

Mala Direta  
Básica

29.291.093/0001-32  
CDL BARRA MANSA



# O Lojista

Barra Mansa  
RJ

edição 113- jul ago/2025  
www.cdldm.com.br  
Facebook.com/CDLBM  
Instagram - @cdlbarramansa



**16 DE JULHO, DIA DO**





## Parabéns aos amigos de trabalho: comerciantes!

Julho é um mês especial para o comércio brasileiro. No dia 16, celebramos o Dia do Comerciante, data que nos convida a reconhecer e valorizar essa profissão tão essencial, resiliente e transformadora. Ser comerciante é estar em constante movimento e em meio a tantos desafios, é amar o que se faz!

Nesta edição da Revista O Lojista, destacamos a força do nosso comércio local e como a CDL Barra Mansa tem atuado para apoiá-lo de forma efetiva.

Convidamos nossos associados, a participarem de nossas campanhas estratégicas como o Liquida BM, que movimentará as vendas no mês de agosto com descontos e sorteios. Estamos montando uma campanha linda e forte para criar oportunidades reais de crescimento para os nossos associados.

Falamos ainda sobre a importância da capacitação constante e divulgamos nossas caravanas e participações em eventos que engrandecem os negócios e trazem integração em nossa classe.

Acreditamos que investir em conhecimento é uma das chaves para a sustentabilidade dos negócios.

Nesse editorial, gostaria de parabenizar a Confederação Nacional de Dirigentes Lojistas (CNDL) pela inauguração de sua nova sede – a primeira sede própria - em Brasília. Uma conquista que fortalece ainda mais a representatividade do sistema em nível nacional, oferecendo respaldo, tecnologia e serviços para mais de 2.000 CDLs em todo o Brasil — incluindo a nossa, que se orgulha em fazer parte desse sistema.

Seguimos firmes no propósito de defender, apoiar e desenvolver nosso comércio e nossa classe empresarial, com ações práticas, diálogo constante e uma visão de futuro que valoriza cada empreendedor de Barra Mansa.

Conte sempre com a CDL. Estamos aqui por você e pelo seu negócio.

Parabéns comerciantes!

*Gleidson Gomes*  
Presidente da CDL BM

## Índice

As principais notícias desta edição



Liquida BM 2025: a virada do segundo semestre	06
Você conhece as vantagens do APP CDL Barra Mansa?	07
Inteligência Artificial: como o varejo está se reinventando?	09
16 de julho - Dia do Comerciante	10
Quando foi a última vez que você fez uma pesquisa sobre o seu público?	11
Unimed + CDL BM: saúde e bem-estar com condições especiais	12
Uma nova ferramenta do SPC Brasil pode ajudar o seu negócio!	17
Portal Sebrae: a ferramenta poderosa para quem deseja crescer	18

## Colunas

 Novos Associados	08
 Produtos e Serviços CDL	14 e 15
 Click CDL	19

## Expediente

### Presidente CDL Executiva

Gleidson Kelman Bragança Gomes

### Jornalista Responsável

Redação: Thaís Mattos - MTb 22776

### Revisão Técnica

Aucenir Torres

Gerente Executiva da CDL BM

### Editoração eletrônica

Agência Communix - Tel: (24) 98864.1079

### Impressão

Gráfica Drumond - 1.200 exemplares



## CDL Centro

Rua Rio Branco, 70  
Centro - Barra Mansa

(24) 3512-0124 ☎ (24) 99869-6165

## Certificação Digital

### CDL Ano Bom

(24) 3325-8156 ☎ (24) 99949-6995

### CDL Centro

(24) 3325-8167 ☎ (24) 98869-6165



## Contatos CDL

Câmara de Dirigentes Lojistas  
de Barra Mansa

Rua Rotary Club nº26 - Ano Bom  
Barra Mansa - RJ - CEP: 27.323-290

Recepção: (24) 3325-8150

Administração: (24) 3325-8171 ☎ (24) 98119-0874

Financeiro: (24) 3325-8155 ☎ (24) 99299-5755

Plano Unimax: (24) 3325-8158 ☎ (24) 99936-3864

Comercial: (24) 3325-8165 ☎ (24) 99299-6411

Site: [www.cdllbm.com.br](http://www.cdllbm.com.br)

email: [cdllbm@cdllbm.com.br](mailto:cdllbm@cdllbm.com.br)

Facebook: CdlBM

Instagram: @cdllbarramansa

# Mais um motivo para ser associado: esse espaço é seu!

CDL BM apresenta seu novo espaço para treinamentos, cursos e encontros profissionais

A CDL Barra Mansa está de cara nova! E a transformação começa por aquilo que mais acreditamos: o desenvolvimento contínuo do comércio local.

Como parte das melhorias em nossa sede, além da nossa recepção, que divulgamos recentemente, projetamos uma nova sala de treinamentos, totalmente climatizada, moderna e acolhedora, pronta para receber cursos, workshops e encontros de capacitação para nossos associados

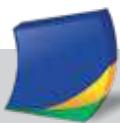
empresários, lojistas e suas equipes.

Mais do que um novo espaço físico, essa sala representa o compromisso da CDL com a qualificação profissional e o fortalecimento do comércio local.

Um ambiente pensado para promover aprendizado, troca de experiências e evolução — pilares essenciais para quem deseja crescer de forma estruturada em um mercado cada vez mais competitivo.

*“Essa é a casa do empresário!  
Ao se associar, o empreendedor passa a contar com estrutura, apoio e oportunidades de capacitação que fazem a diferença no dia a dia dos negócios. E esse é um dos benefícios pra você”, destaca o presidente da CDL BM, Gleidson Gomes.*

Bem-vindo ao **novo espaço na CDL BM** feito para você, associado, e sua equipe!



