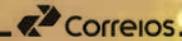


Compre nas lojas participantes  
e cadastre seu cupom em  
nosso aplicativo



Mala Direta  
Básica

29.291.093/0001-32  
CDL BARRA MANSA



# O Lojista

Barra Mansa  
RJ

edição 109- nov dez /2024  
[www.cdldm.com.br](http://www.cdldm.com.br)  
[Facebook.com/CDLBM](https://Facebook.com/CDLBM)  
[Instagram - @cdlbarramansa](https://Instagram.com/cdlbarramansa)



**O Natal da Sorte está  
em Barra Mansa!**



Uma grande campanha gratuita da CDL BM para seus associados  
trará: R\$ 100 mil reais em vales-compra e mais de mil prêmios  
instantâneos nas raspadinhas.

Págs 10 e 11



## Encerramos mais um ciclo de desafios e conquistas

Mais um ano está se encerrando e é inevitável refletir sobre os desafios superados e as conquistas alcançadas. Para nós, lojistas, 2024 foi marcado por um cenário dinâmico, onde a capacidade de adaptação, a criatividade e o atendimento de excelência se mostraram fundamentais para o sucesso diante aos desafios econômicos e no nosso setor também.

Mesmo a tecnologia trazendo a todo momento seus avanços e estratégias, o ano de 2024 nos lembrou de algo ainda mais valioso: a importância das relações humanas. E nesse sentido, como entidade representativa do comércio em nossa cidade, junto ao PROCAPE – Programa de Capacitação Permanente e CDL Jovem, nosso desafio tem sido promover cursos, programas, palestras e encontros para que o setor de atendimento nas micros e pequenas empresas fique cada vez mais atualizado e qualificado. Afinal, a qualidade do atendimento, o sorriso, o acolhimento e a empatia tem sido pilares na atração e fidelização de clientes nos últimos tempos. Como lojistas, sabemos que o sucesso de uma loja não se mede apenas pelos números, mas pela confiança que constru-

ímos dia a dia com nossos clientes.

Agora, com o ano prestes a se encerrar, olhamos para 2025 com esperança e otimismo. Novas oportunidades surgirão, novos desafios virão, mas nossa capacidade de inovar, aprender e evoluir será sempre a base de nosso crescimento. Que possamos continuar a construir laços sólidos com nossos clientes, investir em nossas equipes e transformar cada novo desafio em uma oportunidade de crescimento.

Nossa Campanha de Natal está prontinha e desejo que unidos, essa seja mais uma ferramenta para promover o forte comércio que Barra Mansa tem e atrair os clientes para a tão esperada data comercial. Além dela, a tradicional palestra de fim de ano espera por você e sua equipe! Outras importantes ações da CDL aconteceram e convidamos você a conferir aqui em nossa edição! A todos os lojistas, colaboradores e parceiros, desejamos um final de ano próspero e um 2025 ainda mais brilhante. Que o próximo ciclo seja de muito sucesso e crescimento para todos nós.

Boa leitura e ótimas vendas!!

*Gleidson Gomes*  
Presidente da CDL BM

## Índice

As principais notícias desta edição



Mais uma edição do projeto social Venha Brincar Conosco	04
Café da CDL com premiações e lançamento da Campanha de Natal	05
Palestra fim de ano na CDL com Ciro Bottini	09
Campanha “Natal da Sorte” em Barra Mansa	10 e 12
Causas sociais vão além dos negócios	12
A importância da Medicina do Trabalho para seu negócio	16
Apae BM: APAExone-se por essa causa!	17
Reconhecendo Quem Faz a Diferença!	18

## Colunas

Novos Associados	08
Produtos e Serviços CDL	14 e 15
Click CDL	19

## Expediente

**Presidente CDL Executiva**  
Gleidson Kelman Bragança Gomes

**Jornalista Responsável**  
Redação: Thaís Mattos - MTb 22776

### Revisão Técnica

Aucenir Torres  
Gerente Executiva da CDL BM

### Editoração eletrônica

Agência Communix - Tel: (24) 98864.1079

### Impressão

Gráfica Drumond - 1.200 exemplares



## CDL Centro

Rua Rio Branco, 70  
Centro - Barra Mansa  
(24) 3512-0124 ☎️ (24) 99869-6165

## Certificação Digital

**CDL Ano Bom**  
(24) 3325-8156 ☎️ (24) 99949-6995

**CDL Centro**  
(24) 3512-0124 ☎️ (24) 98869-6165



## Contatos CDL

Câmara de Dirigentes Lojistas de Barra Mansa  
Rua Rotary Club nº26 - Ano Bom  
Barra Mansa - RJ - CEP: 27.323-290  
Recepção: (24) 3325-8150

Administração: (24) 3325-8171 ☎️ (24) 98119-0874  
Financeiro: (24) 3325-8155 ☎️ (24) 99299-5755  
Plano Unimax: (24) 3325-8158 ☎️ (24) 99936-3864  
Comercial: (24) 3325-8165 ☎️ (24) 99299-6411

Site: [www.cdlbm.com.br](http://www.cdlbm.com.br)  
email: [cdlbm@cdlbm.com.br](mailto:cdlbm@cdlbm.com.br)  
Facebook: CdlBM  
Instagram: @cdlbarramansa

# Precisa de Certificação Digital?

Na CDL Barra Mansa você pode escolher onde fazer: CDL Centro ou CDL Ano Bom. Praticidade e agilidade para você com emissão de, em média, 15 minutos.

O Certificado Digital é um documento eletrônico, obrigatório para alguns segmentos empresariais, que confirma a autenticidade de documentos e declarações virtuais. Assim, a certificação digital é, no ambiente virtual, como um documento de identidade. Ele garante a autenticidade da empresa e de seu responsável no meio online e, por isso, protege transações e a troca virtual de documentos, mensagens e dados.

Com o Certificado Digital, você economiza tempo, reduz custos, desburocratiza processos e tem sua autenticação com segurança na internet.

