

O Lojista

Barra Mansa
RJ

edição 64 - junho / 2017

www.cdlbm.com.br

[Facebook.com/CDLBM](https://www.facebook.com/CDLBM)



TIRA-DÚVIDAS ≡ JURÍDICO ≡

Conheça o novo serviço que funcionará como um plantão de esclarecimentos gratuitos ao associado da CDL BM sobre questões judiciais relacionadas às empresas.

Pág. 13

Veja matérias relacionadas à capacitação com o selo Capacita CDL.





Chegamos na metade!

Seguimos o ano, e como o cenário político insiste em atrapalhar a recuperação dos indicadores econômicos, vamos nós aqui arrumando a casa e trabalhando nos nossos conhecimentos. O país já está se direcionando para levantar a cabeça tanto que, apesar de tudo, os dados da economia estão começando a mudar, para melhor. Se nossa classe política parasse de atrapalhar sairíamos mais rápido deste aperto.

Temos trabalhado, como sempre, motivando a capacitação, disponibilizando cursos próprios ou pelo SEBRAE, que é sempre nosso grande parceiro, e temos trabalhado bastante na área de moda como o programa Vestindo para o Sucesso, com por vários focos e atividades que são preparados para nossos associados do

segmento para atuar de forma cada vez mais profissional nesta área.

Também na busca de novos serviços, iniciaremos o Tira Dúvidas Jurídico, em que o associado terá um canal, junto ao advogado da CDL, para esclarecer dúvidas ou decidir caminhos na área jurídica.

Mas como vivemos de vendas e a CDL se empenha sempre em campanhas que promovam estas datas, teremos agora a do Dia dos Namorados, sempre feita com o carinho que a data merece. E assim, vamos seguindo e evoluindo sempre apaixonados pelo Movimento Lojista.

Amigos, boas vendas.

Xisto Vieira Neto
Presidente da CDL BM




Índice

As principais notícias desta edição



O Sistema CNDL em números	03
Vestindo para o Sucesso a todo vapor	04
6 canais no YouTube para o empreendedor	07
Vale à pena abrir um negócio online?	09
Cobertura do DLI em Barra Mansa	12
Tira Dúvidas Jurídico: o novo serviço ao associado CDL	13
Benefícios em fazer parte da CDL BM	15
Obra de readequação ferroviária	16
Conheça os benefícios do Certificado Digital na CDL	18

Colunas

 Estatísticas e Novos Associados	08
 Produtos e Serviços CDL	14 e 15
Colunas Aciap e Sicomércio	16 e 17
 Click CDL	19

Expediente

Presidente CDL Executiva

Xisto Vieira Neto

Presidente CDL Jovem

Hellen Cristina Oliveira Lima

Redação

Thaís Mattos
André Oliveira

Jornalista Responsável

Thaís Mattos - MTb 22776

Revisão de Texto

Agência Communix

Editoração eletrônica

Agência Communix
Tel: (24) 3324.0684

Impressão

Gráfica Ano Bom - 1.200 exemplares



Contatos com a CDL

Câmara de Dirigentes Lojistas
de Barra Mansa
Rua Rotary Club nº26 - Ano Bom
Barra Mansa - RJ - CEP: 27.323-290
Recepção: 24 3325.8150
Atendimento: 24 3325.8166
Financeiro: 24 3325.8155
Dep. Comercial: 24 3325.8158 / 8168
Site: www.cdlibm.com.br
email: cdlibm@cdlibm.com.br
Facebook: CdIBM
Instagram: @cdlibmbarra

O Sistema CNDL em números

Quando você se torna um associado CDL, você toma parte de uma rede com um milhão de empresas agindo em conjunto para o seu crescimento.



O Sistema CNDL é uma das redes de maior capilaridade em todo o país. Com lojistas associados nas capitais e interior, estes números mostram o poder de ação e mobilização dessa rede.

Quando as entidades estão nas assembleias legislativas ou em Brasília, elas re-

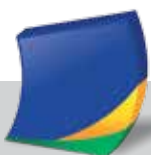
presentam 2 mil entidades e 1 milhão de pontos de venda em todo o país.

Quando você se torna um associado CDL, você consolida esta força e ganha cada uma destas empresas como aliadas na luta pelo crescimento de seu negócio e seu setor.

Não se trata apenas do SPC. Enquanto você trabalha em sua loja, representantes do sistema lutam em todas as esferas governamentais para defender os lojistas e o setor produtivo nas mais diversas demandas. Os empreendedores são uma das classes mais massacradas

em um sistema de governo em crise. Sem direito à greve e com uma carga tributária ainda mais agressiva, é preciso união para alcançar a representatividade necessária para defesa dos pequenos negócios no país.

Números: Varejo S.A.



Trabalhando por você

Quem trabalha conosco em busca do melhor para você e sua empresa.

DIRETORIA EXECUTIVA

Presidente

Xisto Vieira Neto

Vice-Presidentes

Juliana Lanes Rolim

Antônio Feris Filho

Diretores:

Secretários

Francisco Ramundo

Enéias Moreira de Souza

Tesoureiros

Gleudson Kelman Bragança Gomes

José Paulo Nogueira

Patrimônio

José Romário Morais Rocha

Produtos e Serviços

Carolina Paula dos Santos Ferreira

Ana Cláudia Tressoldi

Comercial

Rafael Roxo de Souza

Ana Paula Ferreira de Souza

Eventos

Maria Tereza Mohalem Corrêa

Propaganda e Promoções

André Oliveira da Silva

Departamento Jurídico

Hugo Tavares Nascimento

Diretora de CDL Jovem

Leonardo dos Santos

Conselho Fiscal

Márcio Domingos da Silva

Almir Esteves Corrêa

Jair Francisco Gomes

Suplentes do Conselho

Bruno Marini

Luís Antônio Nogueira Feris

Paulo Roberto Barbosa de Castro

Conselho Consultivo

Alberto Aldet

Antônio Feris Filho

Almir Esteves Corrêa

Rilmo Vieira de Souza

Samir Jorge Arbex

Magno Andrade

Jair Francisco Gomes

Luís Antônio N. Feris

Juliana Lanes Rolim

Alício José V. Camargo

DIRETORIA CDL JOVEM

Presidente

Hellen Cristina Oliveira Lima

Coord. Financeiro

Christiane Mohalem Corrêa

Coord. Jurídica

Rafaela Maia Leite

Coord. de Responsabilidade Social

Jocarla Maia Leite

Mariana Ventura Alves

Coord. de Capacitação

Rafaela Andréia Barbosa Maia

Gabriel Rezende Dotta

Coord. de Comunicação

Rodolfo Pombo Menezes

Coord. de Sustentabilidade

Priscilla Oliveira Lima

Coord. de Mobilização

Leandro da Silva Almeida

Wallace Rennan Gomes

Programa Vestindo para o Sucesso está a todo vapor com os cursos voltados para o setor do varejo e moda em Barra Mansa!

Veja a programação e prepare sua equipe. Cursos e oficinas acontecem mensalmente na CDL de Barra Mansa.



Os lojistas do segmento de moda, calçados e acessórios têm buscado capacitação na CDL por meio do programa Vestindo para o Sucesso da CDL Jovem e Sebrae.

São diversas ações que têm acontecido desde abril através de workshops, oficinas, palestras e visitas à feiras e eventos do setor de moda.

