

O Lojista

Barra Mansa
RJ

edição 89 - mai jun/2021
www.cdldm.com.br
[Facebook.com/CDLBM](https://www.facebook.com/CDLBM)
[Instagram - @cdlbarramansa](https://www.instagram.com/cdlbarramansa)



Veja o que os empresários associados CDL Barra Mansa falam sobre fazer parte desse mix de produtos, serviços, capacitação, integração e relacionamento que a entidade promove!



Estamos juntos na mesma corrente

Estamos vivendo um momento de confiança e de união em prol da classe varejista, do micro e pequeno empresário. Aqui na cidade principalmente precisamos mostrar cada vez mais a força do Movimento Lojista no sentido de que as bandeiras que levantamos, as causas pelas quais lutamos, nossas participações nas esferas governamentais e nas instituições, enfim, toda ação, todo movimento que fazemos, não beneficia um setor ou outro – beneficia todos!

Todos nós empresários estamos na mesma corrente! E acredito que a união dos lojistas de bairro, lojistas de centro, grandes e pequenas lojas é o que tem feito a diferença pela representatividade de nossa classe não somente no município mas na região. Essa corrente é o que mostra a FORÇA! E cada atitude que buscamos juntos, cria garras, amarras e segurança.

Nessa edição do O Lojista, reunimos notícias das ações que a CDL tem trabalhado

junto aos nossos associados e temos tido um feedback bastante positivo dos empresários e de suas equipes. Junto à CDL Jovem, a entidade tem trazido as empresas mais pra perto. Uma conexão bacana tem acontecido e bem como o maior relacionamento por meio de nossos canais, por meio dos benefícios que estamos buscando, por meio da equipe CDL que fala com você e dá o suporte que precisa para um mix de produtos e serviços que oferecemos.

Trabalhamos pelos empregos! Trabalhamos pelo crescimento de um município! Convidamos a todos a estarem conectados conosco! Num relacionamento constante para que as bandeiras em prol do comércio, da geração de emprego e renda sejam vistas e defendidas por todos! A CDL tem muito a fazer pelo seu negócio, conheça mais.

*Leonardo dos Santos
Presidente da CDL BM
presidencia@cdlbr.com.br*




Índice

As principais notícias desta edição



| | |
|--|----|
| Novo posto de atendimento da CDL BM no centro | 03 |
| Dia dos Namorados: a data reservada ao romance e vendas | 04 |
| Coluna CDL Jovem | 05 |
| Quer receber as informações da CDL BM com maior rapidez? | 10 |
| CDL Barra Mansa oferece a você e ao seu negócio | 11 |
| Vender é compreender o cliente, ouvir, observar | 12 |
| Reforma Administrativa no Brasil | 13 |
| Comércio varejista de Barra Mansa está otimista com a retomada da economia | 18 |

Colunas

| | |
|---|---------|
|  Novos Associados | 08 |
|  Produtos e Serviços CDL | 14 e 15 |
|  Click CDL | 19 |

Expediente

Presidente CDL Executiva

Leonardo dos Santos

Redação

Thaís Mattos - MTb 22776

Jornalista Responsável

Thaís Mattos - MTb 22776

Revisão de Texto

Agência Communix

Editoração eletrônica

Agência Communix

Tel: (24) 98864.1079

Impressão

Gráfica Ano Bom - 1.200 exemplares



Contatos com a CDL

Câmara de Dirigentes Lojistas de Barra Mansa

Rua Rotary Club nº26 - Ano Bom
Barra Mansa - RJ - CEP: 27.323-290

Recepção: (24) 3325-8150 ☎ (24) 99869-6165
Administração: (24) 3325-8171 ☎ (24) 98819-0874
Financeiro: (24) 3325-8155 ☎ (24) 99299-5755
Plano Unimax: (24) 3325-8158 ☎ (24) 99936-3864
Comercial: (24) 3325-8165 ☎ (24) 99299-6411

Site: www.cdldb.com.br
email: cdldb@cdldb.com.br
Facebook: CdlBM
Instagram: @cdlbarramansa

Já sabe da novidade?

CDL BM lançará novo posto de atendimento no centro da cidade.

Até o meio do ano, a CDL de Barra Mansa – que tem sua sede principal no bairro Ano Bom – irá inaugurar o novo posto de atendimento na Rua Rio Branco, no centro da cidade.

O presidente Leonardo

dos Santos explica que essa expansão no atendimento é um dos projetos da entidade para 2021. “Nosso objetivo é estar mais próximo aos associados e ao público, e com esse novo ponto central conseguiremos levar os nossos produtos, os nossos serviços

para a classe empresarial e para toda população. Vamos facilitar o atendimento e estar mais próximos à sociedade” explicou Leonardo.

A obra está em andamento e, com um projeto moderno, a CDL BM filial Centro

levará comodidade e praticidade à população.

Tudo está sendo feito especialmente pensando em você! Aguardem, já já estaremos mais pertinho!

O que vai ter na CDL Centro?

Nesse novo posto, a CDL Barra Mansa oferecerá atendimentos como:

- Consultas de Banco de Dados junto ao SPC / Serasa
- Emissão Certificação Digital
- Cotações e venda do Plano de Saúde Unimax/Unimed



Quem trabalha conosco em busca do melhor para você e sua empresa.

DIRETORIA EXECUTIVA

Presidente

Leonardo dos Santos

Vice-Presidentes

José Paulo Nogueira
Almir Esteves Corrêa

Diretores:

Secretários

Jânio Alves Pereira
Luiz Fernando Vasconcelos Magalhães

Tesoureiros

Gleudson Kelman Bragança Gomes
Vivaldo Moreira Ramos

Patrimônio

Marcos Antônio Arantes Alves

Produtos e Serviços

Xisto Vieira Neto
Jair Francisco Gomes (licenciado)

Comercial

Paulo Sérgio Françoso Ávila
José dos Reis de Oliveira

Eventos

Juliana Lanes Rolim

Propaganda e Promoções

Leandro Amaral de Albuquerque

Departamento Jurídico

Rômulo Gonçalves Silva

Diretor de CDL Jovem

Rafael Roxo de Souza

Conselho Fiscal

Rilmo Vieira de Souza
Francisco Ramundo
Luís Antônio Nogueira Feris

Suplentes do Conselho

Paulo Roberto Barbosa de Castro
Márcio Domingos da Silva
Alício José Vilena de Camargo

Diretora Suplente

Natália Silva

Conselho Consultivo

Antônio Feris Filho
Almir Esteves Corrêa
Rilmo Vieira de Souza
Samir Jorge Arbex
Magno Andrade
Jair Francisco Gomes
Luís Antônio N. Feris
Juliana Lanes Rolim
Alício José V. Camargo

DIRETORIA CDL JOVEM

Presidente

Willian de Souza Arantes

Coord. Financeiro

Arthur Rigamont Fontes Gomes

Coord. Jurídico

Muller Pereira Rodrigues

Coord. de Responsabilidade Social

Thais Prado Novais

Coord. de Mobilização

Jéssica Alves Reis

Coord. de Capacitação

Jéssica Souza Maia
Lucas Andrade Gonçalves

Coord. de Comunicação

Marino Paula da Silva Júnior

Coord. de Sustentabilidade

Pedro Henrique dos Santos

Dia dos Namorados: a data reservada ao romance... e para você, empresário, envolver o consumidor!