CDL Ano Bom – Agende seu atendimento pelo Whatsapp: (24) 99949-6995 ou no fixo (24) 3325-8156

CDL Centro – Agende atendimento pelo celular: (24) 99869-6165 ou no fixo (24) 3512-0124

**Uma das melhores tabelas de preços da cidade, com descontos exclusivos para as empresas associadas.**

## Entre os benefícios de fazer na CDL, estão:



Economia de tempo e redução de custos  
Desburocratização de processos



Validade jurídica nos documentos eletrônicos, possibilitando a eliminação de papéis e autenticação na Internet com segurança total



Assegurar as transações online e a troca de documentos, mensagens e dados pela internet de uma pessoa, empresa ou um site



Atendimento personalizado oferecendo praticidade e agilidade para você com emissão de em média 15 minutos



O pagamento é feito na própria CDL via pix ou transferência, não havendo necessidade de ir a bancos e pegar filas



Ambiente seguro, climatizado e confortável para seu atendimento



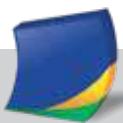
Atendimento aos sábados através de um pré-agendamento



Desconto especial para associados da CDL Barra Mansa



Escolha o lugar mais perto de você para emitir ou renovar seu Certificado Digital



## Quem trabalha conosco em busca do melhor para você e sua empresa.

### DIRETORIA EXECUTIVA

#### Presidente

Gleudson Kelman Bragança Gomes

#### 1º Vice-Presidente

José Paulo Nogueira

#### 2º Vice-Presidente

Almir Esteves Corrêa

#### Diretores:

##### Secretários

Jânio Alves Pereira

Márcio Domingos da Silva

##### Tesoureiros

Leonardo dos Santos

Vivaldo Moreira Ramos

##### Patrimônio

Marcos Antônio Arantes Alves

##### Produtos e Serviços

Xisto Vieira Neto

Jair Francisco Gomes

### Comercial

José dos Reis de Oliveira

Agnaldo Sebastião Raymundo

### Eventos

Juliana Lanes Rolim

Mariana Ventura Alves

### Propaganda e Promoções

Leandro Amaral de Albuquerque

Luiz Fernando Vasconcelos Magalhães

### Departamento Jurídico

Rômulo Gonçalves Silva

### Diretor de CDL Jovem

Willian de Souza Arantes Souza

### Conselho Fiscal

Rilmo Vieira de Souza

Francisco Ramundo

Luís Antônio Nogueira Feris

### Suplentes do Conselho

Paulo Roberto Barbosa de Castro

Enéias Moreira de Souza

Izamara de Jesus Bastos Vieira

### Conselho Consultivo

Antônio Feris Filho

Almir Esteves Corrêa

Rilmo Vieira de Souza

Samir Jorge Arbex

Magno Andrade

Jair Francisco Gomes

Luís Antônio N. Feris

Juliana Lanes Rolim

Alício José V. Camargo

Xisto Vieira Neto

Leonardo dos Santos

### DIRETORIA CDL JOVEM

#### Presidente

Jéssica Alves Reis

#### Vice-Presidente

Caio Alves Gomide de Souza

#### Diretor Financeiro

Arthur Rigamont Fontes Gomes

### Diretor Jurídico

Pablo da Silva Pereira

### Diretor de Integração

Isaías do Nascimento de Almeida

### Diretores de Mobilização e Eventos

Filipe Duarte Timburiba

Victor Palmeira Landim

### Diretoras de Capacitação

Anelise Rocha da Conceição

Jennifer Magalhães de Paula

### Diretores de Comunicação

Marino Paula da Silva Júnior

Julie Magalhães Paula

### Diretores de Planejamento

Jonas de Cnop Eccard

Jefferson Silva Ferreira

# Alegria que contagia!

Mais uma edição do projeto social Venha Brincar Conosco, da CDL Jovem de Barra Mansa, é realizada.

O projeto realizado pela CDL Jovem de Barra Mansa, o “Venha Brincar Conosco” é uma das ações tradicionais do grupo que há anos busca envolver a sociedade de Barra Mansa em um dia de ação social mesclado à muita diversão.

A edição 2024 aconteceu no sábado, dia 19 de outubro no SEST/SENAT, no bairro Barbará.

“Esse ano, atendemos cerca de 130 crianças dos projetos promovidos pelo CRAS (Centro de Referência da Assistência Social) e foi muito gratificante ver no rostinho de cada uma delas a alegria estampada em cada atividade que fizeram”, destacou Jéssica Reis, presidente da CDL Jovem.

## Um dia de diversão e integração!

Foi um momento de ver as crianças se divertindo pra valer! Atividades para todos os lados! Muita brincadeira rolando simultaneamente! E alegria espalhada pelo local!

O Venha Brincar Conosco teve brinquedos infláveis, personagens infantis, pintura artística, jogos como totó, ping-pong, tabuleiro, teve piscina de bolinhas e recreação especial com diversas brincadeiras para entreter e integrar as crianças.

Durante a manhã divertida, a criançada tam

bém se deliciou com pipoca, algodão doce, um lanche especial preparado para cada um deles e distribuição de picolés.

## Mais de cem crianças passaram um dia verdadeiramente incrível!

“Esse é um evento antigo e que traz um dos objetivos da CDL Barra Mansa que é o compromisso social, envolvendo o comércio à comunidade de nossa cidade. Eventos como esses, de ação social, promovidos pela CDL Jovem, mostram o olhar de nossa entidade para a comunidade local, afinal, estamos todos juntos, a partir do momento em que acredita-

mos que o comércio faz parte da vida de tantas pessoas em nossa cidade, seja pela oferta de produtos, seja pela geração de emprego e renda. Parabéns a todos que estiveram à frente dessa realização”, ressaltou o presidente da CDL Barra Mansa, Gleidson Gomes.

A CDL Jovem faz um agradecimento especial aos parceiros SEST/ SENAT, Hortifruti da Mineira e CRAS Barra Mansa pela confiança e apoio na realização desse importante projeto social. Gratidão também aos nossos colaboradores, e aos nossos diretores da CDL e CDL Jovem por acreditarem e realizarem o “Venha Brincar Conosco”. Foi inesquecível!





## Tradicional café da manhã da CDL BM foi marcado por premiações e lançamento da campanha “Natal da Sorte”

Mais de cem pessoas participaram desse evento que promove integração e network no setor do empreendedorismo na cidade.



A manhã do dia 30 de outubro foi marcada por premiações e anúncio de ações da Câmara de Dirigentes Lojistas de Barra Mansa para este fim de ano, entre elas, o “Natal da Sorte”, que vai impulsionar as vendas no comércio.

O tradicional evento da entidade, o café da manhã, trouxe a temática do Natal para envolver os participantes para a mais esperada época de vendas do ano.

Na ocasião, o presidente Gleidson Gomes agradeceu a presença de cerca de 150 pessoas, entre associados, empresários e suas equipes, autoridades e imprensa local, que acompanharam as divulgações e os projetos da CDL BM. A primeira delas foi a entrega da premiação do Concurso Funcionário Destaque 2024 lançada no mês de agosto.

O Concurso foi exclusivo para estabelecimentos associados à CDL e teve como objetivo celebrar e premiar os colaboradores que contribuem significativamente para o sucesso de suas empresas e, por consequência, para o desenvolvimento econômico da região. Os três primeiros funcionários que receberam a maior quantidade de votos foram premiados da seguinte forma: R\$ 2 mil para o primeiro lugar; R\$ 1.500 para o segundo; e R\$ 1 mil para o terceiro mais votado.

A ação foi elogiada pelo presidente da Federação (FCDL RJ), Fabiano Gonçalves. “Peço autorização para levar essa ideia para outras CDLs de nosso estado porque é muito nobre quando a gente reconhece quem está à frente da principal e mais valiosa ação hoje no varejo: o atendimento. Parabéns à CDL pela iniciativa e aos ga-

nhadores. Vocês merecem esse reconhecimento”.