Os temas destacam as estratégias para atuar no segmento de moda; abordagem profissionalizada de vitrines, layout interno e disposição de produtos no interior do ponto de venda para maximizar as

vendas; gestão financeira voltada para a realidade cotidiana das empresas do segmento fashion entre outros específicos para o setor.

Oportunidade perfeita, com vários incentivos e benefícios exclusivos para os associados deste setor na CDL BM!

Entre em contato com a CDL BM: 24 3325 – 8150 e garanta sua inscrição.

Confira a agenda para os próximos cursos que acontecerão na CDL Barra Mansa em parceria com o SEBRAE:

JUNHO

20/06 - Pratique - Atendimento ao Cliente

Investimento: R\$ 60,00
Local: CDL BM.

JULHO

Gestão de Visual de Loja

Investimento: R\$ 150,00
Local: CDL BM

10/07 - Safari Urbano

Investimento: a confirmar
Local: CDL BM

AGOSTO

Palestra Gestão de Estoque para Moda

Gratuito - Local: CDL BM
Gestão Financeira na Moda
Investimento: a confirmar
Local: CDL BM

SETEMBRO

Palestra Gestão de Ponto de Venda

Gratuito | Local: CDL BM
Encontro Empresarial da Moda
Gratuito | Local: CDL BM

Aproveite agora!

Atendimento exclusivo na Sede da CDL Barra Mansa ou pelos telefones:

(24) 3325 8158 • (24) 98847 7961
Rua Rotary Club, 26, Ano Bom, Barra Mansa/RJ

UniMax
PLANO DE SAÚDE EMPRESARIAL

Para Empresários e Colaboradores

Exclusivo para associados da CDL Barra Mansa.



www.cdlbm.com.br



Mais segurança, mais tranquilidade, menor custo para você

PROMOÇÃO COMBO : COMPRANDO 2 CURSOS VOCÊ GANHA 20% DE DESCONTO E AINDA PODE PARCELAR NO CARTÃO.

- Oficina Pratique: Controles Financeiros
30 de maio e 06 de junho, de 18h às 22h - Local CDL BM

Conteúdo: O workshop proporcionará aos participantes, capacitação para conhecer e aplicar as ferramentas de controles com foco no controle, avaliação, análise e interpretação da situação econômica e financeira e condições para tomada de decisões que revertam na melhoria estratégica do desempenho da empresa. **Investimento: R\$120,00**

- Oficina Pratique: Atendimento ao Cliente
Dia 20 de junho, de 18h às 22h - Local CDL BM

Conteúdo: Conhecendo o estilo Disney; A importância de ouvir o cliente; Encantando o cliente na prática; Aspectos da percepção do cliente para o atendimento. **Investimento: R\$60,00**

- Na Medida: Planejamento Estratégico
Dias 12 e 19 Julho, de 8h30h às 17h30h - Local CDL BM

Conteúdo: Planeje seu negócio a partir de estratégias que estejam em consonância com os objetivos e metas da empresa, bem como com as necessidades e oportunidades do mercado, de forma a obter os melhores resultados.

Atividade com 4 temáticas: Reflexão sobre Planejamento: Os primeiros passos; Missão, Visão e Valores; Contornos da Empresa e Análise Ambiental; Balanced Scorecard e Indicadores. **Investimento: R\$250,00**



E. Moreira

Peças e Serviços para Pick-ups Nacionais e Importadas, Caminhões e Ônibus



Nextel: 65*765 / 65*766 / 65*1933 / 65*638 / 65*547 / 65*2044
 Tel/Fax: (24) 3323-6226 / 3326-9072 / 3323-1670 / 3323-0203
 Rua Exp. José Leite Serrão, 32 - Boa Sorte - Barra Mansa - RJ - Cep: 27331-000
 E-mail: e.moreirasouza@uol.com.br - emoreira@emoreira.com - Site: www.emoreira.com

Entrega em toda Região

Único distribuidor na região:
 MWM International • Eaton
 Arvin Meritor • Sprint Service MWM



Oficina Equipada com aparelho de diagnóstico de motores diesel eletrônicos





Rapidinhas!



CDL registra alta significativa no número de novos associados

A crise parece mesmo estar querendo dar adeus! A CDL de Barra Mansa registrou um aumento muito significativo de novos associados desde janeiro deste ano. A maioria em busca da segurança do SPC, das excelentes condições do plano de saúde e de capacitação.



Imagem: Divulgação Dom Bosco

Startup Day

Foi realizada pelo Sebrae mais uma edição do Startup Day, seminário para fomento das startups em Resende.

Nossa região é considerada um dos maiores polos de crescimento destas empresas de base tecnológica em todo o estado.

A CDL de Barra Mansa já está em contato com o Sebrae para a realização da primeira edição do evento na cidade, no segundo semestre deste ano.



foto: facebook

“O ciclismo é o esporte que mais cresce no Brasil e não podemos perder esta oportunidade de atrair turistas de várias partes do país e do mundo”

Rodrigo Drable - Prefeito de Barra Mansa

Foi iniciado em Brasília, junto aos prefeitos de Barra Mansa, Rio Claro e Angra dos Reis, o processo de construção da CicloAtlântica. A ciclovia ligando O Vale do Paraíba ao litoral da Costa Verde será construída sobre o percurso da antiga ferrovia que ligava Barra Mansa a Angra dos Reis e promete ser um grande polo de turismo esportivo.



O mais completo evento de Varejo na América Latina

Vem aí o congresso do Latam Retail Show 2017 que reunirá líderes dos maiores varejistas para discutir oportunidades e alternativas para contornar este momento.

LATAM RETAIL SHOW, é o mais completo evento para o varejo, franchising, e-commerce e shopping centers da América Latina, reúne conteúdo de relevância estratégica com uma ampla área de exposição de fornecedores de produtos e serviços que apresentam soluções e favorecem o networking e a efetivação de negócios!

Acontecerá nos dias 29, 30 e 31 de agosto em São Paulo.

Acesse : <http://latamretailshow.com.br/>



Nichos em alta no mercado de Moda

Cada vez mais voltado à customização, o mercado de nicho é tendência no segmento de moda e abre campo para que o lojista alcance clientes em lojas online.

Saiba tudo no boletim do portal de Inteligência Setorial do Sebrae:

www.sebraeinteligenciasetorial.com.br



6 canais no YouTube que todo empreendedor deve seguir

Para aqueles que têm sede de aprender ou mesmo os que têm, sempre que possível, uma preguicinha danada de teimosa na hora de ler ;-)

Dá para aprender muito no YouTube sobre o que você quiser, de graça – e, é claro, sobre empreendedorismo também. A seguir, o time da Endeavor e o diretor executivo do Instituto Brasileiro de Coaching, Marcus Marques, sugerem canais de vídeos imprescindíveis para todo empreendedor acompanhar.

Há canais bem básicos, para quem está pensando na ideia de abrir um negócio, e outros mais elaborados, para quem já tem uma empresa e quer se aprimorar. Confira:

1 Endeavor Brasil

Especializado no universo de empreendedores, o canal mostra histórias inspiradoras de quem conseguiu abrir seu negócio. Também compartilha palestras e webséries com dicas de gestão, marketing, finanças e planejamento estratégico.