Seja online ou offline, muitas decisões devem ser tomadas para aproveitar a época da melhor maneira possível.



Com o mês de junho se aproximando, chega mais um momento perfeito para isso: a data reservada ao romance. Você já está buscando dicas para vender mais no dia dos namorados?

Afinal dia 12 de junho é esperado por milhões de pessoas para presentear seus parceiros e parceiras, além de ser ideal para trabalhar com um marketing voltado para o lado emocional.

Seja online ou offline, muitas decisões devem ser tomadas para aproveitar a época da melhor maneira possível. O apelo emocional é de grande importância para o varejo e para isso, existem estratégias.

Vamos conhecer algumas?

- Faça uma divulgação temática - Uma boa divulgação é fundamental para vender mais em qualquer época, mas, nas datas comemorativas, é ainda mais importante direcionar as campanhas corretamente.

- Vale lembrar que a data também acontece no período mais frio do ano, o inverno. Então você também pode trabalhar as sensações em forma de palavras, entretenimento e envolvimento como forma de: aquecer corações, levar aconchego, presentes que ajudem a “esquentar” o clima de forma envolvente e carinhosa. E isso, em setores diversos como gastronomia, varejo, serviços e lazer!

- Use decorações que combinem com o layout da loja, selecione produtos que funcionam como bons presentes e treine sua equipe para um atendimento mais personalizado aos casais.

- A vitrine requer atenção especial. É ela que traz o cliente para mais perto e faz com que ele se interesse pelo que a empresa tem a oferecer.

- Outra opção é desenvolver uma página de ofertas especiais, ou mesmo de conteúdo exclusivo para a data. O céu é o limite, desde que exista alguma ligação com seu serviço.

- Personalize seus produtos — também é possível deixar os seus produtos com a cara do romance.

Capriche nas embalagens sempre que for possível e envolva o cliente!

- Trabalhe na fidelização, principalmente o pós-venda.

- Faça de tudo pela experiência do cliente! Você deve envolver o público com sensações e emoções, não apenas com produtos.

Essas são algumas dicas de especialistas e...agora reúna sua equipe, coloque as ideias no papel e...monte um planejamento! Boas vendas!



#SomosCDLJovemBarraMansa

Dia 25 de maio é o DLI! Mas o que é DLI?

DLI é o Dia Livre de Impostos e ele representa anualmente o dia em que paramos de pagar impostos. Isso quer dizer que trabalhamos até dia 30 de maio somente para pagar impostos!

A CDL utiliza esse dia como forma de conscientizar a população.

Qual será a ação da CDL Jovem para esse ano?

Contaremos com o apoio dos lojistas para disponibilizarem um ou mais produtos para serem comercializados neste dia, sem repassar os impostos aos clientes.

Como você, lojista, saberá a quantidade exata de impostos sobre cada produto?

A quantidade cobrada de impostos sobre cada produto se encontra no site abaixo, é só consultar <https://impostometro.com.br/home/relacaoprodutos>

Em Barra Mansa, uma ação envolverá uma digital influencer da cidade para ir até as lojas e realizar a divulgação dos produtos promocionais. Para se candidatar, você associado deverá:

- Possuir uma quantidade mínima expressiva do produto anunciado (será apenas um produto anunciado por empresa);
- Possuir canal de interação para entrega via delivery, facilitando assim o relacionamento com o cliente;
- Ter capacidade de disponibilizar o desconto no produto de acordo com a tabela oficial (vide link acima).
- Entrar em contato com a CDL para informar sua participação no DLI.

Para mais informações sobre o DLI, consulte o site <https://dialivredeimpostos.com.br/>
CDL BM sempre com você!

Live solidária Minha Mãe é nota 10!

Além do concurso do Dia das Mães, a CDL Jovem de Barra Mansa promoveu a live solidária com a participação de Rodrigo Gavi e da dupla Julinho Marassi e Gutemberg e que foi transmitida pelo canal no YouTube.

O evento aconteceu no dia 7 de maio e toda a renda arrecadada de patrocínio e doações será convertida para compra de cerca de 100 cestas básicas a serem doadas pela CDL Jovem.

Nosso obrigado a todos que participaram! Foi demais!



Resultado do Concurso Minha mãe é nota 10

Os vencedores do concurso nas categorias foram:

Categoria Infantil

- 1º LUGAR** Hugo Leonardo Monteiro Nogueira da Silva
2º LUGAR Anna Beatriz de Souza Martins Pereira

Categoria Jovem

- 1º LUGAR** Luma Lane Alexandre dos Santos Rodrigues

2º LUGAR Scarllet Regina Arantes

Categoria Adulto

- 1º LUGAR** Isabela de Araujo
2º LUGAR Cláudia Vilas Boas Aleak

Acessem o site www.diadasmaescdlbm.com.br e acompanhem!

Feijoada Beneficente

Em sistema Drive Thru, a CDL Jovem realizará uma feijoada beneficente no domingo dia 11 de julho no bairro Ano Bom onde funciona a tradicional feira livre do local.

As vendas acontecem na sede da CDL Barra Mansa e junto aos diretores da CDL Jovem e CDL Executiva. A entrega delivery acontecerá de 11h30 às 14h30. O valor da feijoada individual é de R\$ 20,00 de R\$ 50,00 para família até 3 pessoas. A verba ajudará obras do Asilo Lar dos Velhinhos São José. Participem!



Diversificação dos canais de venda está cada vez mais presente na estratégia das lojas

O comércio vivencia e se reinventa nos desafios para a sua plena inserção no universo digital.

A necessidade do isolamento social provocada pela Covid-19 trouxe mudanças no comportamento do consumidor que estão cada vez mais sendo incorporadas no dia a dia.

Com isso, se torna necessário que as empresas entendam o momento atual para capturar esse “novo” consumidor.

O marketing digital tem papel fundamental nesse novo cenário e conhecer as tendências está sendo essencial para geração de negócios.