Durante o evento, a diretoria da CDL Jovem também divulgou as ações da CDL Jovem, como cursos e o projeto Venha Brincar Conosco, e preparou todos para a esperada palestra de fim de ano que acontecerá dia 28 de novembro.

### A realização do último café da manhã do ano trouxe a magia do Natal para a CDL!

Durante a manhã especial com presença de amigos empresários e suas equipes, o presidente da entidade divulgou a todos os preparativos da CDL para o fim de ano e a divulgação de uma grande e empolgante campanha para atrair as vendas na cidade. Uma ação totalmente gratuita para o associado.

Em primeira mão, a CDL Barra Mansa lançou, nesse dia, sua Campanha “Natal da Sorte”, que traz novidades neste ano. O consumidor poderá ser contemplado, nas lojas participantes da campanha, com R\$ 100 mil em vales-compra e mais de mil prêmios instantâneos nas raspadinhas. “Esse é o momento de nos unirmos para fazer do Natal de Barra Mansa um verdadeiro “Natal da Sorte” encantando e atraindo o consumidor em meio à qualidade e diversidade de nosso comércio”, enfatizou o presidente Gleidson convidando todos a degustarem o delicioso café da manhã.

Foi um prazer imenso ver a casa cheia e receber tantas informações que ajudam cada empresário a tornar seu comércio cada mais próspero e com qualidade!

# CDL BM apoia projetos que ajudam a transformar a cidade!

Porque acreditamos que juntos construímos um futuro melhor para todos!

Nos últimos meses a CDL Barra Mansa apoiou alguns projetos que fazem a diferença na nossa cidade. Acreditamos que o desenvolvimento local vai além dos negócios – ele envolve cuidar das pessoas, investir em iniciativas que transformam vidas e fortalecer a comunidade. Seja através da educação, da cultura, do esporte ou da sustentabilidade, estamos comprometidos em impulsionar ações que promovam o bem-estar e o crescimento de todos. Juntos, construímos um futuro melhor e fazemos a cidade crescer com mais oportunidades, união e qualidade de vida!

## Confira algumas dessas ações:

### Campanha Mulheres Incríveis - Outubro Rosa

Cessão do outdoor localizado no Centro de Barra Mansa, em frente à Praça da Liberdade



No dia 22 de outubro, ADR Sul Fluminense com apoio do Sebrae e CDL Barra Mansa realizaram o **1º Demoday, um evento inovador** onde empreendedores do Sul Fluminense tiveram a oportunidade de apresentar projetos e soluções inovadoras.



Em 23 de outubro, a CDL Barra Mansa por meio do plano de saúde Unimax, participou da **palestra Setembro Amarelo**, no hospital Santa Casa de Misericórdia, realizada pela parceira Unimed Barra Mansa.



A CDL BM foi apoiadora do **Encontro do Ensino Médio Encontro da UBM**.



# Comprar, você compra em qualquer lugar, mas atendimento é valor!

Clientes que se sentem satisfeitos estão dispostos a pagar até 16% mais por produtos ou serviços de uma marca em que confiam e da qual têm boas experiências.

No cenário atual, onde produtos e serviços estão a um clique de distância, o preço ou a facilidade de acesso não são mais os únicos fatores decisivos na hora da compra.

Consumidores buscam algo além, e é aí que entra o atendimento em ação.

Uma boa experiência de compra vai além de levar um produto para casa; ela envolve ser tratado com atenção, respeito e empatia, criando um vínculo que diferencia a marca das demais.

Segundo o estudo Customer Experience Trends 2023, clientes que se sentem satisfeitos estão dispostos a pagar até 16% mais por produtos ou serviços de uma marca em que confiam e da qual têm boas experiências. Estudos também indicam que 73% dos consumidores são leais a empresas que priorizam a experiência do cliente, tornando o atendimento uma verdadeira vantagem competitiva.

Então, lojista, a preparação de sua empresa na maior data



## Sua venda vai além do Natal!

Para fechar com chave de ouro as dicas dessa matéria, como está o planejamento visual de sua loja?

Ambientes decorados e instagramáveis: mais que um visual, uma experiência!

Quando o cliente se sente valorizado, ele não só volta, como recomenda a loja a outras pessoas. Estudos mostram que 73% dos consumidores valorizam o atendimento como um dos fatores essenciais para escolher onde comprar.

Além de gerar valor intangível, um bom atendimento também representa um retorno financeiro significativo.

em vendas do ano, o Natal, envolve trazer novidades, decorar suas lojas, planejar estoque e mídia e envolve sim, investir em atendimento personalizado. Esse é o primeiro passo para criar conexões!

Quando uma



loja é visualmente atrativa e bem atendida, a visita vira um acontecimento que o cliente compartilha e quer repetir. Estudos de tendências em experiência do cliente mostram que ambientes preparados para envolver o consumidor têm maior taxa de conversão e, além disso, estimulam a fidelização, criando um ciclo virtuoso onde o cliente volta, compra e reco-

menda.

Espaços decorados e planejados para serem instagramáveis – ou seja, com áreas que incentivam os visitantes a tirar fotos e compartilhar nas redes sociais – têm um papel importante para a criação de experiências memoráveis. Quando um cliente se sente confortável e inspirado em um espaço, ele não só compra, como registra e compartilha o momento, ampliando organicamente o alcance da marca.

*Em um mercado cada vez mais competitivo, é preciso a todo momento criar estratégias para conquistar e fidelizar clientes, criando uma experiência única que transcende a transação comercial.*



# NOVOS ASSOCIADOS

Sejam todos bem-vindos!

SETEMBRO / OUTUBRO



ABC DA CONSTRUÇÃO



ALGI SERVIÇOS



ALINE DA MATA ARQUITETURA E INTERIORES



AVENTURA INFANTIL



BENTO CAFÉ



CARVALHO E HACKEL ACESSORIA JURÍDICA



DONA PRIÊ



DONNA LINDA LINGERIE



DROGARIAS POVÃO



EBLUSH COSMETICOS



FARMA & CIA



INSTITUTO CRISTIANE NUNES



MARQUINHO MECÂNICA E AUTO PEÇAS A DIESEL



NICO'S BAR



NOVA OPÇÃO



PIRULITUS BABY



ANNA BACANA



REAL COSMÉTICOS



SUPER REIS MERCADO



VERTICE SOLAR



HORTI FRUTI ANO BOM



AUTO ESCOLA SÃO JOSÉ



Há mais de **83** anos produzindo com **qualidade!**



# Barra Mansa

R. João Domingos Araújo, 95, Santa Maria II, Barra Mansa - RJ  
(24) 3326-8595

Rod. Pres. Getúlio Vargas, 280-412, Santa Clara, Barra Mansa - RJ  
(24) 3323-1496

R. Rebouças de Carvalho, 654 PORTEIRA, Queluz - SP  
(12) 3147-1474

# Tá chegando a hora!

CDL Barra Mansa espera você na tradicional Palestra de Fim de Ano com o tema: Energia para vender, vender, vender... com o palestrante **Ciro Bottini!**

Essa palestra já é um enorme sucesso, **Ciro Bottini** roda o Brasil com esse tema atraindo cada vez mais o público, em empresas de todos os segmentos de mercado, convenções de venda, treinamentos, lançamentos.