## Quem trabalha conosco em busca do melhor para você e sua empresa.

### DIRETORIA EXECUTIVA

#### Presidente

Gleidson Kelman Bragança Gomes

#### 1º Vice-Presidente

José Paulo Nogueira

#### 2º Vice-Presidente

Almir Esteves Corrêa

#### Diretores:

##### Secretários

Jânio Alves Pereira

Márcio Domingos da Silva

##### Tesoureiros

Leonardo dos Santos

Vivaldo Moreira Ramos

##### Patrimônio

Marcos Antônio Arantes Alves

##### Produtos e Serviços

Xisto Vieira Neto

Jair Francisco Gomes

### Comercial

José dos Reis de Oliveira

Agnaldo Sebastião Raymundo

### Eventos

Juliana Lanes Rolim

Mariana Ventura Alves

### Propaganda e Promoções

Leandro Amaral de Albuquerque

Luiz Fernando Vasconcelos Magalhães

### Departamento Jurídico

Rômulo Gonçalves Silva

### Diretor de CDL Jovem

Willian de Souza Arantes Souza

### Conselho Fiscal

Rilmo Vieira de Souza

Francisco Ramundo

Luís Antônio Nogueira Feris

### Suplentes do Conselho

Paulo Roberto Barbosa de Castro

Enéias Moreira de Souza

Izamara de Jesus Bastos Vieira

### Conselho Consultivo

Antônio Feris Filho

Almir Esteves Corrêa

Rilmo Vieira de Souza

Samir Jorge Arbex

Magno Andrade

Jair Francisco Gomes

Luís Antônio N. Feris

Juliana Lanes Rolim

Alício José V. Camargo

Xisto Vieira Neto

Leonardo dos Santos

José Paulo Nogueira

### DIRETORIA CDL JOVEM

#### Presidente

Jéssica Alves Reis

#### Vice-Presidente

Caio Alves Gomide de Souza

#### Diretor Financeiro

Arthur Rigamont Fontes Gomes

### Diretor Jurídico

Pablo da Silva Pereira

### Diretor de Integração

Isaías do Nascimento de Almeida

### Diretores de Mobilização e Eventos

Filipe Duarte Timburiba

Victor Palmeira Landim

### Diretoras de Capacitação

Anelise Rocha da Conceição

Jennifer Magalhães de Paula

### Diretores de Comunicação

Marino Paula da Silva Júnior

Julie Magalhães Paula

### Diretores de Planejamento

Jonas de Cnop Eccard

Jefferson Silva Ferreira

## Palestra "Venda Mais com a Shopee" encantou empreendedores de Barra Mansa!

No dia 24 de junho, a CDL Jovem de BM, em parceria com o SEBRAE, promoveu a palestra "Venda Mais com a Shopee", reunindo lojistas, empreendedores e vendedores digitais na sede da entidade.

O palestrante da noite foi Leonardo Silva, Head de Engajamento com Vendedores da Shopee no Brasil, que apresentou uma visão estratégica sobre o funcionamento da plataforma, suas ferramentas de apoio aos vendedores e os programas de incentivo oferecidos.

O público elogiou bastante especialmente pelas dicas práticas compartilha-

das sobre como conquistar mais visibilidade dentro da Shopee, com ênfase na construção de marca, estratégias de precificação, logística e conversão de vendas. Casos reais de sucesso também foram apresentados, evidenciando as possibilidades de crescimento no e-commerce.

"Foi um conteúdo excelente e uma oportunidade muito boa de ouvir outros empresários que já atuam no meio digital. Saímos com muitos esclarecimentos sobre a plataforma, que



traz inúmeros benefícios e oportunidades. Acredito que o comércio físico e o digital devem caminhar juntos", destacou a empresária Andressa Pinheiro, da loja Maria Papeleira.

A noite foi marcada por interação, troca de experiências e a certeza de que

investir em conhecimento é essencial para competir com inteligência no mercado digital.

**E você, empresário, fique atento ao calendário de eventos da CDL e participe junto à sua equipe de trabalho!**

## Caravanas da CDL BM

Participamos da maior feira de franquias do mundo em São Paulo – a ABF e da FISPAL

As ações integram o calendário de iniciativas promovidas pela entidade junto ao Sebrae com foco em desenvolvimento empresarial e fortalecimento do comércio local.

Em maio, nosso grupo de empresários associados à CDL marcou presença na Fispal, em São Paulo — a maior feira do setor de alimentos e bebidas da América Latina. O evento reuniu empresários de todo o Brasil, que buscam as principais tendências, inovações e soluções capazes de transformar o mercado de alimentação.

E em junho, a Caravana, organizada pela CDL BM e



Sicomércio para seus associados, participou da ABF Franchising Expo, considerada a maior feira de franquias do mundo. O evento é uma vitrine de oportunidades de negócios, inovação e networking estratégico para quem deseja empreender ou expandir

sua atuação no mercado.

A presença da comitiva nessas feiras reforça o compromisso da CDL Barra Mansa em incentivar o acesso à informação, à capacitação e ao crescimento dos negócios locais.



Junte-se a nós, venha ser um associado CDL e participe dessas e tantas ações que ajudam a fortalecer os negócios e promover tantas trocas de experiências! É sempre muito valioso!

## Dia dos Avós movimentou o comércio com afetividade e boas vendas

Celebrado em 26 de julho, o Dia dos Avós vem ganhando cada vez mais espaço no calendário do varejo. A data se tornou uma oportunidade valiosa para o comércio promover ações temáticas, estreitar laços com os clientes e alavancar as vendas no meio do ano.

Com campanhas criativas, vitrines especiais e produtos voltados para o público 60+, muitas lojas têm apostado na sensibilidade e na memória afetiva para atrair consumidores.

Presentes como roupas, calçados confortáveis, perfumaria, livros, cestas de café da manhã e até experiências — como jantares e passeios — têm se destacado nesse período.

Aproveitem essa data para criar campanhas com propósito e fortalecer o relacionamento com seus clientes. Afinal, o comércio local tem o poder de transformar carinho em boas experiências! Boas vendas!



## Vem aí, 10 de agosto, Dia dos Pais! Tradição, afeto e oportunidade de boas vendas

O segundo domingo de agosto marca uma das datas mais importantes do varejo nacional: o Dia dos Pais. A ocasião movimentou o comércio com divulgação que valoriza o afeto, a gratidão e o desejo de presentear com significado.

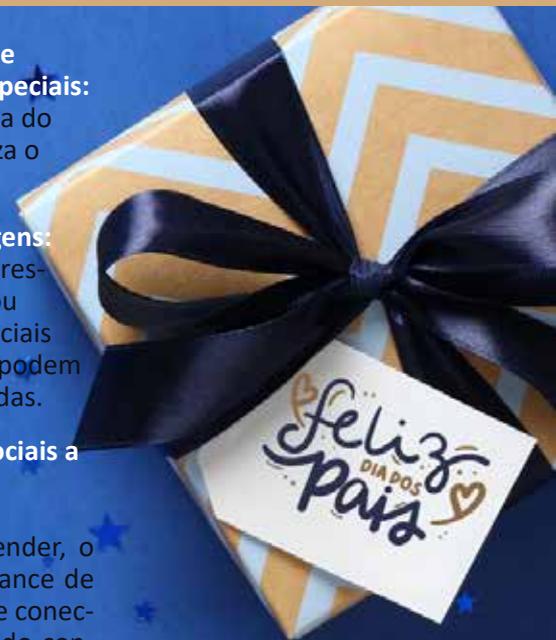
Roupas, calçados, perfumes, acessórios, tecnologia, eletrônicos e até experiências como jantares ou atividades ao ar livre estão entre os presentes mais procurados nesta época.

Com estratégias bem pensadas, o lojista pode transformar essa celebração em uma oportunidade de ouro para fidelizar clientes e impulsionar as vendas no segundo semestre.