O olhar para o marketing digital e saber como vender seu produto ou serviço

Você consumidor, tem percebido as inúmeras estratégias dos lojistas em apresentar seus produtos? Em atender você via whatsapp, pelo seu e-commerce ou pelas redes sociais? As ta-

refas que englobam essa ação no dia a dia das lojas são inúmeras e reconfiguram o atendimento.

Afinal, as equipes abrem as lojas e, - ao mesmo tempo em que se preparam para atender o cliente que está lá dentro – se preparam também para produzir as vendas que precisam ir pra fora da loja! Para o mundo virtual! Para dentro dos celulares das pessoas!

É por meio desses canais que as vendas aconteçam e alcançam clientes!

Em Barra Mansa o comércio tem se inovado e buscado a todo momento essas ferramentas e esses canais como forma de venda e também fidelização. O comércio varejista da cidade – em seus diferentes segmentos – tem apostado em ações diversas como forma de atrair o cliente e...VENDER!

LIVE

Lives

As lives são um dos principais formatos em tempo real que o comerciante tem explorado, trazendo uma grande possibilidade de interação com o público. Os lojistas estão usando essa forma para apresentar coleções, promover ofertas e até mesmo explicar como funciona e como é cada produto. A venda acontece para todos mas o atendimento, ao longo da live, é personalizado e pessoal.

produto. Pagamento simplificado, compra atrelada, atenção personalizada, vitrine virtual. Esse pode ser um canal completo e que - quando bem trabalhado - pode trazer inúmeros benefícios!

Os especialistas explicam que se as empresas que planejam e se antecipam às mudanças estão mais preparadas para enfrentá-las. Tivemos um teste de fogo no ano que passou, e embora em 2021 já tenhamos perspectiva de melhora com a chegada da vacina, ainda será um ano desafiador. E quem tiver foco, conhecer mais seu cliente e aplicar as estratégias certas sairá mais forte e com mais negócios.



Atendimento via Whatsapp

Envio de fotos de produtos e catálogos, ajudam o consumidor quando esse solicita um





Prospecção para alavancar seu negócio!

Entre em contato com a CDL Barra Mansa e veja como você pode conquistar novos clientes de maneira rápida, assertiva e com o menor custo, utilizando os nossos produtos e serviços.

O SPC Brasil é o sistema de informações das Câmaras de Dirigentes Lojistas – CDLs, constituindo-se no maior banco de dados da América Latina em informações sobre pessoas físicas e jurídicas, auxiliando na tomada de decisão para concessão de crédito pelas empresas em todo país.

Através do SPC Brasil as empresas associadas têm acesso às informações de mais de 2.200 entidades presentes em todas as capitais e nas principais cidades do país, entre elas, a CDL de Barra Mansa. A capilaridade alcançada pelo SPC Brasil é a mais representativa

do setor, reunindo informações do comércio nacional, desde os pequenos lojistas até as grandes magazines, indústrias, serviços e mercado financeiro.

Prospecção e Soluções para seu negócio.

Entre em contato com a CDL Barra Mansa e veja como você pode conquistar novos clientes de maneira rápida, assertiva e com o menor custo, utilizando os nossos produtos e serviços. Com foco na prospecção de clientes, o associado tem acesso ao:

SPC LOCALIZA PF ou PJ (CONSULTE CPF/CNPJ):

com o SPC Localiza PF ou PJ você tem acesso a importantes informações cadastrais e históricas sobre pessoas físicas e jurídicas, o que facilita a rápida localização de consumidores e empresas, seja para ações de prospecção, de cobrança ou de marketing direto.

SPC BUSCA (BUSQUE CPF/CNPJ):

reduza o risco de fraudes ao localizar e identificar o CPF ou o CNPJ correspondente ao nome ou razão social que você procura.

SPC DADOS:

melhore a qualidade das informações de sua base de dados. O SPC Dados oferece soluções completas, como: higienização de base, enriquecimento de informações, mailing de acordo com a sua necessidade e muito mais. Conquiste novos clientes de maneira rápida, assertiva e com o menor custo.

Reforce o combate à pandemia! Comércio Seguro!

Buscando evitar que os números da Covid-19 piorem, é necessário que todos sigam fazendo sua parte:

Utilizar máscara, Higienização das mãos e Respeitar o distanciamento social são medidas simples e eficazes nesta luta.

Estas pequenas atitudes podem salvar vidas.



NOVOS ASSOCIADOS

Sejam todos bem-vindos!

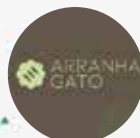
Março / Abril



AÇOUGUE BOIZÃO



AÇOUGUE TOLENTINO



ARRANHA GATO



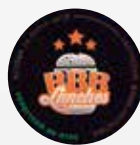
AUDICONTABIL
SERVICOS
CONTABEIS
LTDA



BARBEARIA DO CABRAL



BARRA FRIOS



BBB LANCHES



CARVÃO GUEDES



CASA DA CONSTRUÇÃO UTILIDADES



CENTRO EDUCACIONAL GARFIELD SABIDINHO



CLOSET THAIS LIMA



FRANCISCO CONTE
08028282725



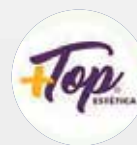
HIGITEC



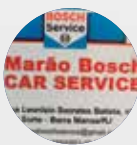
JM CONSTRUÇÃO



L&G PANIFICAÇÃO



+ TOP ESTÉTICA BARRA MANSA



MARÃO BOSH CAR SERVICE



MINI MERCADO ESTRELA



ML DIREÇÃO HIDRÁULICA



MR CARNEIRO IMÓVEIS E NEGÓCIOS EIRELI EPP



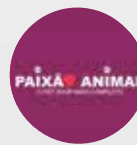
MR SECRET ATELIER DE COSTURA



NANI BOTELHO



NEUZA MARIA ALVES



PAIXÃO ANIMAL PET SHOP



REDE AVERJ



RF DECORA



SUSHI HOUSE BM

Facilidade para você: Acesse seu Boletão Online da CDL Barra Mansa em nosso site!

Você já experimentou utilizar nosso canal do Portal da CDL para retirar sua fatura de pagamento online? Para evitar transtornos hoje enfrentados com atrasos e extravios dos Boletões de Pagamento de Serviços da CDL e do Plano de Saúde Unimax, pela empresa oficial responsável pelas entregas de documentos, a CDL disponibiliza os boletões online no site www.cdldm.com.br, na opção FATURA ONLINE.

Com esta ferramenta, você terá acesso:

- 1-Boletões da CDL e do Plano de Saúde Unimax;
- 2-Recibo da Fatura;
- 3-Histórico de Pagamento dos boletões;
- 4-Relação dos usuários ativos no Plano de Saúde Unimax;
- 5-Detalhamento de utilização de cobrança do Faturamento do Plano de Saúde por usuário;
- 6-Informe de Pagamento para Imposto de Renda por usuário;

Importante lembrar que o acesso é feito sempre pelo CNPJ do associado a CDL.