A tão esperada palestra de fim de ano da CDL já tem data marcada e espera por você e sua equipe!!! **Ciro Bottini** estará dia 28 de novembro às 19h, para trazer essa **ENERGIA** e empolgar as vendas de Natal em nossa cidade.

**DIA 28/11 às 19h**

# BOTTINI

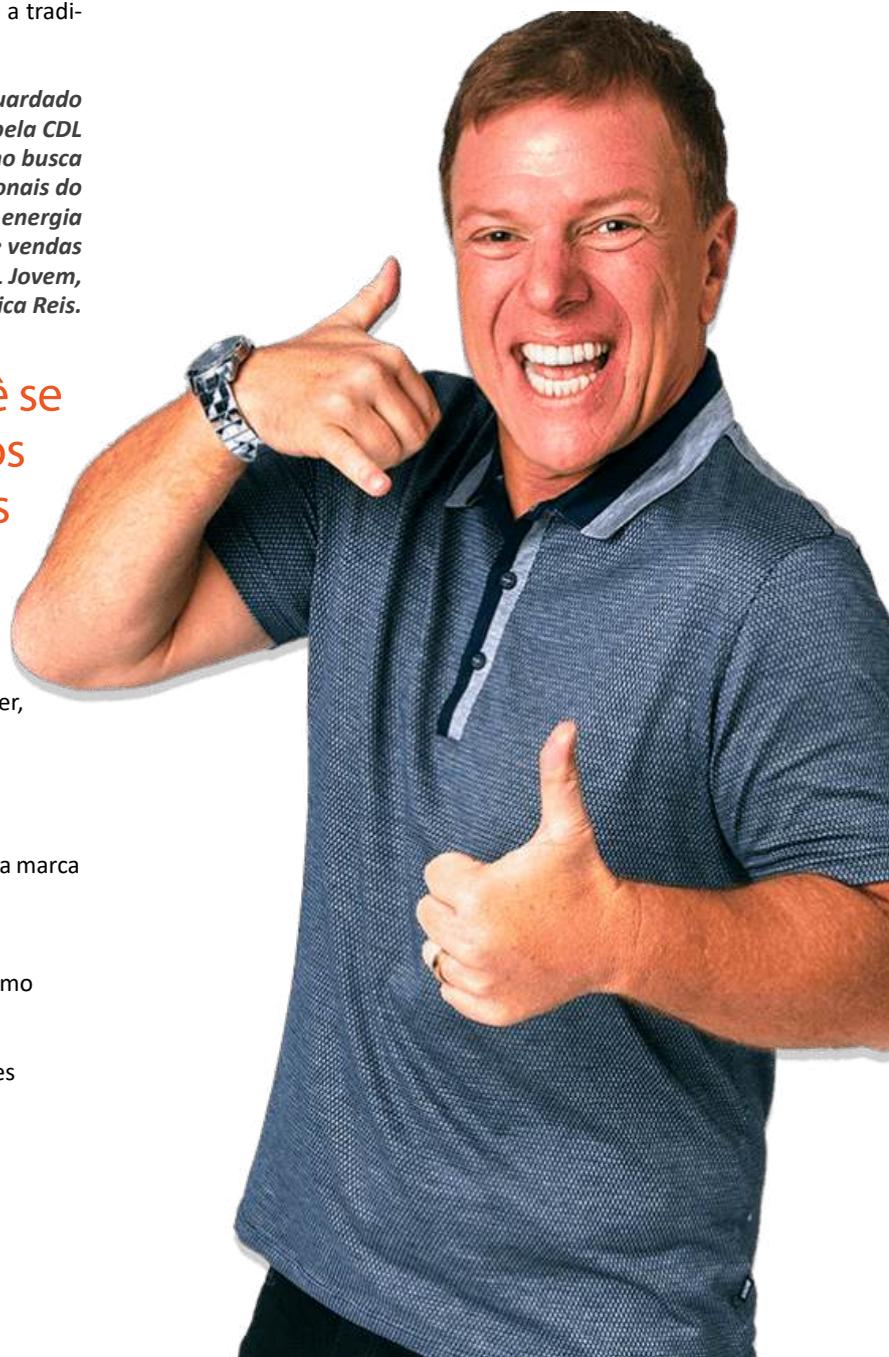
A cada ano o salão da CDL fica lotado e animado com a tradicional Palestra de Fim de ano!

*“Esse tem sido um evento super prestigiado e aguardado pelos nossos associados e suas equipes. Organizada pela CDL Jovem, por meio do PROCAPE, a palestra de fim de ano busca trazer sempre algo novo a compartilhar com os profissionais do comércio e da prestação de serviço e trazer para eles a energia e gás que precisam para grandes e importantes dias de vendas e fluxo maior de pessoas”, acredita a presidente da CDL Jovem, Jéssica Reis.*

Está chegando a hora de você se preparar para receber todos os insights para transformar suas vendas de Natal em grandes oportunidades.

Entre os temas abordados na palestra Energia para vender, vender, vender estão:

- Somos todos vendedores
- Animação e motivação sob qualquer circunstância
- O poder do marketing pessoal nas vendas - você é uma marca e esse é seu maior valor
- Amor ao cliente acima de tudo
- O sorriso tem uma força incrível, aproveite a ao máximo
- Vendedor moderno: relevante e surpreendente
- Venda é emoção - Torne-se um encantador de clientes
- Seja um comunicador incrível
- Todo mundo pode fazer sucesso em vendas



# O Natal da Sorte está em Barra Mansa!

Uma grande campanha gratuita da CDL BM para seus associados trará: R\$ 100 mil reais em vales-compra e mais de mil prêmios instantâneos nas raspadinhas!



A cada ano, a CDL Barra Mansa trabalha incansavelmente para formatar uma grande campanha que mescla a alegria do consumidor que for contemplado e a satisfação do lojista em ver o fomento das vendas na cidade.

Para a CDL Barra Mansa, elaborar uma campanha que combina o espírito de uma data especial com promoções ou sorteios, como o “Natal da Sorte”, é uma maneira de destacar o valor da compra, gerando o sentimento de benefício extra para o cliente.

“Essas iniciativas fazem o consumidor sentir que, além de encontrar presentes ou itens que ele já planejava comprar, ele também pode ganhar algo a mais, o que agrega um valor emocional à experiência de

compra”, explica o presidente da CDL BM, Gleidson Gomes.

Em datas movimentadas como o Natal, os consumidores têm várias opções de lojas. Ofertas especiais, descontos, ou prêmios ajudam a loja a se destacar, incentivando o consumidor a escolher o local onde ele ganha mais e, nesse sentido, as lojas associadas à CDL são beneficiadas.