- **Antecipe o estoque:** analise os produtos com maior saída nos últimos anos e negocie com fornecedores com antecedência.
- **Capriche na vitrine:** crie uma comunicação visual que emocione e chame a atenção.

- **Invista em kits e embalagens especiais:** facilita a escolha do cliente e valoriza o presente.
- **Ofereça vantagens:** descontos progressivos, brindes ou condições especiais de pagamento podem atrair mais vendas.
- **Use as redes sociais a favor!**

Mais do que vender, o comércio tem a chance de contar histórias e se conectar com o coração do consumidor.



**Sebrae Rio Summit**  
De 21 a 25 de julho, das  
10h às 17h, no EXPO  
MAG – Rio de Janeiro.

**SEBRAE**  
**RIO SUMMIT**

A CDL Barra Mansa  
terá uma caravana  
no dia 24 de julho  
em parceria com o  
SEBRAE!

O melhor evento de empreendedorismo no Brasil

21/7 a 25/7 - EVENTO GRATUITO

## Liquida BM 2025: a virada do segundo semestre com até 70% de desconto



A Liquida Barra Mansa, tradicional campanha da CDL BM, está confirmada para 4 a 9 de agosto de 2025, com descontos de até 70% em lojas associadas. A ação busca impulsionar as vendas no mês de agosto, intensificando a movimentação durante a semana do Dia dos Pais, e ainda traz sorteios de vales-compra no valor de R\$ 100,00.

A cada nova edição, a Liquida BM se fortalece como uma ação importante do comércio de Barra Mansa. A intenção da CDL é que essa campanha se consolide, ano após ano, como um verdadeiro atrativo regional, capaz de trazer consumidores de outras cidades, impulsionados pela qualidade do nosso atendimento, varie-

dade de produtos e pelas grandes oportunidades de compra.

Afinal, campanhas promocionais bem organizadas são reconhecidas como um poderoso fator de decisão de compra — especialmente quando envolvem descontos reais, experiência positiva e confiança no comércio local.

**Para que a Liquida BM continue crescendo, a participação ativa dos lojistas é essencial.**

*“Quanto mais unidos estivermos, maior será o impacto, o alcance e os resultados dessa iniciativa que é feita por todos e para todos”,* reforça o presidente da CDL, Gleidson Gomes.

**Lojista, veja como aproveitar ao máximo essa oportunidade com o Liquida BM:**

### 1. Atendimento a uma demanda clara por promoções

Dados mostram que brasileiros estão cada vez mais pesquisando preços e comprando em promoções. A Liquida BM é a oportunidade certa para atrair esse público!

### 2. Aumentar fluxo e vender estoque parado

Descontos agressivos de até 70% ajudam a girar produtos não vendidos, abrindo espaço para lançamentos e estoque novo no segundo semestre.

### 3. Aumentar o ticket médio com vales-compra

Os sorteios de vales de R\$ 100 incentivam o consumidor a retornar, gerando novas oportunidades de vendas e fidelização.

### 4. Fortalecimento da marca local

Participar reforça a presença da marca no comércio de Barra Mansa, além de participar de material de divulgação e redes sociais da campanha.

## Liquida BM 2025 – de 4 à 9 de agosto!

A virada do segundo semestre para o fortalecimento das vendas!  
E você, associado da CDL BM, já pode começar a se preparar!

Leia On-line!



Disponível no Google Play

Disponível na App Store

# Você conhece as vantagens do APP CDL Barra Mansa para seu negócio e para seu dia a dia?

Aqui tem informação, vantagens e conexão com o comércio local na palma da mão!

A CDL Barra Mansa disponibiliza aos empresários e à comunidade um canal completo e interativo: o APP CDL Barra Mansa que atualmente tem mais de 30 mil usuários.

Com uma interface prática e intuitiva, o aplicativo reúne ferramentas essenciais para quem quer se manter informado, aproveitar benefícios exclusivos e fortalecer sua presença no comércio local.

Ser associado à CDL Barra Mansa é estar em evidência. Ao fazer parte do nosso time, sua empresa ganha visibilidade em um canal amplamente

divulgado e cada vez mais acessado pelos consumidores locais. Estar presente no APP CDL Barra Mansa significa marcar presença no dia a dia do público, aumentando as chances de ser encontrado, lembrado e escolhido.

Se você ainda não baixou, procure por "CDL Barra Mansa" na loja de aplicativos do seu celular e aproveite todas as funcionalidades.

E se ainda não se associou à entidade, veja e essas e outras vantagens em fazer parte da CDL Barra Mansa!



## No APP, o usuário tem acesso a:

-  Notícias atualizadas sobre o comércio e ações da CDL
-  Guia de Pontos e Atividades Turísticas para conhecer e divulgar nossa cidade
-  Sorteios e Campanhas promocionais, contemplando as diferentes datas comemorativas do comércio e fomentando muitos negócios
-  Agenda de Eventos com datas importantes do varejo e da cidade
-  Guia Comercial com a relação dos associados e seus serviços
-  Cupons de Descontos dos Associados
-  Clube de Vantagens, com benefícios exclusivos para associados e seus colaboradores
-  Divulgação de Vagas de Emprego

Uma verdadeira vitrine digital fortalecida por uma rede de confiança, na qual o associado tem espaço de destaque para promover seus produtos, serviços e benefícios.

Baixe o app  
e aproveite!



Disponível na  
Google Play

Disponível na  
App Store



# NOVOS ASSOCIADOS

Sejam todos bem-vindos!

Maio e Junho



2PLAY  
TELECOMUNICAÇÃO



AEV  
SUSTENTABILIDADE



ANGELS  
PRESENTS



HSP HOTEL



PADARIA E  
CONFEITARIA  
PONTAL DO  
PARAÍSO



RESIL  
ENGENHARIA  
MECÂNICA



TORRESMO A  
BRASILEIRA



W G  
CONSTRUÇÕES  
E ENGENHARIA



Acesse nossas redes sociais e associe-se!

Telefone: 24. 3325-8165 | Whatsapp: 24. 99299-6411 | @cdlbarramansa | www.cdlbm.com.br

# EXPERIÊNCIA NÃO SE CONQUISTA DA NOITE PARA O DIA.

há **42**  
**anos**  
transformando  
negócios



Rua Janssem de Melo, 81 - Barra Mansa/RJ  
(24) 98829-1157 • (24) 3323-6862

@contabilidadeavila

# Inteligência Artificial: como o varejo está se reinventando com essa tecnologia

A inteligência artificial (IA) já é uma realidade presente no dia a dia de empresas do varejo e da prestação de serviços. O que parecia coisa do futuro hoje está transformando desde o atendimento ao cliente até a gestão de estoques, ajudando os negócios a serem mais eficientes, competitivos e conectados com as novas expectativas do consumidor.