Para obter sua senha, a CDL solicita que o empresário entre em contato com o departamento administrativo. A equipe está pronta para ajudar você!



Como emitir minha fatura?

1 - Acesse o site: www.cdldm.com.br








2 - Ao acessar o site, na página principal, no lado direito, abaixo do link SPC Consulta, você poderá clicar e acessar a Fatura On-line. Esse link também poderá ser acessado no rodapé da página, no item Serviços.

3 - Marque a opção CNPJ e Informe o CNPJ + a senha de acesso.

Você sabe como os produtos e serviços da CDL BM podem te ajudar?

Tire suas dúvidas, saiba mais sobre o que oferecemos para você, sua equipe e para sua empresa!

Estamos aqui para te ouvir!

-  **CONSULTA DE SPC**
-  **CERTIFICAÇÃO DIGITAL**
-  **PLANO DE SAÚDE**
-  **ASSESSORIA JURÍDICA**
-  **LOCAÇÃO DE SALAS E SALÕES**
-  **DESCONTOS E VANTAGENS PARA O ASSOCIADO**
-  **CAMPANHAS DE MARKETING**



Atendimento ao Associado
(24) 99299.6411 - Whatsapp
(24) 3325-8158
comercial@cdldm.com.br

Quer receber as informações da CDL BM com maior rapidez?

Uma conexão direta com vocês!

Redes Sociais e Email Marketing

Diariamente estamos interagindo com nossos associados e com o público em geral. Nos últimos meses, essa comunicação tem se tornado uma grande conexão junto ao empresário e suas equipes. Por meio dos nossos canais, trocamos ideias, tiramos dúvidas e estamos mais próximos, auxiliando nas demandas, mostrando o que mais podemos fazer por você e pelo seu negócio.

Acesse nossos canais, interaja conosco, esteja atualizado sobre as notícias do varejo e acompanhe a gama de benefícios que a CDL tem para sua empresa!

Estamos aqui por você!
Instagram @cdlbarramansa
Facebook CDL Barra Mansa



Adicione nos contatos do seu telefone o Whatsapp da CDL com o número (24) 98119.0874

Cadastre nosso whatsapp e fique por dentro das notícias, benefícios, comunicados e muito mais! Acesse nossas redes sociais e os e-mails marketing. Vamos nos conectar!

Esse tem sido um dos mais importantes e direcionados canais de relacionamento com os associados da CDL Barra Mansa.

O mundo está cada vez mais hiperconectado, dinâmico e unido a necessidade de uma comunicação direta e instantânea. E o WhatsApp se mostrou como um canal de comunicação eficaz. Um aplicativo inclusive que todos tem em seus celulares e que o empresário já utiliza em seus negócios.

Então, vamos manter esse nosso Canal de Relacionamento aberto e dinâmico?!

Por meio dele, o associado receberá:

- Comunicados da CDL BM;
- Decretos e informações sobre normas locais (legislações e decretos) incidentes sobre o setor comercial e empresarial;
- Informações sobre capacitação para sua equipe;
- Informações das campanhas de CDL;
- Benefícios para Associados;
- Produtos e serviços da CDL que podem ajudar seu negócio;

E muito mais!

Nossa comunicação é individual e sigilosa. Não é grupo de conversa. Participe, é fácil e grátis!

CDL BM por Você!

Como utilizar o mix de produtos, serviços, capacitação, integração e relacionamento que a CDL Barra Mansa oferece a você?

Nascemos do Movimento Lojista! E acreditamos que estamos em processo de constante movimento! Fazer a roda girar! E tendo o associativismo como base estratégica de todo o trabalho desenvolvido pela entidade, vamos além de representar essa classe.

A CDL de Barra Mansa busca a integração da classe lojista, promovendo ações concretas para o desenvolvimento do empreendedorismo.



Por meio do mix de produtos, serviços, capacitação, integração, levamos ao associado as demandas que o mercado empresarial diariamente nos traz.

“Os benefícios de sermos associados são vários. Na parte financeira, descontos nas renovações de certificados digitais, nos setores específicos com consultorias jurídicas e financeiras, entre outros. É uma entidade que serve o associado com oportunidades!”, **Patrícia Vaz – proprietária da Contabilidade Patrícia Vaz**



“O associativismo é a base estratégica de todo trabalho desenvolvido pela CDL no qual oferece campanhas cooperativas, palestras, cursos, técnica de gestão e novas tecnologias, trazendo inovações em uma era em constantes transformações”, **Maria Aparecida Nasr - proprietária Casa Glória**



E com isso, a CDL Barra Mansa entra em cena na promoção de palestras, workshops, cursos e projetos que trazem inovações e conceitos de excelência empresarial, e tantas ações que apontam caminhos neste mundo em constantes transformações.

A entidade oferece benefícios em descontos por meio de parcerias em diversos segmentos que atendam aos associados e com isso destacamos o Plano de Saúde Unimax/Unimed que conta com a menor tabela da cidade.



Paralelamente ao auxílio aos empresários e à população, por meio de seus produtos e

serviços, desenvolve as campanhas promocionais que buscam integrar os lojistas e colocá-los em evidência junto aos consumidores e comunidade local, fomentando assim a economia da cidade.



Departamentos dentro da entidade cuidam da qualidade e dos resultados obtidos frente à estas ações. Além de trabalhar com dinamismo para unir e fortalecer a classe que representa a maior geradora de emprego e renda em Barra Mansa.



Unindo toda as ações diretas no auxílio às empresas, a sede da CDL é uma das mais modernas, com uma infraestrutura de excelente nível, dando condições para seus associados desenvolverem atividades em diversos segmentos. Com sala de treinamentos ou reuniões, e salões para palestras, cursos, seminários e eventos que buscam ampliar os conhecimentos de seus associados.

“A CDL é uma grande parceira do comércio, pesquisei antes e decidi me associar pois possibilita ao associado visão e suporte. Uma ferramenta que podemos contar em nossa estrutura e na tomada de decisões. Profissionalismo nos serviços prestados, informações, descontos, campanhas e cursos.”
Josiane Carla - proprietária do Hotel Ponto Cão



“Um dos benefícios para nós é o Plano de Saúde Unimax que tem um desconto realmente significativo e a segurança nas vendas. Isso realmente nos ajuda muito. Na pandemia foi uma entidade que esteve parceira do associado por meio de suas ações estando ao lado do lojista. Faço parte da CDL há muitos anos!”,
Carina Soares – proprietária da Styllu's Modas



Vender é compreender o cliente, ouvir, observar e entender muito bem suas necessidades

Sem dúvidas, o varejo está passando por transformações irreversíveis em meio à pandemia e estarão em vantagem as empresas que estão conseguindo reinventar suas operações, seja no atendimento ao cliente, com as equipes de vendas e mesmo com o setor comercial, com os profissionais traçando estratégias que as aproximem do comprador. E essas estratégias, aliadas à tecnologia, são fundamentais para a sustentabilidade do setor.