***A Campanha “Natal da Sorte” é gratuita e terá grande mídia regional e materiais impressos para divulgar nas lojas.***

O consumidor terá a chance de, ao comprar nas lojas associadas participantes, concorrer à R\$ 100 mil reais em vales-compra e mais de mil prêmios instantâneos nas raspadinhas!

## Como participar?

Ao comprar nas lojas participantes, o consumidor poderá ganhar vales-compra nos valores de: R\$ 200,00, R\$ 500,00 e R\$ 1.000,00 e poderá utilizar os

vales somente nas lojas participantes.

Além deles, mais de mil prêmios instantâneos nas raspadinhas, serão distribuídos. Raspou, ganhou!

E para concorrer, é preciso também comprar nas lojas participantes e cadastrar seu cupom no aplicativo APP CDL BM.



## Prêmios instantâneos:

- **Faqueteiro 16 peças Tramontina**
- **Garrafa Térmica Unitermi**
- **Jogo de duas peças para Churrasco**
- **Mini Processador Manual**
- **Kit CDL (mochilinha e squeeze)**

Compre nas lojas participantes  
e cadastre seu cupom em  
nosso aplicativo



## “Natal: A Temporada de Oportunidades para Surpreender e Fidelizar Clientes!”

O Natal é mais do que uma data comercial, é uma época que traz consigo o espírito de renovação, afeto e união. Para o lojista, essa época é uma oportunidade de criar experiências únicas para os clientes, oferecendo produtos que realmente fazem diferença nas celebrações familiares.

### Oportunidades da Campanha de Natal:

**1. Ofertas Exclusivas e Personalizadas:** Divulgue o Natal da Sorte da CDL BM em sua empresa e aproveite para criar promoções que encantem o cliente e impulsionem as vendas. Descontos em itens selecionados, kits de presentes ou combos podem fazer a diferença, incentivando compras maiores e fidelizando o público.

**4. Estratégias de Cross-Selling e Up-Selling:** O Natal é uma ótima oportunidade para incentivar a compra de produtos complementares ou upgrades nos produtos. Por exemplo, sugerir um acessório que combine com uma peça de roupa ou um item extra que eleve a experiência do presente.

**2. Atmosfera e Decoração Temática:** Caprichar na ambientação natalina é uma ótima maneira de trazer o cliente para dentro do espírito da data. Um ambiente bem decorado, com músicas temáticas e uma recepção calorosa, transforma o espaço de vendas e cria um momento memorável que desperta a vontade de voltar.

**5. Divulgação e Engajamento Digital:** Reforçar a presença nas redes sociais com campanhas que destaquem os produtos em promoção, mostrem o ambiente decorado e convidem o cliente a conhecer a loja.

**3. Experiência de Compra Personalizada:** Ter uma equipe capacitada para ajudar na escolha, além de oferecer serviços de embrulho personalizado, são toques que tornam a experiência de compra única e especial para o cliente.



Esse é o momento e estamos juntos com você para fazer do Natal de Barra Mansa um verdadeiro “Natal da Sorte” encantando e atraindo o consumidor em meio à qualidade e diversidade de nosso comércio!

Concorra a

**R\$100 mil reais**  
em vales-compra

e mais de  
**mil prêmios instantâneos**  
nas raspadinhas!

## Causas sociais vão além dos negócios!

Elas transformam vidas e deixam um legado de impacto positivo na comunidade. Vamos juntos fazer a diferença!

Sua empresa possui projetos e ações envolvidos com causas sociais?

Nos últimos anos, a responsabilidade social das empresas é um tema cada vez mais em destaque. Mesmo que nem todo cidadão consiga promover mudanças sociais em larga escala, ele sempre tem o poder de escolher empresas que apoiam projetos e promover benefícios na esfera pública e social.

Além dos pontos relacionados à performance da empresa no mercado, outro benefício dado àquelas que se envolvem em projetos sociais é a isenção fiscal, ou também conhecido

como incentivo fiscal. Esse tipo de benefício está previsto em lei e permite que as empresas destinem parte dos seus impostos a causas sociais.

Há muitas frentes de atuação tidas como práticas voltadas à responsabilidade social, então é importante que a direção da empresa – não importa o porte dela - analise os valores que defende para escolher as causas pelas quais quis lutar.

Como exemplo, podemos citar ações em defesa do meio ambiente, dos animais, temas sobre saúde e educação ou mesmo de pessoas em situação de vulnerabilidade.

Em todo país, existe um trabalho sério sendo realizado por ONGs no país inteiro, com intuito de lutar contra os problemas da sociedade e ajudar a transformar a vida de muitas pessoas.

Investir em causas sociais é uma forma de retribuir à sociedade, promover valores éticos e contribuir para um futuro mais solidário. Além disso, essas iniciativas ajudam a fomentar um ambiente corporativo mais humano, unindo colaboradores, clientes e parceiros em torno de um propósito maior: transformar vidas e gerar um impacto positivo e duradouro.

Essas ações criam um ciclo de benefícios, onde a comunidade prospera e as empresas ganham em reconhecimento, engajamento e lealdade.

Existem incentivos fiscais para a área social que estão disponíveis nos âmbitos federal, estaduais e municipais e incidem sobre diferentes impostos, fale com a sua contabilidade, movimento o setor de marketing e a direção de sua empresa, e crie uma maior conexão maior com os clientes, aproximando a defesa de ideias, atitudes e comportamentos que certamente farão a diferença ao seu redor!

**AJ Ávila**  
CONTABILIDADE

MODERNA E EFICIENTE

O contador moderno é aquele que trabalha em parceria com seu cliente.

📍 Rua Janssem de Melo, nº 81 - Barra Mansa/RJ  
☎️ **Telefone: (24)98829-1157 | (24) 3323-6862**



# O país vive hoje uma verdadeira epidemia causada pelas plataformas de apostas online

“Os consumidores brasileiros gastam cerca de R\$ 6 bilhões por mês com jogos e apostas online.”

Esse é um texto publicado pelo presidente da CNDL – Confederação Nacional de Dirigentes Lojistas, José César da Costa, que também é empresário e está na liderança dessa importante instituição que engloba o sistema de CDLs e FCDLs em nosso país o qual luta por causas e defende bandeiras do setor empresarial.

## Leia com atenção:

O país vive hoje uma verdadeira epidemia causada pelas plataformas de apostas online. Uma epidemia que está dentro das casas dos brasileiros, correndo as finanças das famílias, a saúde mental das pessoas e o equilíbrio socioeconômico de todo o país.

Os consumidores brasileiros gastam cerca de R\$ 6 bilhões por mês com jogos e apostas online. São mais de 40 milhões de consumidores fazendo algum tipo de aposta ou jogo no último ano. Os dados fazem parte de uma pesquisa da Confederação Nacional de Dirigentes Lojistas.