**Grandes redes varejistas já vêm colhendo resultados.**

A Magazine Luiza, por exemplo, usa IA para recomendar produtos personalizados, de acordo com o comportamento de cada cliente. O Grupo Boticário investe em chatbots inteligentes, que atendem 24 horas por dia com linguagem natural. Já o McDonald's utiliza IA em totens de autoatendimento, adaptando as ofertas conforme o clima ou horário do dia.

## Mas a tecnologia não é só para gigantes.

Empresas locais também podem se beneficiar com ferramentas acessíveis, como:

- Chatbots no WhatsApp para agilizar o atendimento
- Análise de dados de vendas para prever demanda e planejar estoques
- Softwares que automatizam agendamentos, cobranças e relacionamento com clientes
- Treinamentos à distância
- Programas que auxiliem empresas de prestação de serviço, como a gastronomia, área da saúde, entre outros.
- Planejamento de reuniões e ações em seu negócio....e muito mais!

A IA não veio para substituir o contato humano, mas para potencializar a eficiência e a experiência do consumidor. Quanto antes o pequeno negócio começar a testar essas soluções, maiores serão as chances de se destacar no mercado.

**Para você que ainda não está com a IA em seu dia a dia, como começar? O primeiro passo é Capacitação!**

Participe de cursos básicos gratuitos sobre IA! Na plataforma do Sebrae você tem acesso. Participe de palestras presenciais, onde a oportunidade de estar com um colega do setor muito te ajudará a ouvir e ver quem já está dominando e testando.

## Entender o básico já faz diferença!

São inúmeras ferramentas de organização de seus dados na empresa, organização de sistema, para seu atendimento, para sua divulgação. Mas antes de contratar, entenda a funcionalidade de cada uma e busque profissionais de confiança para estarem com você nessas implantações.

***A inteligência artificial não é o futuro — é o presente!***

## Lançamento do Sistema CNDL para as CDLs do Brasil

**A CDL IA - nova e inédita plataforma para o varejo. Desenvolvida para lojistas de todos os portes.**

Com soluções de atendimento automatizado, controle de estoque e marketing inteligente, essa nova plataforma coloca a sua loja no ritmo da inovação.

### Veja como a CDL IA pode transformar os negócios:

Feita para equipes: atendimento ao empresário e colaboradores

- Consultores digitais especialistas em varejo
- Respostas rápidas e práticas para toda a equipe
- Cursos e formações sobre Inteligência Artificial e gestão
- Linguagem simples e direta, sem “tecniquês”
- Segurança total: governança e confidencialidade dos dados
- Cancele quando quiser, sem burocracia

**Em breve novidades da CDL BM para você!**

**Leia On-line!**



# 16 de julho – Dia do Comerciante

Uma homenagem à profissão que move a economia e reinventa o futuro todos os dias

Muito mais do que vender produtos ou prestar serviços, ser comerciante é ser vislumbrador de oportunidades, criativo na escassez, visionário no caos.

É ter a alma inquieta, sempre em movimento, sempre em busca de algo novo — seja uma tendência, uma solução, um jeito melhor de encantar o cliente.

No dia 16 de julho, celebramos essa profissão tão antiga quanto essencial, que atravessa séculos se

reinventando.

Se pensar em tantos cenários e episódios que já aconteceram no mundo, conseguirá ver as mãos de um comerciante agindo, trazendo algo para a população, construindo algo em benefício de tantas pessoas!

Afinal, ser comerciante é ser proativo diante das mudanças, é atrair pessoas com carisma e propósito, é sonhar mesmo quando o cenário não é dos mais fáceis.

E os desafios não são poucos. Do sobe e desce da economia aos impactos do clima, das transformações culturais às exigências do novo consumidor — o comerciante precisa estar sempre em alerta, com o radar ligado e o coração firme. Pensar no negócio, cuidar da equipe, ajustar estratégias, inovar, se adaptar e, acima de tudo, manter o entusiasmo de quem acredita que todo dia é uma nova chance de fazer melhor. Assim, é você, que escolheu a pro-

fissão de vender algum produto ou serviço!

Neste Dia do Comerciante, a CDL Barra Mansa homenageia todos vocês que fazem do comércio local um espaço de vida, coragem, inovação e acolhimento.

**Parabéns aos nossos associados e a você, comerciante, que com força e visão movem nossa cidade e inspira o futuro!**

## O comerciante é...

Um estrategista que conhece sua clientela como ninguém

Um artista da vitrine e do relacionamento

Um gestor que lidera, acolhe e multiplica

Um otimista incansável, mesmo diante dos imprevistos

E um agente transformador, que gera emprego, renda e impacto positivo na sua comunidade

Um sonhador e amante da arte de vender e encantar o cliente



Dia 17 de julho, quinta-feira, você, que é associado da CDL BM, **venha celebrar conosco essa data especial, no Happy Hour** de comemoração ao Dia do Comerciante, na sede da CDL Barra Mansa às 19h! **Saiba melhor como você, associado, poderá participar, entre em contato conosco.** Vagas limitadas. (24) 3325-8171 (24) 98119-0874

## Quando foi a última vez que você fez uma pesquisa sobre o seu público?

Vamos falar sobre análise de dados, pesquisas de mercado e decisões mais inteligentes!

Será que você sabe quem são, de fato, as pessoas que circulam em torno da sua loja todos os dias? Quantos clientes em potencial passam ali — e quantos você nem percebe?

Em uma cidade como Barra Mansa, onde o comércio é fortemente distribuído por bairros, conhecer o território é uma vantagem competitiva enorme. Cada região tem seu próprio perfil de consumo, suas necessidades, seus horários de pico e até seus costumes. E é aí que entra a análise de dados como ferramenta estratégica para o pequeno e médio empresário.

**Quando a informação estratégica se alia à expertise do comerciante, as chances de acerto se multiplicam — e os resultados também.**

Tomar boas decisões exige mais do que feeling — exige informação de verdade. Com ferramentas de geomarketing e análise de dados, é possível transformar dúvidas em caminhos certos:

💡 Onde está meu cliente ideal?

💡 Qual o ponto comercial mais estratégico?

💡 Quais horários devo reforçar minha equipe?

💡 Vale a pena abrir uma nova unidade em outro bairro?

💡 Como criar uma campanha com maior chance de sucesso?

### Dados que guiam ações certas

Com base em análise de mercado, é possível aplicar ações de marketing com muito mais eficiência:

- ✔ Escolher o ponto comercial ideal, considerando fluxo e perfil do público
- ✔ Investir em campanhas com mensagens personalizadas para o bairro ou região
- ✔ Criar abordagens específicas para o tipo de cliente local
- ✔ Distribuir panfletos, fazer entregas ou promoções nos horários e locais de maior impacto

### Dica para você, empresário de loja física!

Comece pequeno: observe, pesquise, experimente ferramentas básicas. Entenda o comportamento ao redor da sua loja. Converse com os clientes. Use os dados a seu favor. Porque no comércio de hoje, informação é poder — e também lucro.