2 TV Sebrae

Esse é o canal perfeito para quem está começando nos negócios. Os vídeos respondem dúvidas sobre questões básicas relacionadas ao universo de pequenas e médias empresas. Alguns também mostram entrevistas com empresários de sucesso.

3 Erico Rocha

Erico Rocha deixou uma carreira de sucesso na iniciativa privada para se tornar um empreendedor digital. Ele é referência para quem quer abrir um negócio online e, em seu canal, dá dicas úteis de comunicação, redes sociais e outros temas.

4 Abílio Diniz

Como um grande empresário, Abílio Diniz tem dicas preciosas para pequenos empreendedores sobre liderança, carreira e qualidade de vida.

5 Marcus Marques

Feito para pequenos e médios empreendedores, o canal dá dicas de gerenciamento de empresa, liderança, insights e ferramentas. Marques também faz reflexões dos desafios de empreender no Brasil.

6 Mundo do Marketing

O mundo do marketing é desvendado neste canal, que tem quase 100 mil visualizações. O canal mostra os destaques da semana, acompanha eventos e traz reflexões bem interessantes de Luiz Alberto Marinho, CEO da GS&BW, empresa especializada em soluções para shopping centers.

Fonte PME Exame e UOL.



Papo de Especialistas com Casé Pecini no canal do Sebrae:
A maior vantagem do You Tube em relação às mídias tradicionais é a liberdade de expressão que a plataforma garante aos produtores de conteúdo. O resultado é um conteúdo muito mais dinâmico, descontraído e próximo à realidade do empreendedor no cotidiano.

CRÉDITO SICOOB
Você, com dinheiro no bolso do jeito que tem que ser: de forma simples, rápida e econômica.

* Operação sujeita à análise e aprovação do Sicoob.

Procure uma Cooperativa Sicoob.
Dúvidas: 0800 725 0996 | Atendimento seg. a sex. 8h às 20h
www.ouvidoriasicoob.com.br
Deficientes auditivos ou de fala: 0800 940 0438

SICOOB
Faça parte.

ADEMIR FERREIRA IMÓVEIS
CJ 5992

Compra **Administra** **Vende**

End: R. São Sebastião, nº 88, Conjunto 2, Centro, Barra Mansa - RJ. CEP 27345-480
Telefone: (24) 3323.5119 - TeleFax: (24) 3323.1877 - Celular: (24) 9997.3571
E-mail: ademir@ademirferreiraimoveis.com.br

www.ademirferreiraimoveis.com.br



Novos Associados CDL

AGÊNCIA COLOR

IDENTIDADE VISUAL, WEBSITE,
INTRANET/EXTRANET, HOTSITE,
FIDELIDADE E MÍDIAS SOCIAIS.

Bairro: Centro

Tel.: (24) 3326-3997
sac@agenciacolor.com.br

AMARAL & SILVA

ADVOGADOS ASSOCIADOS
SERVIÇOS ADVOCATÍCIOS

Bairro: Centro

Tel.: (24) 3323-6339
diogo@amaralsilva.com

AUTO MOTO

ESCOLA PIRAI

FORMAÇÃO DE CONDUTORES

Bairro: Centro

Tel.: (24) 3323-0594
amop.barramansa@hotmail.com

BM AUTO PEÇAS E SERVIÇOS

AUTO PEÇAS E SERVIÇOS

Bairro: Ano Bom

Tel.: (24) 3322-5478
bm-vendas@hotmail.com

BRASIL GNV

CONVERTEDORA DE GÁS
NATURAL VEICULAR E
LANCHONETE

Bairro: Vila Maria

Tel.: (24) 3324-5843
brasilgnv@live.com

GALVANOPLASTIA

FABRICAÇÃO DE BIJUTERIAS E
REPARAÇÃO DE JÓIAS

Bairro: Monte Cristo

Tel.: (24) 3328-4123
galvanoplastia.bm@hotmail.com

GERALDO SAÚDE

PROMOÇÃO DE VENDAS

Bairro: Vista Alegre

Tel.: (24) 9.8817-6400
geraldosaude@hotmail.com

GOB LOCADORA

OBRAS DE TERRAPLENAGEM

Bairro: Vila Nova

Tel.: (24) 3322-1320
gobrasil45@hotmail.com

GRAMAQUINA

FERRAMENTAS, FERRAGENS,
PEÇAS E TRANSPORTES

Bairro: São Luiz

Tel.: (24) 3326-0255
gramaquina@gmail.com

INSTITUTO CULTURAL CLÉCIO PENEDO

ORGANIZAÇÃO DE ATIVIDADES
LIGADAS À CULTURA E À ARTE

Bairro: Verbo Divino

Tel.: (24) 3324-0276
antonietapenedo@hotmail.com

MARTA CRISTINA

DA SILVA LANDIM
SERVIÇOS ESPECIALIZADOS DE
APOIO ADMINISTRATIVO

Bairro: Nove de Abril

Tel.: (24) 9.9998-4559
papisafafa@yahoo.com.br

NATALIA CAROLINE

COMÉRCIO VAREJISTA DE ARTIGOS
DO VESTUÁRIO E ACESSÓRIOS

Bairro: Piteiras

Tel.: (24) 9.9924-1590
nataliacarolrj@gmail.com

OF SAN

COMÉRCIO VAREJISTA DE ARTIGOS
DO VESTUÁRIO E ACESSÓRIOS

Bairro: Vista Alegre

Tel.: (24) 3322-1157
gislaysnantiago@icloud.com

SÃO LUIZ CARPINTARIA E MARCENARIA

FABRICAÇÃO DE MÓVEIS COM
PREDOMINÂNCIA DE MADEIRA

Bairro: São Luiz

Tel.: (24) 98823-8652
isaiasboral@yahoo.com.br

SICREDI

COOPERATIVA DE CRÉDITO

Bairro: Centro

Tel.: (24) 3401-1437
paulocordeiro@sicredi.com.br

SILVIO DECOR

INSTALAÇÃO DE PORTAS, JANELAS,
TETOS, DIVISÓRIAS E ARMÁRIOS
EMBUTIDOS

Bairro: São Luis

Tel.: (24) 3322-1144
arcondicionadobompreco@gmail.com

SUPERMERCADO

9 DE ABRIL

SUPERMERCADO

Bairro: Nove de Abril

Tel.: (24) 9.9977-0201
lilianers@uol.com.br

WERKS SISTEMA E

AUTOMAÇÃO

SISTEMAS DESKTOP E SOLUÇÕES
ONLINE PARA EMPRESAS

Bairro: Centro

Tel.: (24) 3326-0454
vinicius@werks.com.br

Faça como eles!
Associe-se à CDL e amplie
sua rede de contatos!

7 formas nas quais a música faz o cliente comprar mais

Pode não parecer, mas até a música de fundo de uma loja ou escritório pode aumentar o consumo. Confira as dicas de quem já usou a estratégia.

1. Reduza a “poluição sonora”:

O primeiro passo é investir em equipamentos de qualidade. Um som ensurdecedor e de má qualidade, que realmente faz os clientes fugirem do local.

2. Faça o gênero da música combinar com a marca e o público-alvo:

Organize sua playlist – a lista de músicas que tocarão na loja. Procure hits alinhados à proposta do seu negócio e ao estilo do público que você pretende alcançar. Entre 300 e 400 trilhas é o ideal.