Diante do crescente endividamento dos funcionários do setor de Comércio e Serviços, varejistas de todo o país tem se mobilizado para chamar a atenção do poder público em relação às consequências da liberação desenfreada das apostas no Brasil.

A ânsia arrecadatória do governo não pode se sobrepor à saúde da sociedade. Vício em jogos é uma doença, onde o poder público tem responsabilidades de atuar.

É necessário e urgente que se estabeleçam regras mais rígidas em relação à publicidade das casas de apostas, à limita-



ção do uso do cartão de crédito e de empréstimos para o pagamento das dívidas.

Na contramão do que já se estabelece em relação a outros tipos de produtos e serviços que levam ao vício, como é o caso dos cigarros e bebidas alcoólicas, o setor de jogos e apostas no Brasil tem encontrado um ambiente favorável para atuação no país. Impostos baixos e pouca limitação no que diz respeito à publicidade têm levado a centenas de pedidos de autorização de novas plataformas para atuar no Brasil. Tudo isso sem que haja políticas públicas que resguardem a pessoa que pode ser prejudicada por tal atividade.

É preciso e urgente que o governo, o Congresso e a sociedade civil avancem em um

debate sério a respeito das consequências das apostas na saúde mental e financeira da população.

Assim como acontecem nas epidemias, somente um pacto coletivo e medidas rigorosas de proteção à população, é possível controlar a doença do vício em apostas. Os dados são alarmantes e mostram o poder deste tipo de vício no comportamento da sociedade. A pesquisa da CNDL mostra ainda que 30% dos entrevistados declaram que os jogos e/ou apostas esportivas têm ou tiveram alguma influência na sua vida neste período, sendo elas a queda de produtividade no trabalho (11%) e o endividamento (11%).

São consumidores que já admitem a influência das apos-

tas em suas vidas. Mas sabemos que muitos não percebem o quanto gastam no momento das apostas, acumulando dívidas impagáveis.

Apesar do país hoje ter um cenário de melhoria no que diz respeito à renda e ao emprego formal da população, os índices de inadimplência crescem a cada mês. São mais de 67 milhões de consumidores nos cadastros de devedores.

O artigo 196 da Constituição é claro: A saúde é direito de todos e dever do Estado, garantido mediante políticas sociais e econômicas que visem à redução do risco de doença e de outros agravos e ao acesso universal e igualitário às ações e serviços para sua promoção, proteção e recuperação.

Precisamos buscar melhores formas de impactar o consumidor e tornar compreensível as consequências negativas dos jogos de azar. Precisamos de políticas públicas que defendam a população brasileira, sobretudo a de baixa renda, de ilusões que corrompem sonhos e anos de trabalho. São plataformas que enganam prometendo renda extra, propagandas que colocam em risco os mais vulneráveis, algoritmos que encontram o alvo perfeito e um ambiente com pouca regulação.

Enquanto as bets lucram centenas de milhões de reais, a cada minuto famílias perdem suas rendas e se endividam. Um cenário covarde e injusto. Jogo deixou de ser brincadeira e o país está apostando errado.

*Palavra do Presidente da CNDL  
José César da Costa*

São consumidores que já admitem a influência das apos-

# CLUBE DE VANTAGENS

Um bom negócio é ter benefícios.



Associados da CDL Barra Mansa e seus colaboradores têm muito mais!

## SAÚDE / MEDICINA OCUPACIONAL

### SEMARY

Descontos diferenciados para associados das empresas de grau de risco 1 e 2 (sem riscos ambientais).  
(24) 3401-1342

### UNIODONTO

Descontos especiais para associados (dirigentes, empregados e dependentes) - Mensalidade por pessoa: R\$ 34,39 e Taxa de adesão de R\$ 10,00.  
(24) 3323-1583 | 98823-6894

### UNIMED

Plano empresarial com mensalidades a partir de R\$ 163,57\*  
(\* Plano: Unimax Local empresa, faixa etária - 0 a 18 anos em Enfermaria.  
(24) 3325-8176 ou 3325-8168

### OCUPACIONAL

Descontos diferenciados para associados nas consultas clínicas, exames e outros serviços em Medicina do Trabalho. Empresas Grau de risco 1 e 2 (sem riscos ambientais que demandem levantamentos). (24) 3322-8982 / 3322-9015 / 99282-4367

### GMG SOLUÇÕES EM MEDICINA DO TRABALHO

Descontos diferenciados para associados nos pacotes, consultas clínicas, exames e outros serviços de Medicina do Trabalho:  
(24) 98112-6014 / 99845-3028

## EDUCAÇÃO / CAPACITAÇÃO

### OXFORD BARRA MANSA

Plano de descontos de até 50%, conforme tabela. OBS: Os valores de cada curso, material e benefício podem sofrer alterações sem aviso prévio.  
(24) 3323-5677 / 24 99871-2395

### UNIFOA

Desconto entre 10% e 15% nos cursos de graduação.  
(24) 3340-8400 3336-7451

### SEBRAE

Programa de capacitação e palestras motivacionais  
(24) 3347-3481 3347-5845

### CRECHE ESCOLA FAVO DE MEL

Desconto de 10% nas mensalidades para novos alunos abrangendo os sócios da empresa, seus colaboradores e dependentes.  
(24) 3323-1436 / 98122-0452

### SENAC

Desconto de 20% - Programas de Qualificação Profissional.  
(24) 3323-9688

### ESTÁCIO DE SÁ

Desconto de 5% para associado CDL BM além do desconto oferecido pela universidade.  
(24) 98866-3078

### NOVA UBM

Descontos especiais para novos alunos ingressantes: 40% na modalidade presencial; 20% na modalidade EAD; 10% nos Cursos de Extensão; 40% na Educação Infantil, Ensino Fundamental e Ensino Médio. OBS.: Benefícios para associados à CDL e seus dependentes: cônjuge, companheiro e filhos.  
(24) 3325-0247

### UNINTER

Desconto de até 10% para os cursos de Graduação e Pós-Graduação nas modalidades à distância e semipresencial.  
Polo Barra Mansa - (24) 98128-4347

## CONSULTORIA

### PULSO CONSULTORIA

Desconto de 30% nos serviços de consultoria em gestão de negócios. Diagnóstico gratuito. Soluções nas áreas de marketing, otimização de processos, planos de negócios.  
(24) 2107-3771

### ASSESSORIA JURÍDICA RONALDO SOUZA BARBOSA E ADVOGADOS ASSOCIADOS

Consultoria aos associados através de agendamento pela CDL BM, além de Assessoria Jurídica e Assistência na Defesa de Processos Judiciais, Juizado Especial Cível de Barra Mansa ou junto à Vara do Trabalho de Barra Mansa.  
(24) 3325-8171 (24) 98119-0874

### ESTRATÉGIA RÁPIDA CONSULTORIA

Desconto de 35% nas seções avulsas de atendimento e 25% em todos os projetos, bem como diagnóstico empresarial de forma gratuita para os associados. (21) 99586-3164

