa.



Anuncie na Revista O Lojista da CDL BM
A melhor informação do setor varejista da região.
(24) 99299-6411
www.cdldm.com.br

Você costuma frequentar locais onde as pessoas estão na mesma frequência do que a sua?

Vamos falar do poder das conexões, do networking, para sua vida e de seus negócios!

Já ouviu falar e possivelmente já percebeu que o ambiente é capaz de moldar pensamentos e posturas! Estar em lugares que inspiram e desafiam é crucial para o crescimento humano, para o desenvolvimento do sucesso e troca de energias.

O mundo empresarial pós pandemia tem vivenciado importantes momentos de conexões e vivências pessoais. Mas, algumas empresas, líderes e equipes, ainda vivenciam a rotina que assola os bastidores em seus negócios e acabam por não permitir-se estarem presentes em contato e em conexões.

Mas é exatamente nesses lugares, percebendo o ambiente que os rodeiam, os gestos, os sentidos, as emoções, que muita coisa positiva acontece e é capaz de fazer prosperar muitos projetos, muitos negócios! Para um bom empreendedor ou para o setor comercial isso é essencial.

Vamos falar sobre Networking: a construção de uma boa rede de relacionamentos.

Também conhecido como rede de contatos, o networking é uma maneira de cultivar relacionamentos profissionais em diferentes ambientes e assim usar esses contatos, seja para estreitar negociações comerciais ou até mesmo aproveitar oportunidades dentro do mercado de trabalho.

A todo momento estamos realizando ações que nos aproximam de diversas pessoas desconhecidas. Um curso, uma viagem, na faculdade ou no trabalho. Nós podemos não perceber, mas são pequenas ações dentro da vivência em comunidade que nos fazem ficar próximos um dos outros.

E conviver com pessoas inspiradoras é uma chance de aprimorar ideias e aumentar a sua

criatividade! E nessas conexões que novos caminhos e insights acontecem! Há troca de ideias! Há sonhos colocados em prática! Há alertas e dicas que somente quando falados, são possíveis de serem dados! É uma conexão que expande horizontes e ajuda o empresário e todo profissional a crescer e aprimorar conhecimentos.

Networking é uma rede de contatos fortalecida com a troca de informações, sejam elas experiências ou conhecimentos. Todos se beneficiam de alguma forma!

E para quem está começando a empreender ter uma rede de contatos é o primeiro passo para o crescimento da sua empresa.