E todo esse contexto, faz com que o empresário esteja atento não apenas às evoluções tecnológicas, mas aos novos conceitos de gestão e controle organizacional.

Mais do que nunca a palavra de ordem nos últimos tempos tem sido: Flexibilidade.

Flexibilidade porque muitas vezes o cliente não tem clareza absoluta da natureza de suas necessidades. Então, mostrar o que é preciso para solucionar seus problemas atuais e o que é preciso para não criar problemas no futuro é o papel do vendedor, sempre fornecendo o conhecimento necessário para que o cliente evolua e tome decisões concisas.

Vender é compreender o cliente, ouvir, observar e entender muito bem suas necessidades.

E a equipe que colhe as informações e agrega valor para o produto ou serviço estará mais preparada para mostrar qualidade e fugir da discussão de preço e desconto.

Explorar cada oportunidade de venda e....sucesso!

Ajude o cliente a entender o que ele precisa

Nem sempre o cliente sabe o que quer. Mostre para ele o

que é preciso para solucionar seus problemas atuais, forneça o conhecimento necessário para que o cliente evolua e tome as decisões concisas.

Estabeleça uma relação de confiança com o cliente

Uma venda só está completa quando o cliente volta, e se ele volta é porque o processo criou uma relação de confiança entre você e ele.

Seja flexível

O bom vendedor é aquele que se adapta às mais diversas situações.

Mostre que tem senso de organização

O planejamento faz com que o vendedor busque o objetivo de forma organizada, cumpra regras, seja ético e saiba aproveitar todo o processo que circunda as vendas em seu benefício.

Crie uma estratégia

Elabore um planejamento de vendas e entenda o cenário da negociação. Conheça o comprador, o concorrente e como seu produto se diferencia dos outros, criando um apelo do produto para o cliente.

Acredite (e defenda) aquilo que faz

O primeiro passo para transmitir confiança ao cliente é advogar em prol do seu serviço. Quando fechar um negócio, passe então a advogar a favor do próprio cliente.



Reforma Administrativa no Brasil

“Queremos oferecer um serviço mais rápido e eficiente para as micro e pequenas empresas (MPEs), porque a rigor, quem paga a conta é o setor produtivo”, diz o deputado federal Darci de Matos. Acompanhe trechos da entrevista.

“A Reforma Administrativa, assim como a Tributária e Previdenciária, é essencial para que o Brasil vá adiante”. A afirmação é do deputado federal Darci de Matos (PSD/SC), relator da Proposta de Emenda à Constituição (PEC) 32/20, em tramitação na Comissão de Constituição, Justiça e Cidadania (CCJ) da Câmara dos Deputados. O parlamentar conversou com a equipe da Varejo S.A. – revista da CNDL. Acompanhe alguns trechos.



“Queremos oferecer um serviço mais rápido e eficiente para as micro e pequenas empresas (MPEs), porque a rigor, quem paga a conta é o setor produtivo. Então, se a gente der agilidade e modernidade ao serviço público, nós estamos também ajudando o setor produtivo do Brasil”, disse Darci de Matos.

Depois de votada pelo Plenário da Câmara dos Deputados, a proposta irá para o Senado Federal, onde será apreciada e votada pelos senadores, e se não houver qualquer alteração, vai para sanção presidencial. Se houver modificações, a medida volta para a Câmara.

Confira a matéria feita pela revista Varejo SA com o deputado Darci de Matos e saiba de que maneira a Reforma Administrativa impacta as MPEs:

Qual importância da Reforma Administrativa para o país?

Neste momento, a prioridade absoluta é salvar vidas e combater a pandemia, mas a economia brasileira também não pode parar. Neste sentido, a PEC é fundamental, uma vez que economizaremos cerca de R\$ 300 bilhões em 10 anos.

Sabemos que o setor público está em colapso, com estados e municípios com dificuldade para pagar salários em dia. Esta reforma é tão necessária quanto a da Previdência, que já fizemos, e a Tributária. Estas reformas estruturantes vão desengessar o Brasil.

Na prática que mudanças a Reforma Administrativa propõe? Quais são os pontos mais importantes?

A PEC não retira nenhum direito dos atuais servidores públicos, não mexe em direitos adquiridos. A ideia é que sejam realizados concursos públicos para carreiras de estado, ou seja, para o servidor que tem poder de polícia, en-

tre eles, os auditores fiscais e, claro, os policiais.

Será um novo modelo para a grande maioria dos servidores públicos do Brasil, e aí reside a economia que vamos fazer.

O nosso desejo não é de empregar o servidor, pelo contrário, é de modernizar o serviço público e dar agilidade. Hoje, o serviço público no Brasil é lento e oneroso, e ainda é corrupto em alguns lugares. Então, temos que mudar isso. Precisamos oferecer um serviço de qualidade à população brasileira.

Se a gente der agilidade e modernidade ao serviço público, nós estamos também ajudando o setor produtivo do Brasil.

De que maneira o setor empresarial pode apoiar a matéria?

A Reforma Administrativa, assim como a tributária e previdenciária, é essencial para que o Brasil vá adiante. Por

isso, é importante o setor produtivo ir às redes, televisão e rádio, para explicar que esta reforma é boa e necessária e que isso foi feito nos países do mundo inteiro. Além disso, é preciso falar com parlamentares e senadores e defender a Reforma Administrativa, tanto quanto se fez na previdenciária. Esta é uma reforma pertinente, necessária e viável. Ninguém vai tirar direitos de ninguém, apenas vamos criar um outro modelo.

Acompanhe a entrevista completa no site da Revista Varejo SA: www.cndl.org.br/varejosa



CLUBE DE VANTAGENS

Um bom negócio é ter benefícios.



Associados da CDL Barra Mansa e seus colaboradores têm muito mais!

SAÚDE / MEDICINA OCUPACIONAL

UNIMED

Plano empresarial com mensalidades a partir de R\$126,36*
(*): Plano: Unimax
Local empresa, faixa etária - 0 a 18 anos em Enfermaria.

UNIODONTO

Descontos de até 53% nas mensalidades para o associado e seus colaboradores.