### MP MAGALHÃES E DE PAULA ADVOGADOS

Tira dúvidas totalmente gratuito. Desconto de 70% nos cálculos da revisão do INSS e 10% nos honorários advocatícios contratuais nos processos judiciais. (24) 99956-7743 | 99311-6046

## SEGURO E CONSERVAÇÃO

### TULIP ADM. DE SEGUROS

Desconto de 5% sobre o prêmio líquido do seguro escolhido.  
(24) 3323-4310 98821-0823

## LAZER / ACADEMIA

### SESI

30% de desconto na mensalidade do Club; 10% de desconto na Escola Sesi e nas atividades esportivas.  
(24) 3345-4877 / 3345-4856 3345-4880 | 99208-6961

### COLISEUM ACADEMIA

Musculação: Mensal - R\$ 115, Anual - 12x R\$ 89 (Crédito recorrente-cartão de crédito). Passaporte: Mensal - R\$ 129, Anual - R\$ 12x R\$ 99 (Crédito recorrente-cartão de crédito).  
(24) 2106-1506 / (24) 98159-7914

### BEST TRAINING

Musculação mensal R\$ 80,00 à vista no pagamento em dinheiro. Pagamentos no crédito recorrentes mensalidade de R\$ 85,00. 10% de desconto nas atividades aquáticas  
(24) 3323-8219 / 99921-4493/ 99942-4723

### CENTRO DE LPF-PILATES E NEO PILATES-GRAZI PORTO

Desconto no valor de R\$ 40,00 (quarenta reais) no valor Mensal em dinheiro, dentro do valor inteiro, na quantidade de 2x por semana nas aulas de Pilates e Neo Pilates. (24) 99395-5117

### FAZENDA SANTANA DO TURVO - REST. E POUSADA

Visita agendada: 24. 99915-0066  
Valores especiais para Day Use aos associados CDL BM: R\$ 65,00 por pessoa acima de 11 anos. R\$ 32,50 para crianças de 4 a 10 anos. Crianças até 3 anos não pagam. Funcionamento de 9h às 17h.

## ENTIDADES PARCEIRAS

### SICOOB CREDIROCHAS

Descontos especiais para associados em diversos produtos como: Financiamentos, Cheque Especial, Máquina SIPAG, Antecipação de Recebíveis, Cartão de Crédito, Capital de Giro, Tarifa de Conta Corrente entre outros. (24) 3323-2004

### SICREDI

Condições especiais exclusivas como: Investimento Empresarial, Antecipação de Boletos, Manutenção de conta, Preço diferenciado para TED, Isenção para anuidade de Cartões de Crédito entre outros.  
(24) 3401-1437

### CIEE

Desconto de 20% sobre o valor de contribuição institucional para contratos de Estágio e Jovem Aprendiz.  
(24) 3323-3916 / 99924-5438

## ESTÉTICA

### SÓBRANCELHAS

A Unidade de Barra Mansa oferece 10% de desconto em produtos e serviços.  
(24) 3323-6663 99314-0995

## SERVIÇO

### MARIA BRASILEIRA

Desconto de 35% sobre serviços de sanitização de ambientes. Desconto de 5% sobre o valor de seus serviços de Limpeza Residencial, Empresarial, Pós obra e Passadoria de Roupas.  
(24) 3401-0435 / 98838-3951 99202-2447

### PLENATRAN

Desconto de 10% para associados e colaboradores: Vistoria periódica do GNV, Vistoria de Inclusão de Kit GNV, Vistoria de Modificação e de Sinistro em veículos leves e pesados, Laudo Técnico e de Opacidade, Linha Mecanizada e Análise de Gases.  
(24) 3028-8748 / 99937-1135

### AQUINO'S SOLAR

Desconto de 5% em projetos de Energia Solar para o associado CDL BM. Está incluso no projeto: instalação, homologação, equipamento e projeto. O empresário deverá procurar diretamente a loja física com identificação de associado CDL BM. (24) 99240-9271

### TRAT SPA URBANO

Desconto de 10% sobre o valor de seus serviços de pacotes de massagens, tratamentos faciais entre outros. (24) 98821-0328 3322-6903

# BENEFÍCIOS EM FAZER PARTE

Temos um papel fundamental para o crescimento e fortalecimento do comércio varejista de nossa cidade, promovendo soluções e estratégias para os associados, além da contribuição do segmento lojista.

**Veja as soluções para seu negócio sendo associado da CDL Barra Mansa!**

## BANCO DE DADOS NACIONAL – SEGURANÇA PARA SEU NEGÓCIO

Você encontra no SPC Brasil, conveniado a Serasa Experian, o maior banco de dados e o mais completo serviço de proteção de crédito do país. Diversos benefícios que ajudam a sua empresa no dia a dia das vendas como consulta de SPC, Score e muito mais.

## CERTIFICADO DIGITAL

Atendimento confortável, personalizado e com total segurança para as transações online e troca virtual de documentos, mensagens e dados. Preços especiais.

## CLUBE DE VANTAGENS – BENEFÍCIOS E DESCONTOS PARA SEU NEGÓCIO

Diversos convênios, descontos em cursos de qualificação, ensino universitário, consultorias, condições especiais em planos odontológicos, lazer e muito mais.

## CONDIÇÕES ESPECIAIS EM PLANO DE SAÚDE

Há mais de 20 anos parceira da Unimed BM, a CDL oferece o plano exclusivo para o associado, funcionários e familiares: o Unimax. O plano com a melhor tabela da cidade.

## CDL CENTRO

A CDL Centro tem atendimento de consulta de SPC e Certificação Digital pertinente de você. O posto da CDL é aberto para a população.  
Contatos: (24) 3512-0124 e (24) 99869-6165 (WhatsApp)

## SETOR COMERCIAL

Muito além de auxiliar o associado nas consultas de banco de dados, nossa equipe do setor comercial tem anos de experiência e contato junto aos empresários entendendo suas necessidades, assessorando em demandas que auxiliem seu negócio junto aos serviços que prestamos.

## CAMPANHAS PROMOCIONAIS

Através de um planejamento estratégico, criamos campanhas que promovem seu negócio e fomentam o comércio nas principais datas comerciais.

## REVISTA O LOJISTA E WHATSAPP

Receba em sua empresa a Revista O Lojista e fique por dentro das principais notícias do empreendedorismo as atividades desenvolvidas em benefícios dos empresários. Pelo nosso canal de whatsapp você recebe notícias importantes.

## SALA DE REUNIÕES

Como associado da CDL você tem uma sala climatizada exclusiva para reuniões de negócios. Veja com a administração da CDL sobre utilização e disponibilidade para agendamento ao associado.

## SALA DE TREINAMENTOS

Você, associado, tem à disposição as melhores instalações de uma ampla sala de treinamento climatizada e com preços especiais para utilização.