### Mas saiba que existe!

Quando você tem acesso aos dados e visualiza o mapa de sua região, você tem a clareza de saber quem circula por aí, onde gasta, o que consome, como é a composição das famílias e casas ao redor — exemplo: quantas pessoas moram em cada casa e que faixa etária possuem. E assim começa a entender por onde elas circulam, como são seus costumes. Além de ter acesso aos concorrentes e, portanto, descobrir onde estão as oportunidades!

Existem programas específicos de estudo de geomarketing e agências de marketing que atuam diretamente nessa pesquisa.





## Unimed + CDL BM: saúde e bem-estar com condições especiais para sua empresa

Além das vantagens com o Plano Unimax, o cliente pode usufruir do NAS - Núcleo de Atenção à Saúde da Unimed Barra Mansa.

A Unimed Barra Mansa, uma cooperativa com mais de 50 anos de tradição, conta com uma ampla rede de médicos, clínicas e laboratórios credenciados

Em parceria de mais de 20 anos com a CDL Barra Mansa, os associados da CDL, seus dependentes e colaboradores, tem acesso à uma tabela diferenciada

por meio do Plano Unimax, que permite mensalidades mais acessíveis.

A Unimed, traz como benefício a força de uma rede ampla na região do sul do estado do Rio e sem burocracia para o associado. São mais de 232 médicos atuando em 32 especialidades na região

### Conheça o NAS

O plano oferece uma equipe multidisciplinar para realizar atendimento aos beneficiários, estimulando a busca por hábitos saudáveis para que eles possam desfrutar de uma vida mais saudável e ativa. Localizado no bairro Ano Bom, em Barra Mansa oferece serviços de fisio-

terapia, terapia ocupacional, fonoaudiologia, psicologia, consultório médico e de enfermagem.

Espaço Viver Bem: consultas com nutricionista, psicólogo, aulas e grupos de bem-estar para fortalecer a qualidade de vida

## Quer saber mais e ter o Plano Unimax?

Entre em contato com a CDL BM e aproveite essas condições diferenciadas para você, sua equipe e sua família:

 (24) 3325-8158 / 99936-3864

 [beneficio.unimed@cdlbm.com.br](mailto:beneficio.unimed@cdlbm.com.br)

*Cuide da saúde de quem faz o seu negócio acontecer — com qualidade, segurança e muito mais economia!*



# Sr Almir Corrêa, comemora 80 anos de vida e quase 60 deles são vivenciados no comércio

Um comerciante que traz como marca o aprendizado na prática, o olhar atento às oportunidades de negócio e espírito de liderança.

Toda grande trajetória começa com um primeiro passo — e a do Sr. Almir Corrêa começou atrás de um balcão, em 1968, na cidade de Três Rios, onde atuava como vendedor de tecidos. Em uma época em que o comércio era feito no olho, no trato e na confiança, ele já demonstrava o faro apurado para os negócios e a paixão por atender bem e estruturar o estabelecimento, montar estoque e expor produtos.

**Em um bate papo com a revista O Lojista, vamos resumir essa história que nos traz inspirações e esperança!**



Segundo Almir, os desafios enfrentados pelo comerciante de ontem não são tão diferentes dos de hoje: conquistar o cliente, acompanhar o mercado, lidar com instabilidades econômicas. Mas havia uma diferença marcante: a concorrência era menor, o que dava mais espaço para quem sabia se destacar.

*“O que fazia diferença era o contato direto com os for-*



*necedores. Era preciso estar atento e ter bons relacionamentos, para trazer as novidades e manter o estoque sempre atualizado”,* relembra.

Naquela época, crescer no comércio exigia coragem, bom relacionamento e investimento para as oportunidades que surgiam. “Os alugueis dos pontos comerciais eram mais acessíveis, e o sucesso dependia muito da agilidade em oferecer ao cliente o que ele buscava — mesmo que isso significasse arriscar”, relembra Almir, relatando que chegou a vender sua primeira casa própria para investir em sua primeira loja em Volta Redonda.

Em Barra Mansa, sua história comercial trouxe para a principal avenida da cidade, a Joaquim Leite, suas empresas Casa CIPÃ, Ricks, Altec e Cate Papelaria. Hoje o grupo familiar empreende as lojas Cate Papelaria, Barão Futebol e Cia, Barão hidráulica, elétrica, ferramentas e ferragens e Maria Papeleira.

*“O comércio foi e é o sustento de minha família. Eu e minha esposa Tereza (in memoriam) lutamos muito e nos alegamos muito na vivência que o comércio proporciona. E uma das maiores alegrias é ver meus filhos seguindo os passos da veia empreendedora e ver meus netos crescendo aqui nas lojas.”*

**“Sozinho a gente não faz nada!” A importância da CDL BM em sua trajetória**

A trajetória do Sr. Almir Corrêa não se resume aos seus negócios. Sua atuação foi além, ingressando na diretoria da CDL Barra Mansa, no ano de 1988, e assumindo a presidência da entidade com dedicação e espírito coletivo.



**Ser comerciante é gerar emprego e renda e ser parte de muitas famílias.**

E mais do que manter um negócio, dar continuidade à história é honrar os valores construídos com trabalho, ética e perseverança afinal, ser comerciante é gerar emprego e renda e ser parte de muitas famílias.

Sr Almir destaca que uma de suas funcionárias tem mais de 30 anos de serviço em sua loja. Outra, já se aposentou mas em períodos de altas vendas, como volta às aulas, ela integra a equipe com excelência.

*“Quem conhece o ritmo do comércio aprende a ouvir o mercado, a sentir o momento certo de investir, recuar ou inovar. E isso só se conquista com dedicação, muito trabalho e tempo de estrada. Sou feliz demais com o que faço e por ver minha família feliz nessa profissão também”.*

Durante sua gestão, contribuiu para o fortalecimento da entidade como um verdadeiro respaldo para o empresário associado. Atualmente, Almir segue ativamente como membro da diretoria, participando e compartilhando sua visão para tomadas de decisões da entidade. Para ele, a união da classe empresarial é fundamental: *“Sozinho a gente não faz nada. A força está em caminhar junto, dividir experiências e buscar soluções coletivas que trazem respaldos e segurança para todos nós . A CDL é esse elo que fortalece todos nós.”*





# clube de VANTAGENS

## SAÚDE/MEDICINA OCUPACIONAL

### GMG SOLUÇÕES EM MEDICINA DO TRABALHO

- Descontos diferenciados para associados nos pacotes, consultas clínicas, exames e outros serviços de Medicina do Trabalho: (24) 98112-6014 / 99845-3028

**OCUPACIONAL** - Descontos diferenciados para associados nas consultas clínicas, exames e outros serviços em Medicina do Trabalho. Empresas Grau de risco 1 e 2 (sem riscos ambientais que demandem levantamentos). (24) 3322-8982 / 3322-9015 / 99282-4367