3. Ritmo acelerado:

Se seu negócio é de compra por impulso, música animada pode ajudar.

Comércios que se baseiam na rotatividade grande dos consumidores, como as lojas de R\$1,99 devem colocar uma música animada. Ela gera uma



Hoje o cliente pode ouvir a trilha de sua loja não só na empresa, mas também em suas horas de lazer. Não é incrível?!!

sensação de urgência e tende a estimular compras por impulso.

4. Ou ritmo relaxante:

Da mesma forma, invista em música lenta para negócios mais consultivos.

Músicas clássicas e mais tranquilas estimulam a sensação de tranquilidade no cliente, e fazem com que ele passe mais tempo olhando

os produtos antes de tomar decisões de compra.

5. Aumente e diminua o volume para incentivar o consumo:

O volume pode ser alterado de acordo com a hora do dia. Desde a abertura da loja, às 10h, é interessante um volume mais baixo. Na hora do almoço, com maior fluxo, o som vai ao meio-

termo. Da tarde até às 20h. Mas isso pode variar segundo o perfil da loja.

6. Invista em posts sonoros:

Outra estratégia são os posts sonoros: no meio da programação, surgem mensagens sobre promoções, dicas e outros serviços oferecidos.

7. Bônus! Faça sound branding fora da sua loja e venda ainda mais:

Experimente fazer listas públicas de suas músicas no Spotify, por exemplo, e compartilhe com seus clientes. Um aluno da academia pode fazer sua corrida na praia ouvindo as músicas de sua empresa, se você ficar uma boa escolha.

Fonte: Confira a matéria completa no portal da Revista PME Exame.

CAMPANHAS GRATUITAS PARA SE APAIXONAR DE VEZ!

Associe-se à CDL e participe das maiores ações de marketing coletivo de nossa cidade nas datas comemorativas mais importantes do ano!

Vale à pena abrir um negócio online? Para estes dois empreendedores de Barra Mansa, vale. Capacitação é uma chave para o sucesso.

A primeira oficina da CDL Jovem sobre uso do Facebook nas empresas trouxe à tona um tema que parece uma realidade distante do lojista de Barra Mansa: A loja online.

A experiência de dois alunos do curso pode aproximar sua empresa deste universo.

Um deles está abrindo agora o seu negócio, o outro vende para todo o país há quase 20 anos.



Adalto foi um dos pioneiros em comércio online na região. Piloto Off Road, criou uma loja e revista online para apaixonados por motocicletas como ele.

Adalto Gomes é criador da Motobrexó, uma loja de motos e equipamentos online, e da Motoraid, uma revista digital para amantes do setor (www.motoraid.com.br e www.motobrexo.com.br) Atuando há quase duas décadas, especializou-se no segmento off road e vende para todo o país.

A loja funciona em casa, no bairro Santa Rosa. Com um colaborador apenas, seus custos são extremamente reduzidos. Assim garante maiores lucros. Veja o que ele diz sobre seu negócio:

Por que você optou por abrir seu negócio online?

Por uma estrutura mais enxuta, com menor custo e para aumentar meus lucros.

Quais plataformas você

utiliza?

Wordpress.com para a revista online e um site de vendas, que fica hospedado em um provedor.

Quais as principais dificuldades encaradas na abertura da empresa?

Não tive muitas dificuldades em conseguir público pois era piloto e conhecia muita gente. A maior dificuldade para quem começa do zero é ganhar credibilidade no mercado.

Quais as principais vantagens em relação a um negócio tradicional?

Horário mais flexível? Nada disso, você vai trabalhar dobrado! Acho que a maior vantagem é o custo. Manter uma loja aberta é muito caro.

Para onde você vende e como envia?

Envio motos e equipamentos para todos os estados do Brasil. Dá trabalho? Sim, mas tenho milhões de clientes.

Uso transportadora para o envio das motos, as miudezas vão pelo correio. É importante fazer contratos de serviço com a transportadora e Correios. Assim reduzimos muito os custos de frete.

Diga-nos uma grande barreira para seu negócio:

Sofremos seriamente com a Substituição Tributária. É inviável competir com algumas empresas que atuam no mesmo estado do fabricante.

Para superar isso estou fazendo o "Dropship", muito comum nos Estados Unidos. Vendo e envio a nota para o meu fornecedor. Em seguida ele envia o produto direto da fábrica para o meu cliente. Dá trabalho, mas não preciso ter uma gama gigante de produtos em estoque vendendo "direto da fábrica".

Como a CDL poderia ajudar empresas como a sua a crescer?

Oficinas de Design ajuda-

riam muito. Conheci um programa incrível de edição durante o curso na CDL (canva.com) e tenho usado muito. Gestão de estoque também seria importante. Este, aliás, é o maior vilão do comércio virtual: O estoque!

Uma boa dica para quem está começando seu negócio online em Barra Mansa:

Procure ajuda capacitada! Lembre-se: Se você fosse montar uma loja física, gastaria muito dinheiro. Na loja virtual você não gasta tanto, mas terá que investir em comunicação para entrar no mercado com uma boa identidade visual, pois ela traz confiabilidade junto aos seus clientes.

Um erro que você jamais cometeria novamente caso fosse abrir um novo negócio online:

O maior erro foi misturar meu nome e o da empresa. Tenho 3 endereços diferentes na rede: Adalto Motoraid, Motoraid e Motobrexó. Eu deveria ter unificado isso.

A procura pelos programas de capacitação tem sinalizado uma mudança muito positiva no comportamento do lojista: A busca efetiva por maneiras mais eficientes de tocar seu negócio. Sua empresa já embarcou nesta tendência?

A primeira oficina da CDL Jovem sobre utilização do Facebook na promoção da empresa aconteceu com sala cheia. Com ela, os participantes tiveram contato com um perfil diferente de empresários que já operam no mercado digital.

“Enquanto sua loja está fechada, seus clientes estão em casa comprando de outra loja pela internet.”

Esta é uma verdadeira “pulga atrás da orelha” de muitos lojistas tradicionais.

Chega um momento em que não basta apenas aprimorar seu atendimento de balcão ou estrangular sua equipe de vendas com metas cada vez menos alcançáveis, diante de uma difícil realidade econômica.

Telefone mudou, férias mudaram, namoro mudou, escola mudou, família mudou, trabalho mudou... Seu jeito de vender também precisa ser diferente.

Vender online não é simples, mas abrir uma loja física é bem mais complicado. Se você sobreviveu a isso, também pode ter sucesso neste novo mercado. Que tal se inspirar com lojistas locais que já operam no mercado digital?



Alex vende há menos de um ano pelo Mercado Livre. Com a experiência adquirida, está criando seu e-commerce de produtos para bebês.

Alex Oliveira é um empreendedor iniciante na internet. Há 7 meses abriu seu negócio e agora experimenta diferentes produtos até encontrar o formato ideal.

Criou a loja CPM Shop no Mercado Livre, um dos maiores Market Places do país. (<http://bit.ly/CPMSHOP>)

De sua casa na Colônia Santo Antônio, vende produtos de diversos nichos. A regra aqui é preço e credibilidade. “Há produtos em que vendo todo o estoque antes mesmo de receber do fornecedor.” – destaca Alex. Após esta experiência inicial se prepara para a abertura de uma loja online especializada em produtos para bebês. Veja o que ele diz sobre seu negócio:

Por que você optou por abrir seu negócio online?