UBM/LACS

Valores especiais para os associados e dependentes no laboratório de análises clínicas e da clínica de fisioterapia.

ORTHOPRIDE

Parceria em tratamento ortodôntico para todas as idades. Aparelhos fixos, móveis e estéticos. Associados, funcionários e dependentes.

SEMART

Desconto de até 33% para o associado nas consultas clínicas em Medicina do Trabalho.

EDUCAÇÃO / CAPACITAÇÃO

CNA

40% de desconto para associados e seus colaboradores.

SENAC

Desconto de 20% - Programas de Qualificação Profissional.

UNIFOA

Desconto entre 10% e 15% nos cursos de graduação.

UBM – BARRA MANSA

40% nos cursos de 1ª Graduação; 30% nos cursos de Pós-Graduação; 30% nos cursos da Educação continuada e 25% nas mensalidades do Colégio de Aplicação UBM.

CRECHE ESCOLA FAVO DE MEL

Desconto de 10% nas mensalidades para novos alunos abrangendo os sócios da empresa, seus colaboradores e dependentes.

SEBRAE

Programa de capacitação, palestras motivacionais exclusivas para o associado e seus colaboradores.

ESTÁCIO DE SÁ

40% de desconto nas mensalidades para alunos novos; Inscrição gratuita no vestibular e Aplicação do vestibular nas dependências da empresa. Extensivo aos dependentes diretos.

ACHIEVE LANGUAGES

Descontos de até 50%, conforme tabela. OBS: Os valores sofrer alterações sem aviso prévio.

UNINTER

Desconto de até 10% para os cursos de Graduação e Pós Graduação nas modalidades a distância, presencial e semipresencial e nas prestações de serviços Educacionais.

ESTÉTICA

SÓBRANCELHAS

A Unidade de Barra Mansa oferece 10% de desconto em produtos e serviços.

TRAT SPA URBANO

Desconto de 10% sobre o valor de seus serviços de pacotes de massagens, cabelos, tratamentos faciais e Dia da Noiva.

LAZER / ACADEMIA

POUSADA DO LAGO

Desconto de 10% de desconto em diárias durante a semana, finais de semana e feriados para associados CDL. Consultar tabela.

ALDEIA DAS ÁGUAS

Desconto de 25% em hotelaria; 50% para locação de qualquer sala ou espaço do Centro de Convenções; Isenção total da taxa de adesão para a cessão de uso tipo Familiar, Casal ou Individual; 25% de desconto no valor total do ingresso.

SESC

Convênio para associados, comércio varejista, prestação de serviço, MEI.

PROQUALITY

Desconto de 15% sobre o valor da mensalidade/pacote para musculação e spinning da unidade Barra Mansa aos associados e seus colaboradores.

COLISEUM ACADEMIA

Descontos Especiais. Musculação a partir de R\$58,50 e Passe Livre (12 atividades) a R\$ 125,00. Spinning, Artes Marciais, Zumba e muito mais.

BEST TRAINING

Valor de R\$ 70,00 (setenta reais), sem taxa de inscrição para horário livre na musculação e 10% no plano mensal nas demais atividades – Atividades Aquáticas e Lutas: Muay Thai e Judô.

ENTIDADES PARCEIRAS

SEST SENAT

Convênio para utilização pelo empresário do comércio varejista, prestador de serviço e MEI. Descontos especiais em todos os procedimentos.

SICOOB

Descontos especiais para associados em diversos produtos como: Financiamentos, Cheque Especial, Máquina Sipag, Antecipação de recebíveis, Cartão de crédito, Capital de giro, Tarifa de conta corrente, entre outros.

SICREDI

Condições especiais exclusivas como: Investimento Empresarial, Antecipação de Boletos, Manutenção de conta, Preço diferenciado para TED, Isenção para anuidade de Cartões de Crédito entre outros.

CIEE

Desconto de 20% sobre o valor de contribuição institucional mensal por estudante ativo.

SESI

30% - Sesi Clube; 10% - Escola Sesi e Consultas Médicas e Odontológicas.

CONSULTORIA

PULSO CONSULTORIA
Maximize os resultados da sua empresa. Soluções nas áreas de marketing, otimização de processos, planos de negócios. Associados CDL contam com 30% de desconto.

ASSESSORIA JURÍDICA

Plantão de esclarecimentos ao associado CDL sobre questões judiciais ligadas à empresa.

SEGURO E CONSERVAÇÃO

TULIP ADM. DE SEGUROS/PORTO SEGURO

Desconto de 5% sobre o prêmio líquido do seguro escolhido.

ATOS CONSERVADORA

Desconto de 5% sobre o valor de seus serviços de limpeza empresarial, conservação, portaria e manutenção de área verde.

SERVIÇO

MARIA BRASILEIRA

Desconto de 40% sobre serviços de sanitização de ambientes e desconto de 6,5 até 11% sobre o valor de seus serviços de Limpeza Residencial, Empresarial, Pós obra e Passadoria de roupas.

BENEFÍCIOS EM FAZER PARTE

Participações de campanhas institucionais, para motivação dos clientes em épocas próprias como Páscoa, Dia das Mães, Dias dos Pais etc...

O associado pode contar com **assessoria prestada pela Entidade para quaisquer dúvidas** que ele possa ter.

Prestação de **serviço moderno como Certificação Digital, para facilitar a vida do empresário** com atendimento e conforto para nossos associados além de preços diferenciados.

Estar sempre bem informado sobre as novidades de mercado através da revista impressa "O Lojista" que é entregue a cada dois meses gratuitamente a todos os associados. E informações na Revista Digital pelo site, Facebook e Instagram da entidade.

Campanhas de Natal com grandes premiações, motivando o movimento na cidade na melhor época de vendas do ano.

Reivindicação do movimento lojista em ações para melhorias do nosso segmento, nas esferas municipais, estaduais e nacionais, junto à CNDL e FCDL Rio de Janeiro. A CDL de Barra Mansa atua como porta voz do empresário para diversas ações.

01

Aquisição de descontos e benefícios dos convênios CDL como (plano de saúde, odontológico, cursos profissionalizantes, clubes, instituições educacionais, faculdade e etc...).

02

Capacitação para sua equipe e empresários através de cursos (atendimento, vendas, planejamento orçamentário etc...) com um pequeno investimento, além de palestras gratuitas para todos os associados com assuntos pertinentes à categoria.

03

04

Fazer parte do maior banco de dados (SPC BRASIL) que no atual momento é o maior instrumento de proteção ao lojista na aprovação de crédito do país, pois hoje o associado tem um milhão de cobradores pelo Brasil. Levando em consideração o fator de parceria com o banco de dados da SERASA.