**ODONTOPREV** - Plano odontológico empresarial com cobertura nacional. Mensalidade diferenciada para associados, colaboradores e dependentes. R\$ 22,70 – para CNPJ Ltda; R\$ 26,50 - para o CNPJ Mei. Krystina Britto (21) 99206-9625

**SEMART** - Descontos diferenciados para associados das empresas de grau de risco 1 e 2 (sem riscos ambientais). (24) 3401-1342

**UNIMED** - Plano empresarial com mensalidades a partir de R\$ 193,01\* (\*) Plano: Unimax Local empresa, faixa etária - 0 a 18 anos em Enfermaria. (24) 3325-8176 ou 3325-8168

## ENTIDADES PARCEIRAS

### CRECHE ESCOLA FAVO DE MEL

- Desconto de 10% nas mensalidades para novos alunos abrangendo os sócios da empresa, seus colaboradores e dependentes. (24) 3323-1436 / 98122-0452

**ESTÁCIO DE SÁ** - Desconto de 5% para associados além de desconto oferecido pelo polo. Cursos EAD (24) 98866-3078

**NOVA UBM** - Descontos especiais para novos alunos ingressantes: 40% na modalidade presencial; 20% na modalidade EAD; 10% nos Cursos de Extensão; 40% na Educação Infantil, Ensino Fundamental e Ensino Médio. OBS.: Benefícios para associados à CDL e seus dependentes: cônjuge, companheiro e filhos. (24) 3325-0247

### OXFORD BARRA MANSÁ

- Plano de descontos de até 50%, conforme tabela. OBS: Os valores de cada curso, material e benefício podem sofrer alterações sem aviso prévio. (24) 3323-5677 / 24 99871-2395

**SEBRAE** - Programa de capacitação e palestras motivacionais. (24) 3347-3481 / 3347-5845

**UNIFOA** - Desconto entre 10% e 15% nos cursos de graduação. (24) 3340-8400 / 3336-7451

**UNINTER** - Desconto de até 10% para os cursos de Graduação e Pós-Graduação nas modalidades à distância e semipresencial. Polo Barra Mansa - (24)98128-4347

## LAZER/ ACADEMIA

**CENTRO GRAZI PORTO 15** % de desconto nos planos Mensais nas modalidades: Pilates, Musculação Personalizada e em todas as atividades do espaço. Desconto oferecido para associados, funcionários e dependentes. (24) 99395-5117

**COLISEUM ACADEMIA** - Musculação: Mensal - R\$ 115, Anual - 12x R\$ 89 (Crédito recorrente-cartão de crédito). Passaporte: Mensal - R\$ 129, Anual - R\$ 12x R\$ 99 (Crédito recorrente-cartão de crédito). (24) 2106-1506 / (24) 98159-7914

**FAZENDA SANTANA DO TURVO - REST. E POUSEDA** - Visita agendada: 24. 99915-0066 Valores especiais para Day Use aos associados CDL BM: R\$ 65,00 por pessoa acima de 11 anos. R\$ 32,50 para crianças de 4 a 10 anos. Crianças até 3 anos não pagam. Funcionamento de 9h às 17h.

**SESI** - 30% de desconto na mensalidade do Club; 10% de desconto na Escola Sesi e nas atividades esportivas. (24) 3345-4877 / 3345-4856 / 3345-4880 | 99208-6961

## SEGURO E CONSERVAÇÃO

**TULIP ADM. DE SEGUROS** - Desconto de 5% sobre o prêmio líquido do seguro escolhido. (24) 3323-4310 98821-0823

## CONSULTORIA

**ASSESSORIA JURÍDICA RONALDO SOUZA BARBOSA E ADVOGADOS ASSOCIADOS** - Consultoria aos associados através de agendamento pela CDL BM, além de Assessoria Jurídica e Assistência na Defesa de Processos Judiciais, Juizado Especial Cível de Barra Mansa ou junto à Vara do Trabalho de Barra Mansa. (24) 3325-8171 (24) 98119-0874

**ESTRATÉGIA RÁPIDA CONSULTORIA** - Desconto de 35% nas seções avulsas de atendimento e 25% em todos os projetos, bem como diagnóstico empresarial de forma gratuita para os associados. (21) 99586-3164

**PULSO CONSULTORIA** - Desconto de 30% nos serviços de consultoria em gestão de negócios. Diagnóstico gratuito. Soluções nas áreas de marketing, otimização de processos, planos de negócios. (24) 2107-3771

## ESTÉTICA

**SÓBRANCELHAS** - A Unidade de Barra Mansa oferece 10% de desconto em produtos e serviços. (24) 3323-6663 99314-0995

**TRAT SPA URBANO** - Desconto de 10% sobre o valor de seus serviços de pacotes de massagens, tratamentos faciais entre outros. (24) 98821-0328 3322-6903

**ELIENE EMERICH** - Massoterapeuta especialista em reflexologia podal. 20% de desconto para os associados, estendidos aos funcionários e dependentes. whatsapp: (24) 98835.2665

## SERVIÇO

**AQUINO'S SOLAR** - Desconto de 5% em projetos de Energia Solar para o associado CDL BM. Está incluso no projeto: instalação, homologação, equipamento e projeto. O empresário deverá procurar diretamente a loja física com identificação de associado. CDL BM. (24) 99240-9271

**MARIA BRASILEIRA** - Desconto de 35% sobre serviços de sanitização de ambientes. Desconto de 5% sobre o valor de seus serviços de Limpeza Residencial, Empresarial, Pós obra e Passadoria de Roupas. (24) 3401-0435 / 98838-3951 99202-2447

**PLENATRAN** - Desconto de 10% para associados e colaboradores: Vistoria periódica do GNV, Vistoria de Inclusão de Kit GNV, Vistoria de Modificação e de Sinistro em veículos leves e pesados, Laudo Técnico e de Opacidade, Linha Mecanizada e Análise de Gases. (24) 3028-8748 / 99937-1135

**VÉRTICE SOLAR** 10% de desconto na instalação e em todos os projetos de energia fotovoltaicas em qualquer forma de pagamento para as empresas associadas, funcionários e seus dependentes. contato@verticeprojetos.com.br e (24) 98133-3088

# Seja associado e tenha acesso exclusivo à estrutura da CDL Barra Mansa!

## BANCO DE DADOS SPC BRASIL, CONVENIADO A SERASA EXPERIAN

O maior banco de dados e o mais completo serviço de proteção de crédito do país! Benefícios que ajudam a sua empresa no dia a dia das vendas como consulta de SPC, Score e muito mais.

## CERTIFICADO DIGITAL

Atendimento confortável, seguro e rápido com preços especiais para o associado.