É um mercado em crescimento exponencial. Fica aberto 24 horas, atende ao país todo e traz comodidade ao cliente por comprar em casa. Os custos são bem mais baixos também, além da facilidade de monitoramento dos resultados pelo softwares. Algo bem mais difícil na loja física.

Quais as plataformas você utiliza?

No momento vendo pelo Mercado Livre, Facebook, Instagram e WhatsApp. Estou montando nosso site de e-commerce.

Quais as principais dificuldades encaradas na abertura da empresa?

Ganhar a confiança dos clientes na rede. É preciso um

atendimento rápido e muito eficiente para ganhar boa reputação. Este trabalho leva tempo, é preciso estar preparado, mas os baixos custos fixos ajudam muito.

Quais as principais vantagens em relação a um negócio tradicional?

Para o iniciante um grande diferencial é que você não precisa despender uma fortuna alugando um espaço físico no centro urbano. Como trabalho em casa, passo mais tempo próximo à minha família e economizamos muito com mão de obra. É preciso muita disciplina, mas tem valido à pena.

Como envia os produtos?

Uso o Mercado Envios. Uma ferramenta que traz segurança para mim e meu cliente, além de garantir custos menores de frete.

Diga-nos uma grande barreira para seu negócio:

A logística. Não tenho sido bem atendido pelos Correios,

mas eles têm o monopólio em diversas modalidades de entrega.

Como a CDL poderia ajudar empresas como a sua a crescer?

A promoção de cursos de capacitação para este segmento é excelente. Próximos a nós e com custo acessível.

Uma boa dica para quem está começando seu negócio online em Barra Mansa:

Estude muito sobre e-commerce. É um negócio repleto de peculiaridades. Não adianta tirar uma foto do produto e publicar no site. Não vai vender. É preciso saber como se posicionar na rede.

Um erro que você jamais cometeria novamente caso fosse abrir um novo negócio online:

Inchar o estoque (risos). É um perigo! Hoje meu estoque é conforme a demanda.

DLI em Barra Mansa mostrou mais uma vez, o quanto o consumidor paga por um combustível sem a alta taxa de imposto.

CDL Jovem fazendo sua parte na conscientização da população!

No dia 1º de junho, CDL's Jovens de todas as regiões do Brasil realizaram mais uma edição do Dia da Liberdade de Impostos, o DLI. Em Barra Mansa, essa é a 9ª edição do evento e mais uma vez, o público participou da ação que esse ano aconteceu no Posto de Combustível Aliança Center, no centro da cidade.

A ação estava prevista para começar às 8h mas desde às 17h30 do dia anterior tinha gente na fila, aguardando para abastecer mais barato nesse dia. A Guarda Municipal esteve presente ajudando a controlar a fila de carros de quase um quilômetro que se formou na lateral do posto.

Os 100 primeiros veículos, puderam abastecer 20 litros de gasolina por carro sem a taxa de imposto. E assim, o preço final do litro da gasolina vendido para o consumidor

foi de R\$ 1,80, cerca de 56% mais barato do que o praticado no mercado. Foram vendidos 2.000 litros de gasolina sem impostos para os clientes e o pagamento só pode ser feito em dinheiro.

“Quando agimos assim na prática, mostramos à população a realidade do preço de diversos produtos, não somente o combustível, e o quanto nós, consumidores pagamos por tantos impostos. É possível enxergar a alta carga tributária que está embutida no preço dos produtos e pelos quais nós pagamos diariamente”, explicou Hellen Lima, presidente da CDL Jovem de Barra Mansa.

E assim, em todo o país a ação aconteceu mostrando a tributação sobre diferentes produtos.

Dessa forma, o DLI é considerado uma das ações mais

importantes do calendário da CDL Jovem.

O imposto no Brasil tem uma das cargas tributárias mais elevadas do mundo.

Atualmente, ela corresponde a aproximadamente 37% do Produto Interno Bruto (PIB). Apesar de a população sempre pagar impostos federais, estaduais e municipais, muitos brasileiros ainda não têm noção do quanto gastam.

Todo o valor é arrecadado pelos governos municipal, estadual e federal. O objetivo da arrecadação é custear os gastos públicos com saúde, segurança, educação, transporte, cultura e salários de funcionários públicos, entre outros. Além disso, o dinheiro arrecadado também é direcionado para investimentos em obras públicas.

Alta carga tributária no país:

No último balanço feito pelo Instituto Brasileiro de Planejamento e Tributação, o IBPT, em 2016, o brasileiro trabalhou 153 dias, ou seja, cinco meses e um dia, somente para pagar tributos. O Brasil está em 8º lugar no ranking dos países que mais trabalham.

“Cheguei aqui às oito da noite de ontem porque a diferença de preço que vemos é muito grande e vantajosa mesmo. Se fosse sempre assim, seria tudo um pouco mais fácil” - Cláudio Tailor (Estoquista)

“Cheguei às dez da noite e mais uma vez estou aqui na fila porque a vantagem é muito grande. A quantidade de imposto que pagamos é mesmo absurda. Vemos, na prática, que o dinheiro escorre mesmo pelo ladrão” - Ronaldo da Costa (Mecânico)

“A gente espera contribuir para que a população receba, cada vez mais, informações sobre o que se paga, o que se compra e para onde vai cada renda. E para que, assim, ela cobre dos governantes desse país uma boa gestão, mais justa diante aos impostos inseridos em tantos produtos. Foi uma ação importantíssima” - Julio Cesar Miranda - gerente do Posto Aliança Center.

A CDL Jovem de Barra Mansa agradece as parcerias para a realização desse evento.

IMPOSTO NÃO É BRINCADEIRA

01 DE JUNHO

POSTO ALIANÇA CENTER (oposto à rodoviária)

HORÁRIO: 08H

GASOLINA

DE: R\$ 4,09 COM IMPOSTO

PREÇO MÉDIO NA REGIÃO

POR: R\$ 1,80 SEM IMPOSTO

CONDIÇÕES DE ABASTECIMENTO:

- SOMENTE CARROS
- PAGAMENTO EM DINHEIRO
- QUANTIDADE LIMITADA (100 SENHAS DE 20 LITROS CADA)



Mais uma vez a CDL Jovem usou a gasolina para conscientizar a população da alta carga tributária do país.

Tira Dúvidas Jurídico: o novo serviço gratuito ao associado CDL.

Todo lojista já encarou alguma situação que precisava de orientações jurídicas sobre inúmeros temas no dia a dia da empresa, mas não sabia ao certo a quem perguntar. Agora a CDL vai ajudar você nestas questões.

Foi lançado no início deste mês o Tira Dúvidas Jurídico. O plantão de esclarecimentos gratuitos ao associado CDL sobre questões judiciais ligadas à sua empresa. Toda semana, um consultor jurídico estará à disposição dos lojistas prestando orientações jurídicas.

Atendimento privativo e personalizado

Os atendimentos serão sempre privativos com horário agendado na CDL, havendo também a opção de consulta via e-mail. Assim o lojista fica à vontade para tratar sobre sua empresa pedindo orientações sobre como proceder de forma mais segura em suas demandas judiciais de diversas naturezas.