05

06

Encontros como nosso café da manhã para que o associado tenha um momento de descontração e fortalecimento de vínculos da classe lojista. Além de ser um momento para saber das novidades que a Entidade tem a oferecer.

07

08

Participação em campanhas nacionais realizadas em todo Brasil, junto ao Sistema CNDL, demonstram a preocupação dos cedelistas com a vida da população e o desenvolvimento econômico-social do Brasil

09

10

Instalações confortáveis à sua disposição para locação de espaços para eventos, cerimoniais, treinamentos e palestras. **Um desconto exclusivo para o associado no aluguel do salão Jorge Elias Arbex** com capacidade de até 250 pessoas, acomodadas em mesas e cadeiras, ou mais de 400 pessoas no layout para palestras. Além de contar com uma **sala para pequenas reuniões também climatizada e totalmente gratuita** para nosso associado.

11

12

CANAIS DE INFORMAÇÃO

O Lojista

Revista bimestral com notícias da cidade e do mundo no setor do varejo e Movimento Lojista.



Portal CDL
www.cdldm.com.br



Redes Sociais
[@cdldm](https://www.facebook.com/cdlbm)

SERVIÇOS

ASSESSORIA JURÍDICA

Consultoria aos associados através de agendamento pela CDL BM além de Assessoria Jurídica e Assistência na Defesa de Processos Judiciais, no Juizado Especial Cível de Barra Mansa ou junto à Vara do Trabalho de Barra Mansa



Atendimento personalizado e Descontos Exclusivos em todos os certificados.



Resultados para sua empresa com segurança e credibilidade do SPC Brasil. Consultas e informações do sistema.

ESTRUTURA - Salão de Festas | Atendimento ao Associado | Sala de Reunião | Sala de Treinamento



Pátio de Manobras

Em recentes divulgações, a Prefeitura Municipal de Barra Mansa informou que a MRS Logística iniciou a retirada dos trilhos no trecho do Centro do município onde passavam as linhas que levam ao Pátio de Manobras. No espaço que vai ser aproveitado, surgirá uma nova avenida, considerada um novo corredor central da cidade.

De acordo com o secretário de Planejamento Urbano, Eros dos Santos, a Prefeitura pretende realizar intervenções urbanísticas neste espaço, promovendo melhores condições ao desenvolvimento da cidade. Também serão criadas no local novas vagas para estacionamento.

“Dessa maneira, Barra Mansa pode vislumbrar o fortalecimento do comércio com ações de ampliação das calçadas e a retirada do rotativo das ruas do Centro. Isto, certamente atrairá maior número de consumidores para a nossa cidade”, finalizou.



Visita técnica às obras do pátio de manobras.

Nova liderança na ACIAP Barra Mansa



A CDL de Barra Mansa parabeniza o novo presidente da ACIAP BM, Matheus Gattás Alves da Silva que irá liderar a entidade, junto a sua nova diretoria, no biênio 2021-2023.

Sempre preocupada com os munícipes, a entidade atua como interlocutora da população entre os poderes Executivo, Legislativo e Judiciário na busca da melhoria de nossa cidade e dos indicadores da gestão pública. Junto à CDL de Barra Mansa, a ACIAP tem sido uma grande parceria em projetos e ações de luta pelo setor econômico e desenvolvimento na cidade.

Sucesso à nova diretoria!

Obras na Santa Casa de Barra Mansa para melhorias

A Santa Casa de Misericórdia está colocando em prática diversos projetos para melhorar o atendimento. O diretor Executivo da unidade, Fernando Moreira, em divulgação, afirmou que os novos leitos de UTI agilizam as cirurgias, atendem melhor o setor de emergências e urgências e toda a alta complexidade do hospital.

Ele destacou que estão sendo finalizadas as obras de ampliação da recepção central, pronto-socorro, convênio e SUS. E que todo esse projeto, que em breve será inaugurado, irá trazer diminuição do tempo de espera no atendimento, maior conforto, humanização e segurança tanto aos pacientes, quanto aos profissionais.

A CDL parabeniza a Santa Casa de Barra Mansa e Prefeitura por essa ação de melhoria em prol da saúde pública!



SPC BRASIL
Muito além de um mero banco de dados

O SEU PRODUTO E A SUA MARCA VÃO LONGE COM A GENEROSO

Além de receber, **você também pode enviar** pela Generoso. Toda segurança, confiança e a certeza do atendimento que você já conhece!

LIGUE AGORA!
4020 - 3567
(24) 9 8182-9582

12 ESTADOS
200 UNIDADES
3.200 CIDADES

FAÇA UMA COTAÇÃO AGORA PELO SITE!
WWW.GENEROSO.COM.BR

VAI ENVIAR? VÁ PELA GENEROSO!

TRANSPORTE GENEROSO

50 anos da APAE Barra Mansa

Uma instituição que nasceu para promover o respeito à diversidade e compromisso integral à pessoa com deficiência.

A Associação de Pais e Amigos dos Excepcionais (APAE) nasceu em 1954, no Rio de Janeiro. Caracteriza-se por ser uma organização social, cujo objetivo principal é promover a atenção integral à pessoa com deficiência intelectual e múltipla. A Rede APAE destaca-se por seu pioneirismo e capilaridade,

estando presente em mais de 2 mil municípios em todo o território nacional.

Em Barra Mansa, a APAE foi fundada em 22 de maio de 1971, filiada à federação Nacional das APAES, órgão de maior movimento filantrópico do Brasil na sua área de atuação.

Sua criação originou-se da

Escola Municipal de Excepcional Coelho Sabido e no movimento de pais e amigos das pessoas com deficiência, motivados pela necessidade de assistir esta clientela.

Atualmente atende 227 pessoas com deficiência, entre um mês e 55 anos de idade, através dos atendimentos: Técnico (Ser-

viço Social, Fisioterapia, Fonoaudiologia, Psicologia, Terapia Ocupacional e médico-pediatra) e Educacional, em horário parcial e/ou integral aos maiores de 16 anos.



Os serviços oferecidos estão organizados em:

- Estimulação e educação precoce
- Atendimento Pedagógico
- SAIES – Sala de Apoio a Inclusão Educacional e Social (AEE)
- Salas Temáticas
- Oficinas Pedagógicas e Ocupacionais
- Preparação/ Inserção ao Mercado de Trabalho
- Autodefensoria
- Capacitação e Consultoria às escolas e empresas
- Atividades extracurriculares, como: Mesa Positiva, Educação Física, Capoeira, Música, Expressão Corporal, Arte, Atividade Aquática, Ginástica Rítmica Desportiva e Dança.