## CLUBE DE VANTAGENS – BENEFÍCIOS E DESCONTOS PARA SEU NEGÓCIO

Convênios e descontos exclusivos para o associado e suas equipes.

## CONDIÇÕES ESPECIAIS EM PLANO DE SAÚDE

O Unimax – plano de saúde Unimed para o associado da CDL BM com a melhor tabela da cidade para sua empresa.

## CDL CENTRO

A CDL Centro tem atendimento ainda mais perto de você!

Contatos: (24) 3325-8167 e (24) 99869-6165 WhatsApp

## SETOR COMERCIAL

Conte conosco nas demandas que auxiliem seu negócio junto aos serviços que prestamos!

## CAMPANHAS PROMOCIONAIS E CAPACITAÇÃO

Seja um associado e tenha sua loja nas grandes ações de marketing, campanhas promocionais e participação em eventos, cursos e palestras.

## REVISTA O LOJISTA E WHATSAPP

Nossos associados está sempre por dentro das principais notícias do empreendedorismo, a luta do nosso movimento em prol à classe empresarial e ações diversas em seu benefício!

## APP CDL BM

Um canal completo, interativo e inovador entre as CDLs: o APP CDL BM conta com uma interface prática e intuitiva. O aplicativo reúne ferramentas essenciais para quem quer se manter informado, aproveitar benefícios exclusivos e fortalecer sua presença no comércio local.

## Estrutura completa para seu negócio. Use seu benefício de associado!

Mais que uma entidade, a **CDL é o espaço do seu sucesso.** Conheça os benefícios!

### SALA DE REUNIÕES

Como associado da CDL você tem acesso a uma sala climatizada exclusiva para reuniões de negócios. Veja com a administração da CDL sobre utilização e disponibilidade para agendamento ao associado.



### SALAS DE TREINAMENTOS

Você, associado, tem à disposição as melhores instalações duas salas de treinamento climatizadas e com preços especiais para utilização. Nova sala: Contamos com uma nova sala de treinamentos, totalmente climatizada, moderna e acolhedora, pronta para receber cursos, workshops e encontros de capacitação para nossos associados empresários, lojistas e suas equipes.



### SALÃO DE EVENTOS

Aqui você conta com um amplo salão climatizado, para festas e eventos, com total infraestrutura e com preços exclusivos para nossos associados.



Portal CDL  
www.cdllbm.com.br



Redes Sociais  
@cdllbm

App CDL BM



## Quem defende os interesses do comércio e serviço no Congresso?

Empreender no Brasil é um ato de coragem. O empresário do comércio e serviços lida, todos os dias, com desafios como a alta carga tributária, a burocracia, a instabilidade econômica e a constante necessidade de se adaptar às transformações do mercado.

### Mas a boa notícia é: você não está sozinho.

Existe um sistema, composto por entidades que atua firmemente na defesa dos interesses da classe empresarial.

A CDL Barra Mansa, faz parte do Sistema CNDL (Confederação Nacional de Dirigentes Lojistas) com sede em Brasília, juntamente com a FCDL RJ (Federação das Câmaras de Dirigentes Lojistas do Estado do Rio), com sede

na capital Rio de Janeiro. E a integração a esse sistema, traz atuações que vão muito além das fronteiras locais.

São bandeiras defendidas pelas entidades que chegam às esferas estaduais e aos fóruns de decisão e que definem os rumos da economia brasileira.

Assuntos como os destacados ao lado estão na linha de frente das discussões lideradas por essas entidades.

- Reforma Tributária
- Legislação Trabalhista
- Frentes Parlamentares e UNECS (União Nacional de Entidades do Comércio e Serviços)
- Inovação e Digitalização
- Política Econômica e Fiscal
- Crédito e Financiamento

Quando o empresário participa da CDL e apoia o movimento associativista, ele fortalece uma rede de representação que luta diariamente para garantir um ambiente mais justo, competitivo e saudável para empreender.

A CDL Barra Mansa segue firme nesse compromisso: representar, defender e impulsionar o desenvolvimento do nosso comércio e serviço. Porque, juntos, somos mais fortes.

Faça seu **Certificado Digital** com a CDL Barra Mansa

Simplifica o seu dia a dia

Reduz custos | Menos burocracia

Segurança | Mobilidade



CDL Barra Mansa  
 (24) 99949-9995  
 (24) 3325-8156

CDL Carioca  
 (24) 98869-6165  
 (24) 3325-8167

**GRÁFICA DRUMOND** 33 anos  
 INOVAÇÃO • TECNOLOGIA • QUALIDADE

(24) 3325-8024  
 (24) 97404-1475

Gráfica Drumond  
 graficadrumond

contato@graficadrumond.com.br  
 www.grificadrumond.com.br

Rua Antônio Alves Amorim,  
 nº 51 - Saudade, Barra Mansa - RJ





## Uma nova ferramenta do SPC Brasil pode ajudar o seu negócio! SPC Sinaliza, você já conhece?



O SPC Brasil acaba de lançar uma ferramenta que promete ser uma grande aliada do empresário: o SPC Sinaliza. Voltado especialmente para prevenção de inadimplência, o sistema permite que você acompanhe movimentações de crédito dos seus clientes e seja alertado em tempo real sobre qualquer mudança no perfil de risco.

### Prever riscos é melhor do que lidar com prejuízos.

Por isso, o SPC Sinaliza se torna uma ferramenta essencial para quem deseja manter a saúde financeira do negócio em dia e tomar decisões mais assertivas com base em dados confiáveis.

Se você ainda não utiliza, fale com a CDL BM e saiba como ativar essa funcionalidade.

Seu negócio merece essa proteção!

### Com o SPC Sinaliza, sua empresa pode:

- 👉 Ser notificada quando um cliente for negativado em outra empresa
- 👉 Saber se há aumento no número de consultas ao CPF/CNPJ dele (sinal de possível endividamento)
- 👉 Ter mais segurança na hora de vender a prazo ou conceder crédito
- 👉 Antecipar ações de cobrança e renegociação com mais estratégia



**Seja um associado CDLBM**  
Explore as melhores possibilidades para sua empresa.



**Anuncie na Revista O Lojista da CDL BM**  
A melhor informação do setor varejista da região.  
(24) 99299-6411  
[www.cdldm.com.br](http://www.cdldm.com.br)

## Portal Sebrae

Capacitação: a ferramenta poderosa para quem deseja crescer com segurança e profissionalismo.

Em um mercado cada vez mais competitivo, aprender continuamente deixou de ser um diferencial e passou a ser uma necessidade real. Seja para vender mais, atender melhor ou liderar com eficiência, a capacitação é uma ferramenta poderosa para quem deseja crescer com segurança e profissionalismo.

Pensando nisso, o Sebrae oferece uma plataforma completa e gratuita,

com cursos online voltados para empresários, gestores e equipes, em diferentes etapas da jornada empreendedora. O Portal Sebrae é fácil de acessar, intuitivo, e permite que o aprendizado aconteça no ritmo de cada pessoa, sem precisar sair da loja ou interromper a rotina.