Dúvidas sobre como proceder em questões trabalhistas, reclamações junto à

defesa do consumidor, órgãos reguladores como fiscalização de posturas e relações entre locadores e inquilinos estão entre as causas mais comuns de dúvidas neste sentido.

“Qual lojista nunca se viu diante de uma pendência judicial sem saber exatamente como proceder?”

O objetivo da CDL é oferecer ao associado segurança na orientação jurídica, dada a complexidade das leis no país, e a dificuldade que o empresário enfrenta para saber qual a melhor forma de proceder. Muitos escritórios de advocacia cobram valores altos por estas orientações, o que restringe o acesso à maioria dos lojistas. Assim a CDL optou por oferecer este serviço gratuitamente.

O Tira Dúvidas Jurídico é um programa de orientações ao associado. Não cobre demandas complexas como acompanhamento de processos judiciais ou administrativos, análises de contratos e pareceres jurídicos, entre outros. Para tais serviços, é preciso que o lojista contrate os serviços jurídicos do profissional de sua preferência.

Não há limite de consultas ao longo do ano.

Gostou de nosso novo serviço? Está com alguma dúvida jurídica pendente em sua empresa? Ligue agora e reserve um horário para seu atendimento pelo telefone (24) 3325-8150!

Será um prazer ajudá-lo no que for possível.

Agende sua consulta gratuita

Presencial na CDL de Barra Mansa ou via e-mail

Receba orientações juridicamente fundamentadas sobre como proceder com mais segurança e economia em diferentes demandas judiciais de sua empresa.

Inscrições:
(24) 3325-8150

UM BOM NEGÓCIO É TER BENEFÍCIOS

Associados da CDL Barra Mansa e seus colaboradores têm muito mais!

UNIMED Plano empresarial com mensalidades a partir de R\$72,00* (*): Plano: Unimax Local empresa, faixa etária - 0 a 18 anos em Enfermaria.	SESC Convênio para associados, comércio varejista, prestação de serviço e EI.	UNIODONTO Descontos de até 53% nas mensalidades para o associado e seus colaboradores.	CNA 40% de desconto para associados e seus colaboradores.
STUDIO DE PILATES Studio de Pilates Cristina Monleved, Desconto de 5% sobre a mensalidade de seus serviços aos associados CDL.	UNIFOA Desconto entre 10% e 15% nos cursos de graduação.	SESI 30% - SESI Clube; 10% - Escola SESI e Consultas Médicas e Odontológicas.	CIEE Desconto de 25% sobre o valor de contribuição institucional mensal por estudante ativo.
SEBRAE Programa de capacitação, palestras motivacionais exclusivas para o associado e seus colaboradores.	PORTO SEGURO Desconto de 5% sobre o prêmio líquido do seguro escolhido.	FAVO DE MEL Creche escola com 10% de desconto para novos alunos.	TV BAND 95% a 98% de desconto na grade de programação para os associados da CDL.
SEST SENAT Convênio para utilização pelo empresário do comércio varejista, prestador de serviço e MEI. Descontos especiais em todos os procedimentos.	SEMART Desconto de até 33% para o associado nas consultas clínicas em Medicina do Trabalho.	SENAC Desconto de 20% - Programas de Qualificação Profissional.	TRAT SPA URBANO Desconto de 10% sobre o valor de seus serviços de pacotes de massagens, cabelos, tratamentos faciais e Dia da Noiva aos associados CDL.
ORTHOPRIDE Desconto de aproximadamente 40% do valor integral da mensalidade aos associados e colaboradores.	PROQUALITY Desconto de 15% sobre o valor da mensalidade/pacote para musculação e spinning da unidade Barra Mansa aos associados e seus colaboradores.	ATOS CONSERVADORA Desconto de 5% sobre o valor de seus serviços de limpeza empresarial, conservação, portaria e manutenção de área verde.	PULSO CONSULTORIA Maximize os resultados da sua empresa. Soluções nas áreas de marketing, otimização de processos, planos de negócios. Associados CDL contam com 30% de desconto.
SÓBRANCELHAS A Unidade de Barra Mansa oferece 10% de desconto em produtos e serviços. Consulte.	COLISEUM ACADEMIA Oferece desconto de 10% em suas atividades.	UNPLUGGED IDIOMAS 40% de desconto para associados e seus colaboradores.	UNIVERSIDADE ESTÁCIO DE SÁ - VR Para novos alunos desconto de 40% nas mensalidades. Inscrição gratuita no vestibular. Aplicação do vestibular nas dependências da empresa. Extensivo aos dependentes diretos.

Benefícios em fazer parte da CDL BM

Todo grande negócio começa com uma oportunidade. E com o apoio da CDL Barra Mansa, sua empresa vende mais, correndo menos riscos, porque você conta com produtos e serviços especializados. O Departamento Comercial da CDL está à sua disposição para apresentar o Mix de Produtos e Serviços que sua empresa, como associado da entidade, pode já utilizar! E confira ao lado o que a CDL Barra Mansa pode fazer por você e pelo seu negócio!

Aproveite as vantagens de quem mais entende de Varejo!

Acesse nosso site:
www.cdldm.com.br
Redes sociais:
facebook.com/cdldm
Instagram: cdldbarramansa.
Contatos atendimento geral:
24. 3325-8150 / Núcleo de Atendimento ao Associado:
24. 3325-8168

Reivindicação do movimento lojista como exemplo as solicitações realizadas através de uma carta pelo "Sistema CNDL" (Confederação Nacional de Dirigentes Lojistas) encaminhada ao setor de políticas públicas imediatas **voltadas à sua proteção** em alguns segmentos pertinentes à categoria e consequentemente auxiliando no estímulo da economia nacional e justiça fiscal.

Participações de campanhas institucionais, para **motivação** dos clientes em épocas próprias como Páscoa, Dia das Mães, Dias dos Pais etc...

O associado pode contar com **assessoria prestada pela Entidade para quaisquer dúvidas** que ele possa ter.

Prestação de **serviço moderno como Certificação Digital, para facilitar a vida do empresário** com atendimento e conforto para nossos associados além de preços diferenciados.

Está sempre bem informado sobre as novidades de mercado através da revista "O Lojista" que é entregue mensalmente gratuitamente a todos os associados.

Campanhas de Natal com grandes premiações, motivando o movimento na cidade na melhor época de vendas do ano.

01

Aquisição de descontos e benefícios dos convênios CDL como (plano de saúde, odontológico, cursos profissionalizantes, clubes, instituições educacionais, faculdade e etc...).

02

03

Capacitação para sua equipe e empresários através de cursos (atendimento, vendas, planejamento orçamentário etc...) com um pequeno investimento, além de palestras gratuitas para todos os associados com assuntos pertinentes a categoria.

04

05

Fazer parte do maior banco de dados (SPC BRASIL) que no atual momento é o maior instrumento de proteção ao lojista na aprovação de crédito do país, pois hoje o associado tem um milhão de cobradores pelo Brasil. Levando em consideração o fator de parceria com o banco de dados da SERASA.

06

07

Encontros mensais como nosso café da manhã para que o associado tenha um momento de descontração e fortalecimento de vínculos da classe lojista. Além de ser um momento para saber das novidades que a Entidade tem a oferecer.

08

09

Campanhas nacionais realizadas em todo Brasil, como exemplo "Não morra no Trânsito" e "Mais Brasil, Menos Impostos" que demonstram a preocupação dos cedelistas com a vida da população e o desenvolvimento econômico-social do Brasil.