“Com muito orgulho, em 22 de maio de 2021, a APAE - Associação de Pais e amigos dos excepcionais de Barra Mansa completa seus 50 anos de história, escrita por muitas mãos. Cada voluntário, colaborador, doador, profissional, aluno, pai e familiar contribuiu para chegarmos até aqui. Temos um imenso orgulho de todos os feitos que conquistamos, tudo que ainda almejamos”
(Luiz Alberto Lopes Feijó – presidente da APAE Barra Mansa)

Está de olho no
PIX?
Saiba tudo em
um piscar de olhos.

Leva menos de 1 minuto
para fazer o cadastro.

Acesse:
sicoob.com.br/web/pix

Revistas | Jornais | Livros | Embalagens | Impressos em Geral

20 Anos Bom
QUALIDADE EM IMPRESSOS

GRÁFICA E EDITORA

Tels.: (24)
3323.1812
3323.0894

Av. Presidente Kennedy, 1843
Ano Bom - Barra Mansa - RJ
graficaanobom@valgraph.com.br
www.graficaanobom.com.br

Comércio varejista de Barra Mansa está otimista com a retomada da economia

CDL Barra Mansa reforça campanha de prevenção e combate ao novo coronavírus e luta pelo setor mais prejudicado pela pandemia. Veja a entrevista com o presidente Leonardo dos Santos.

Barra Mansa ultrapassou, até o início dessa edição, a marca de 50 mil doses da vacina contra a Covid-19 aplicadas no município.

Com o avanço da vacinação, o comércio – um dos setores que mais se cerca de expectativas – amplia também o otimismo frente à uma retomada da economia ainda para 2021.

Recente pesquisa realizada pela Fecomércio RJ, com empresários do comércio de bens, serviços e turismo do Estado do Rio de Janeiro, mostra que em relação às expectativas dos empresários para os próximos três meses, 46,4% afirmam que esperam que a situação de seus negócios melhore, enquanto 19,4% acreditam numa grande recuperação.

e nas instituições, toda ação, todo movimento que fazemos, não beneficia um setor ou outro – beneficia todos! Todos nós empresários estamos na mesma corrente! A união dos lojistas de bairro, lojistas de centro, grandes e pequenas lojas é o que tem feito a diferença pela representatividade de nossa classe. Trabalhamos pelos empregos! Trabalhamos pelo crescimento de um município! E os dados mostram o retorno de todo esse esforço”, acredita Leonardo dos Santos, presidente da CDL Barra Mansa.

Barra Mansa está com saldo positivo na geração de emprego

Vale informar que o último relatório do Caged (Cadastro Geral de Empregados e Desempregados), referente ao mês de fevereiro, mostra que Barra Mansa está com saldo positivo na geração de emprego. Foram 1.134 admissões contra 798 desligamentos e um saldo de 336 novos postos de trabalho abertos no mês. No acumulado do ano 2021, a cidade também se destaca positivamente. Houve 2.141 admissões sobre 1.763 desligamentos, resultando num saldo de 378 novos empregos gerados no município.

“Estamos vivendo um momento de confiança e de união em prol da classe. Aqui na cidade principalmente, junto às entidades, precisamos mostrar cada vez mais a força do Movimento Lojista no sentido de que as bandeiras que levantamos, as causas pelas quais lutamos, nossas participações nas esferas governamentais

De acordo com o presidente da CDL Barra Mansa, Leonardo dos Santos, esses números demonstram a recuperação da economia e mostram a importância do comércio da cidade. “Conforme vai aumentando o número de pessoas vacinadas, também aumenta a circulação de pessoas e cria um otimismo



na relação de compra com o consumidor. Nós acreditamos que, se continuar o ritmo da vacinação, a expectativa é boa para colhermos, neste ano ainda, um aumento nas vendas. Isso vai ajudar muito o comerciante que vem, cada vez mais, sendo prejudicado pela pandemia com a diminuição de vendas e queda no fluxo de caixa das empresas”, explica Leonardo, lembrando que a entidade continua realizando incessantes campanhas de conscientização a respeito das medidas de prevenção e combate ao novo coronavírus. “Estamos defendendo a economia da cidade, a manutenção dos empregos, mas, também, a vida da nossa população. Os cuidados continuam sendo necessários para

que possamos passar desta fase tão difícil e voltar à normalidade o quanto antes”.

“Com avanço da vacinação, 54% dos MPes podem retomar faturamento em agosto”, aponta Sebrae

Segundo o levantamento do Sebrae, com o ritmo da vacinação, cerca de 9,5 milhões de pequenos negócios poderão retomar o nível de atividade equivalente ao registrado antes da pandemia. Isso representa cerca de 54% do universo de microempreendedores individuais e micro e pequenas empresas brasileiras.







Click CDL

A CDL por Barra Mansa! Acompanhe aqui as ações em que estivemos envolvidos nesses dois meses!




 A CDL, Aciap e Sicomércio entregaram uma placa de Honra ao Mérito ao prefeito Rodrigo Drable e à sua equipe por toda postura, união e entendimento junto à classe empresarial da cidade, formando, junto às entidades, uma verdadeira aliança no enfrentamento à Covid-19.




 A diretoria da CDL BM prestou sua homenagem ao empresário Bruno Paciello Sobrinho pela sua gestão na presidência da ACIAP no período de 2019-2021.




 Em visita técnica, o presidente Leonardo dos Santos acompanhou junto à Prefeitura e Entidades as obras do Pátio de Manobras




 CDL participou de reunião com prefeitura e Caixa Econômica sobre linha de crédito para bares e restaurantes.




 Boas vindas: Diretoria da CDL BM recebeu o novo comandante do 28º Batalhão da Polícia Militar (BPM), Tenente Marcelo Tavares e juntos traçaram parcerias para ações de segurança na cidade.




 Presidente Leonardo dos Santos em entrevista sobre o comércio à TV Rio Sul.




 CDL Barra Mansa recebeu em sua sede o deputado estadual Marcelo Cabelereiro para tratar demandas do setor.



 A Live Solidária da CDL Jovem para o Dia das Mães teve participação de Julinho Marassi e Gutemberg e o cantor Rodrigo Gavi. Foi muito bacana!



 Homenagem do Dia das Mães à equipe da CDL Barra Mansa! Parabéns!



CERTIFICADO DIGITAL com o **melhor preço**, garantia e segurança!

Atendimentos aos
sábados através de
pré-agendamento.

Quem é empresário sabe a importância de ter segurança nas transações. Execute com mais agilidade suas operações, reduza a burocracia e otimize seu tempo.

Agende a emissão ou renovação do seu Certificado Digital com a CDL Barra Mansa.

Saiba mais: (24)3325-8156 | 3325-8172

(24) 98119-0874

@cdlbarramansa



WWW.CDLBM.COM.BR