Com o Portal Sebrae, o empresário não precisa investir dinheiro nem tempo em deslocamento. Basta acessar o conteúdo pelo

celular ou computador, fazer cursos com linguagem prática e receber certificado ao final. É também uma excelente forma de capacitar colaboradores, ampliando a visão de negócio de quem está na linha de frente com os clientes.

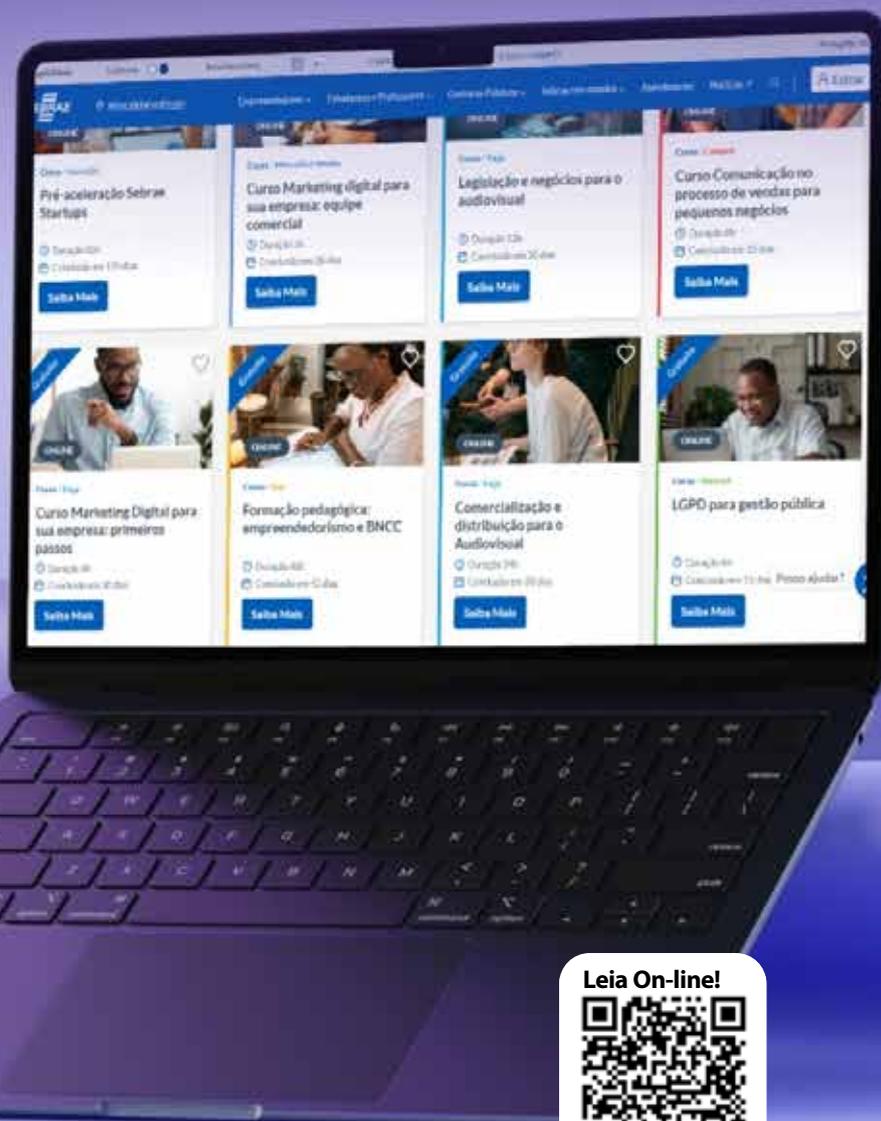
A capacitação transforma a realidade das empresas. Quanto mais conhecimento, melhores são as decisões, os resultados e o crescimento sustentável.

 Acesse agora: <https://sebrae.com.br/sites/PortalSebrae/cursosonline> e descubra como fortalecer seu negócio com quem entende de empreendedorismo.

Conheça as trilhas de conteúdo e encontre seu momento empreendedor:

No portal Sebrae, você pode selecionar os formatos de cursos e filtrar por:

-  Cursos Online, Cursos por Whatsapp e Cursos Ao Vivo.
-  Existem diversos conteúdos já disponíveis na plataforma: cursos de 40 minutos, 1 hora, 15 horas...
-  Entre os temas mais acessados nos últimos meses estão: Gestão Financeira, Gestão de Pessoas, Atendimento ao Cliente, IA na prática para pequenos negócios, Marketing Digital entre outros.



Leia On-line!





# Click CDL A CDL por Barra Mansa! Acompanhe aqui as ações em que estivemos envolvidos nesses meses!



O presidente da CDL BM, Gleidson Gomes, marcou presença nas festividades de inauguração da primeira sede própria da Confederação Nacional de Dirigentes Lojistas (CNDL) em Brasília. Na ocasião, o empresário e diretor da CDL BM, Jair Gomes, foi um dos homenageados pela sua atuação de tantos anos no movimento lojista. Parabéns a todos! Um marco em nossa história!



Reunião de empresários para instalação do núcleo para CDL em Barra do Pirai.



Estudantes da rede municipal de ensino premiados no concurso de redação "Minha Mãe é Nota 10", da CDL BM.



Parabéns CDL Jovem pela ação do DLI em Barra Mansa: Dia Livre de Impostos 2025 mais uma vez chamou a atenção para carga tributária no Brasil.



Networking: presidente da CDL BM em caravana da ABF Franchising trazendo novidades e tecnologia para comércio de Barra Mansa.



CDL e CDL Jovem BM recebem os diretores do BM Shop Delivery para apresentarem a plataforma de e-commerce.



CDL BM recebeu empresários Adriano Arbex, Luiz Fernando Nader e Leticia Carneiro Nader, que apresentaram o lançamento de um novo empreendimento no bairro Ano Bom.

Baixe o app



Download on the  
App Store

ANDROID APP ON  
Google play



# CURSOS E TREINAMENTOS NA CDL BM!

Fique atento ao nosso **calendário de eventos** e incentive sua equipe a participar!

Empresários que investem no desenvolvimento constante de suas equipes **colhem resultados** em produtividade, eficiência e resultados de vendas.

**VENHA BUSCAR CONHECIMENTO E ATUALIZAÇÃO,  
TRAGA SUA EQUIPE!**



**ACOMPANHE NOSSA PROGRAMAÇÃO NAS  
REDES SOCIAIS E PELA COMUNICAÇÃO FEITA  
PELA CDL BM A VOCÊ, ASSOCIADO !**



[cdlbarramansa](https://www.instagram.com/cdlbarramansa)

[www.cdldm.com.br](http://www.cdldm.com.br)

App CDL BM