10

11

Instalações confortáveis à sua disposição para locação de espaços para eventos, cerimoniais, treinamentos e palestras. **Um desconto exclusivo para o associado no aluguel do salão Jorge Elias Arbex** com capacidade de até 250 pessoas, acomodadas em mesas e cadeiras, ou mais de 400 pessoas no layout para palestras. Além de contar com uma **sala para pequenas reuniões também climatizada e totalmente gratuita** para nosso associado.

12

Sala de Reuniões

Locação gratuita exclusiva ao associado CDL de Barra Mansa.

Salão de Festas

Descontos exclusivos de até 50% para os associados em um dos mais bem equipados salões de festa da cidade.

Certificação Digital

Atendimento agendado, com conforto, segurança e o melhor preço do Sul Fluminense.

Campanhas Promocionais

Promoção ao longo de todo o ano sem custo adicional ao associado.

Treinamento

Descontos exclusivos nos cursos do Procape e para locação da Sala de Treinamento da CDL. Ambiente amplo, estruturado e climatizado para realização de palestras e treinamentos.





Espaço
SICOMÉRCIO

Comércio de Barra Mansa funcionará no dia 15 de junho, Dia de Corpus Christi

O comércio de Barra Mansa funcionará normalmente no dia 15 de junho. A abertura está prevista na Convenção Coletiva, que assegura o funcionamento no Dia de Corpus Christi, assim como nos dias de São Jorge, Tiradentes e Consciência Negra. O Sicomércio, CDL e Aciap estão realizando novamente este ano uma campanha para aquecer as vendas neste dia.

“Através da união das entidades pretendemos mobilizar os comerciantes para que abram suas lojas neste dia, fortalecendo o comércio de nossa cidade. Temos realizado essas campanhas de abertura nos feriados e o resultado tem sido satisfatório”, frisou o presidente do Sicomércio de Barra Mansa, Alberto dos Santos Pinto.

“Não existe produtividade que resista. Daí a importância de, em união das entidades e empresários, nos mobilizarmos para ações que diminuam esses impactos e façam a economia girar”, ressaltou Xisto Neto, presidente CDL BM.

“O comércio é um grande gerador de receitas, empregos e impostos que fazem a economia girar. O número de feriados excessivos causa muitos prejuízos e como Corpus Christi vai cair em uma quinta-feira, o fechamento quebra a sequência de vendas do comércio, e torna a situação pior ainda. A ACIAP BM apoia a abertura das lojas no feriado de Corpus Christi”, completou a presidente da ACIAP BM, Denyse Singulani.

Caso optem por abrir suas lojas os comerciantes têm que pagar as horas com o adicional de 100% ou os comerciários compensarem estas horas com a diminuição ou supressão da jornada de trabalho em outros dias da semana ou do mês.

Por *Christine Mello*

Obra de readequação ferroviária é pauta de reunião do CODEC BM e MPF

No dia 10, os membros do CODEC BM (Conselho de Desenvolvimento Econômico de Barra Mansa) se reuniram com o procurador do MPF (Ministério Público Federal), Júlio José Araújo Júnior, na sede do órgão, em Volta Redonda. O tema central do encontro foi a desapropriação de um terreno localizado da Rua Ary Fontenelle, no bairro Estamparia, para abrigar as novas residências das famílias que serão reassentadas para continuidade das obras de readequação ferroviária. O objetivo do CODEC BM foi apresentar ao procurador algumas alternativas para que a realocação dos moradores – que hoje ocupam imóveis às margens da linha férrea – seja feita em outra área e não no terreno da Rua Ary Fontenelle. Segundo o Conselho, o local proposto para a construção das novas residências está em vistas de receber um empreendimento comercial de grande porte, que vai gerar empregos e renda para o município. “O terreno da Rua Ary Fontenelle será destinado à construção de um supermercado, oferecendo os serviços de atacado e varejo. A população e a cidade ganharão muito com este novo empreendimento, que poderá gerar até 150 empregos e



incrementar a arrecadação municipal. É preciso resgatar o interesse pelo investimento do setor privado no município. Existem diversos terrenos em ótimas localizações que poderão servir para realocar essas famílias, com dignidade e qualidade de moradia. Na nossa visão, o desenvolvimento econômico é um instrumento importante para o desenvolvimento social”, afirmou Arivaldo.

Os conselheiros entregaram ao procurador um levantamento com algumas opções de terrenos para abrigar as famílias reassentadas.

O procurador do MPF se posicionou favorável à proposta de mudança do terreno desde que sejam cumpridas as recomendações contidas no TAC (Termo de Ajuste de Conduta) sobre o reassentamento, indenização e compra

assistida. O documento foi assinado pela prefeitura e pelo Departamento Nacional de Infraestrutura de Transportes (DNIT) junto ao MPF em 2016. “Sugerimos que o CODEC BM leve essa proposta para debate com a prefeitura e que alinhe as posições e compromissos de cada envolvido antes de abrir o diálogo com os moradores. Cabe destacar que são somente as famílias que decidirão sobre a mudança do local e não o DNIT, MPF ou prefeitura”, explicou Júlio.

O CODEC irá se reunir com o prefeito Rodrigo Drible para apresentar as propostas e pedir o engajamento da prefeitura para solucionar essa questão.

Fonte: Assessoria CODEC BM



O Sindpass reúne mais de 30 empresas de transporte coletivo respondendo por 15% do transporte público regular do estado do Rio de Janeiro, com mais de 1300 ônibus com idade média de 05 anos, transportando milhões de pessoas entre pagantes e em 300 linhas entre o transporte municipal e o intermunicipal, oferecendo acessibilidade, mobilidade urbana, preocupação com o meio ambiente, bilhetagem eletrônica própria, transporta seus passageiros com segurança e comodidade atendendo a região sul fluminense e costa verde.

ACESSE NOSSO SITE:
www.sindpass.com.br

EM 2017
COMPRA E VENDA
NA METADE DO PAÍS COM O
TRANSPORTE
GENEROSO

12 ESTADOS | 3.200 CIDADES | 200 UNIDADES

TRANSPORTE GENEROSO

f /transporteGeneroso
@www.generoso.com.br



Espaço
ACIAP

ACIAP BM firma convênio com Estácio de Sá

Empresas associadas à ACIAP BM, seus funcionários e dependentes diretos já podem utilizar o convênio que a entidade firmou com a Universidade Estácio de Sá. Os descontos chegam a 35% nos cursos de graduação e 20% nos cursos de pós-graduação. O benefício é válido para todas as 90 unidades da universidade no país.

Na região, a instituição tem campus em Resende e um polo em Volta Redonda, que oferecem os cursos presenciais e à distância de Administração, Direito, Enfermagem, Engenharia de Produção, Gestão de Produção Industrial, Gestão de Recursos Humanos, Logística, Psicologia, entre outros. "Nosso objetivo é facilitar o acesso ao diploma de curso superior, visando a capacitação da mão de obra e o crescimento profissional dos funcionários e dependentes das empresas associadas", destacou Elemir Almeida, diretora de associados.