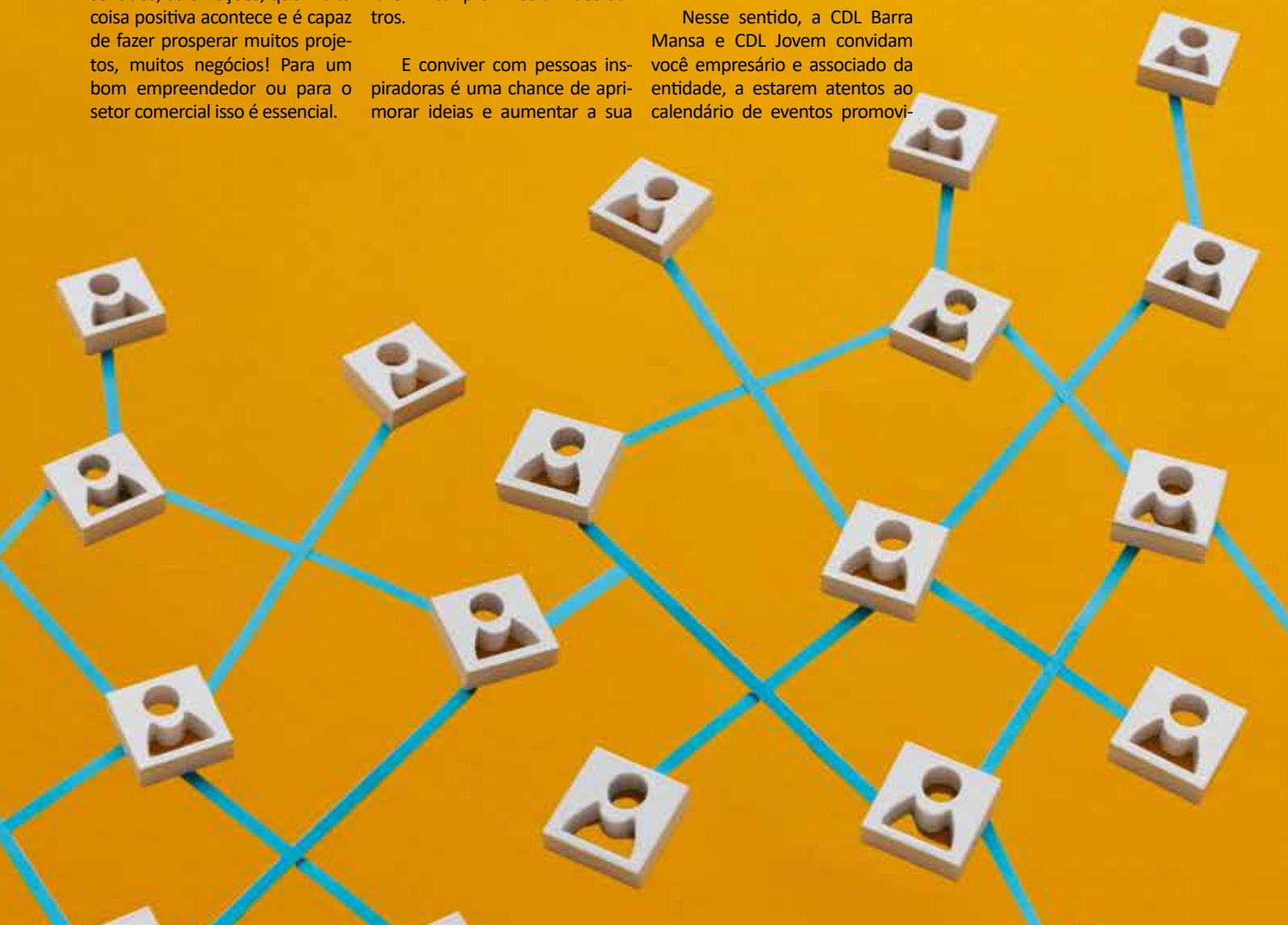
Nesse sentido, a CDL Barra Mansa e CDL Jovem convidam você empresário e associado da entidade, a estarem atentos ao calendário de eventos promovi-

dos ao longo do ano.

São eventos diversos, palestras, happy hour, café da manhã empresarial, cursos, workshops realizados para que você vivencie o aprimoramento mas que também vivencie suas conexões.

No mundo dos negócios o networking é imprescindível! Nessa matéria convidamos você a pensar em como você está se relacionando com a sua rede. Faça uma auto avaliação.

Como você está cultivando as relações na sua empresa e em seu trabalho?





Click CDL

A CDL por Barra Mansa! Acompanhe aqui as ações em que estivemos envolvidos nesses meses!



Registros desse evento incrível que foi o Happy Hour em comemoração ao Dia do Comerciante realizado na sede da CDL BM com participação de centenas de associados e palestra do Sebrae sobre empreendedorismo ministrada pela empresária Graciele Davince



CDL Jovem presente no lindo Encontro de Mulheres "Aquilombar", em comemoração ao Dia Internacional da Mulher Negra que aconteceu no SESC. Participaram do evento a presidente da CDL Jovem Jéssica Reis e a diretora de capacitação Anelise Rocha.



Os diretores da CDL BM, Mariana Ventura e Willian Arantes no curso O.U.S.E promovido pelo empresário Thiago Ferraz.



A diretoria da CDL de Barra Mansa esteve presente na comemoração de 14 anos do SICOOB CREDIROCHAS de Barra Mansa. Parabéns a toda equipe pelo excelente trabalho que esta cooperativa tem feito em nossa cidade!



CDL BM marcou presença no lançamento da Flumisul 2024 que aconteceu na sede da ACIAP. Vem aí um grande evento em BM!



A CDL BM e CDL Jovem agradecem ao Professor Marcello Souza pela palestra ministrada na sede da CDL BM com o tema "Aperfeiçoe suas habilidades em Vendas e Atendimento!"

Faça seu **Certificado Digital** com a CDL Barra Mansa

Simplifica o
seu dia a dia

Reduz custos

Menos
burocracia

Segurança

Mobilidade