O acesso ao desconto é bem simples. Após procurar a universidade e escolher o curso desejado, o interessado deve comparecer à sede da ACIAP BM e solicitar uma declaração de associativismo, que será protocolada junto ao processo de matrícula do aluno justificando o abatimento no valor da mensalidade. Para mais informações, basta entrar em contato com a consultora da Estácio de Sá, Rayza Cardoso, no telefone (24) 98172-1958.

Por Flávia Resende

R\$ 500 de desconto no Salão de Festas da CDL!

Reservando em maio e junho, para eventos em qualquer data, ganhe um desconto especial! Promoção válida também para não-associados.



Com arquitetura moderna, o nosso Salão Principal oferece espaço e comodidade para a realização da sua festa ou confraternização!

- CASAMENTOS
- FESTAS DE 15 ANOS
- ANIVERSÁRIOS INFANTIS
- FORMATURAS
- PALESTRAS

Ligue agora e aproveite!
Desconto somente para os meses de maio e junho!
(24) 3325 8150
Rua Rotary Club, 26, Ano Bom Barra Mansa/RJ

Um lugar pronto para o seu evento:

- Zelador à disposição
- Gerador de energia
- Comporta até 400 pessoas
- Internet Wi-Fi
- Ar condicionado

Trafalgar



SEMPRE AO SEU LADO
Atendimento Sebrae/RJ aos empresários

Local: CDL de Barra Mansa (bairro Ano Bom)
Com hora marcada pelo telefone:
(24) 3347-5845
Todas as Quintas-feiras
Procure o Sebrae/RJ!



Revistas | Jornais | Livros
Embalagens | Impressos em Geral



GRÁFICA E EDITORA

Ano Bom
QUALIDADE EM IMPRESSOS

Tels.: (24)
3323.1812 • 3323.0894

Av. Presidente Kennedy, 1843
Ano Bom - Barra Mansa - RJ

graficaanobom@graficaanobom.com.br
orcamento1@valgraph.com.br

www.graficaanobom.com.br



CERTIFICAÇÃO DIGITAL - Sua identidade é única e sua assinatura online também

Conheça a importância e os benefícios de fazer seu Certificado Digital na CDL Barra Mansa.

Os computadores e a Internet são largamente utilizados para o processamento de dados e para a troca de mensagens e documentos entre cidadãos, governo e empresas. No entanto, estas transações eletrônicas necessitam da adoção de mecanismos de segurança capazes de garantir autenticidade, confidencialidade e integridade às informações eletrônicas. A certificação digital é a tecnologia que provê estes mecanismos.

O que é o Certificado Digital?

É um documento eletrônico que comprova a identidade de pessoas físicas, empresas e sistemas em transações online, além da emissão de documentos, mensagens e dados.

Em breve será obrigatório para qualquer tipo de atividade profissional online, pois tem validade jurídica. Ele é a chave pública serve para validar uma assinatura realizada em documentos eletrônicos.

Fazendo uso de criptografia, tecnologia que assegura o sigilo e a integridade de informações, além de identificar com segurança pessoas físicas e jurídicas, garantem confiabilidade, privacidade e inviolabilidade em mensagens e em diversos tipos de transações realizadas via Internet.

Outra vantagem do certificado digital é ter validade jurídica para ser utilizado como assinatura de próprio punho, comprovando que seu proprietário concorda com o documento assinado.

Têm validade de 1 ou 3 anos, dependendo da sua preferência.

Podem ser armazenados em seu computador e também estão disponíveis em cartão.

Onde o Certificado Digital é usado?

- Envio de FGTS para a Caixa Econômica Federal
- Substituição da Nota Fiscal modelo 1 ou 1A pela Nota Fiscal Eletrônica (NF-e);
- Entrega do SPED Contábil e Fiscal;
- Prontuário Eletrônico para médicos, dentistas e enfermeiros;
- Petição Eletrônica para advogados;
- Obtenção de bolsas de estudo em cursos de graduação pelo ProUni;
- Procurações Eletrônicas.

Benefícios

- Redução de custos;
- Agiliza e diminui a burocracia de processos, economizando tempo;
- Elimina riscos de fraude;
- Segurança nas transações eletrônicas;
- Adaptação aos seus horários, com agendamento e estacionamento na CDL Barra Mansa;
- Eliminação de papéis;
- Garantia de autenticidade em documentos e e-mails.

Conheça os tipos de certificado:

- e-CPF: para pessoas físicas
- e-CNPJ: para pessoas jurídicas

A CDL de Barra Mansa oferece o melhor preço da região para você fazer o seu Certificado Digital ou Recertificação. E lojistas associados à entidade têm descontos exclusivos.

Economia de tempo e papéis, mais facilidade para desenvolver suas atividades, evita fraudes e a exposição de seus dados privados. É oferecido aos empresários, médicos, contadores e todos que precisam de segurança online!

Faça sua Certificação Digital em ambiente confortável, com estacionamento próprio e a segurança em todo o processo.

Agendamento: (24) 3325-8156

CERTIFICAÇÃO DIGITAL Sua identidade é única e sua assinatura online também

**Associados à CDL Barra Mansa têm
o melhor preço para Certificação Digital!**



Ligue agora e aproveite!
(24) 3325 8150





Click CDL

Todo destaque merece um click



Membros do CODEC BM se reuniram com o procurador do MPF (Ministério Público Federal) para assuntos sobre readequação ferroviária.



CODEC BM e OAB em reunião na sede do Tribunal de Justiça do Estado do Rio de Janeiro para solicitar a elevação da comarca de Barra Mansa para entrada especial.



Finalizado o curso de Gestão de Vendas em parceria com CDL e Sebrae. Parabéns e sucesso a todos!



Alguns registros da ação da CDL que movimentou Barra Mansa no sábado, véspera do Dia das Mães.



Presidente da CDL, Xisto Neto, participou da Posse do Conselho Municipal de Combate às Drogas.



Presidentes das CDLs de Barra Mansa, Angra dos Reis, Volta Redonda e Resende reunidos para falar sobre Campanha de Natal.



Entidades empresariais e prefeitura apresentam na Aciap projeto de abertura do comércio no domingo, dia 11 de junho.



Carolina Ferreira (Coordenação CDL Jovem no Rio de Janeiro), Xisto Neto (presidente CDL BM), Hellen Lima (presidente CDL Jovem), Julio Miranda (Gerente do Posto Aliança Center): parceria para o DLI.



A CDL Jovem agradece toda a equipe do Posto Aliança Center para o sucesso do Dia da Liberdade de Impostos.



Agradecimento também à equipe da Guarda Municipal de Barra Mansa pelo apoio e organização do trânsito na ação do DLI que movimentou a cidade.



Parabéns equipe da CDL Jovem pelo empenho e dedicação à 9ª edição do DLI. Resultados positivos e maior informação à população sobre as altas cargas tributárias do país!

foto: divulgação



SOMOS CURIOSOS, ATENTOS AOS FATOS.
SOMOS PIONEIROS, CARREGAMOS HISTÓRIAS,
TRANSMITIMOS VALORES. SOMOS INOVAÇÃO,
TRANSFORMAÇÃO. UMA FORÇA DE TRABALHO
PARA TODO E QUALQUER DESAFIO.

SOMOS CADA UM,
SOMOS TODOS. UMA SÓ VOZ,
DO TAMANHO DO BRASIL.

BANDEIRANTES
80 ANOS

#OlharDeQuemAcredita