## SALÃO DE EVENTOS

Aqui você conta com um amplo salão climatizado, com total infraestrutura e com preços exclusivos para nossos associados para realização de eventos como festas de casamento, formaturas, aniversários e palestras.



Portal CDL  
[www.cdlbm.com.br](http://www.cdlbm.com.br)



Redes Sociais  
@cdlbm



App CDL BM



## A importância da Medicina do Trabalho para seu negócio

Seja qual for o tipo de empresa, é essencial entender o que é a medicina do trabalho e como aplicar de forma correta no seu dia a dia.

Cada dia que passa, a preocupação com a saúde do trabalhador aumenta. As relações de trabalho estão se modificando, obrigando que tanto a empresa, como o funcionário tenham mais consciência disso.

Nessa caso, é imprescindível ter em dia as atuações da medicina do trabalho. Afinal, ela trata da relação entre o trabalhador, sua atividade profissional e seu ambiente laboral. Esse ramo da saúde, busca a prevenção de doenças e acidentes de trabalho, bem como a promoção da saúde e da qualidade de vida dos funcionários de uma empresa.

São muitas as aplicações da medicina do trabalho em seu negócio e vale lembrar que ela está, inclusive, diretamente ligada a normas governamentais e se apoia em um programa de segurança chamado PCMSO — Programa de Controle Médico de Saúde Ocupacional.

### Exames admissional e demissional

Eles demonstram o estado de saúde desse colaborador, tanto na entrada quanto na saída da organização.

### Exames periódicos

Avaliam a saúde dos trabalhadores e indicam as precauções que devem ser tomadas. Assim, fica evidenciado se aquele funcionário está exposto a fatores ergonômicos, físicos ou químicos e como evitar os riscos relacionados a isso.

### Exame para mudança de função

Realizado sempre que um colaborador muda para uma função que tenha riscos ocupacionais diferentes da função que ele realizava anteriormente.

### Exame de retorno ao trabalho

Deve ser feito no primeiro dia do regresso ao trabalho de um funcionário que tenha se afastado, seja por motivo de acidente ou doença.

Garantir a segurança e a saúde do funcionário significa a melhoria das condições no ambiente de trabalho, o que acaba revertendo em produtividade e ainda evita que a empresa tenha problemas com processos trabalhistas ou com a fiscalização.

Associado CDL BM, confira em nosso Clube de Vantagens empresas do ramo da Medicina do Trabalho e veja os descontos exclusivos para sua empresa.



Faça seu **Certificado Digital** com a CDL Barra Mansa

Simplifica o seu dia a dia

Reduz custos

Menos burocracia

Segurança

Mobilidade

**GRÁFICA DRUMOND** 33 anos

INOVAÇÃO • TECNOLOGIA • QUALIDADE

(24) 3325-8024

(24) 97404-1475

Gráfica Drumond

graficadrumond

contato@graficadrumond.com.br

www.grficadrumond.com.br

Rua Antônio Alves Amorim, nº 51 - Saudade, Barra Mansa - RJ

# APAE Barra Mansa

APAExone-se por essa causa!

A Associação de Pais e Amigos dos Excepcionais (APAE) de Barra Mansa, comemorou, neste ano, seu 53º aniversário.

“A missão é promover e articular ações de defesa de direitos de prevenção e orientação de prestação de serviços e de apoio à família direcionada a melhoria da qualidade de vida da pessoa com deficiência e a construção de uma sociedade justa e solidária”, destaca o presidente da instituição, Luiz Alberto Lopes Feijó.

Uma das maiores vitórias, segundo a APAE, hoje é pres-

Os serviços oferecidos estão organizados em:

Programas Pedagógicos Específicos: Estimulação Precoce, SAIES – Sala de Apoio a Inclusão Educacional e Escolar (AEE), Atendimento Pedagógico e Salas Temáticas; Oficinas; Serviços de Preparação/Inserção ao Mercado de Trabalho; Autodefensoria; Capacitação e Consultoria as escolas e empresas.

E atividades como: Informática, Educação Física, Capoeira, Música, Expressão Corporal; Arte, Atividade Aquática, GRD e Dança.

tar atendimento de excelência para 300 pessoas com deficiência, resultando em melhorias

significativas na qualidade de vida dessas pessoas e na gratidão das famílias.

**Público-alvo da APAE**

Pessoas com deficiência intelectual e/ou múltiplas; Atraso no desenvolvimento neuropsicomotor, síndromes neurológicas e genéticas; Teia até 7 anos

O sentimento é de alegria e dever cumprido com tantas conquistas em mais de meio século, mas ainda há muito a ser feito e você pode participar!

A central de doações é feita telefone (24) 99912-4281 ou, se preferir, faça uma doação via Pix usando a chave CNPJ: 30.653.455/0001-77.

**Juntos,  
transformamos  
vidas!**



**Seja um associado CDLBM**  
Explore as melhores possibilidades para sua empresa.

**Anuncie na Revista O Lojista da CDL BM**  
A melhor informação do setor varejista da região.  
(24) 99299-6411  
www.cdlbm.com.br

# Reconhecendo Quem Faz a Diferença!

CDL homenageia, no café da manhã, os vencedores do Concurso Funcionário Destaque 2024.

No mês de agosto, a CDL Barra Mansa lançou a edição 2024 do Concurso Funcionário Destaque. Ano passado a iniciativa foi um sucesso e esse ano ganhou ainda mais repercussão!

A ação foi criada para reconhecer e premiar os profissionais que se destacam no comércio da cidade.

“Sentimos um efeito muito bacana desse Concurso no comércio no ano passado, motivando e animando as equipes. Repetimos esse ano pois acreditamos nessa atmosfera positiva de reconhecimento aos funcionários”, explica Gleidson Gomes, presidente da CDL Barra Mansa.

O Concurso foi exclusivo para estabelecimentos associados à CDL e teve como objetivo celebrar e premiar os colaboradores que contribuem significativamente para o sucesso de suas empresas e, por consequência, para o desenvolvimento econômico da região.

Uma homenagem, segundo a entidade, aqueles que fazem a diferença não apenas no trabalho, mas também na comunidade por meio do comércio e da prestação de serviço.

As inscrições foram realizadas exclusivamente pelas empresas no período de 19 de agosto até 29 de agosto de 2024.

## FUNCIONÁRIO DESTAQUE 2024



2º Lugar

**Magno Oliveira**  
Joalheria Regina

“Quando o concurso começou soube pelos meus clientes que eles estavam torcendo por mim. São 19 anos trabalhando na Joalheria Regina e 46 anos no comércio de Barra Mansa. Receber esse prêmio, para mim, significa receber um título e foi um presente de ouro”.



1º Lugar

**Vicente Luciano**  
Casa Palmeira Mat. de Construção

“Quando soube que fui o primeiro colocado foi uma surpresa muito grande, afinal, mostrou a força do comércio dos bairros. Eu falei com muitos clientes durante a campanha e após o resultado eles comemoraram comigo! Muito bom saber que estamos no caminho certo”.



3º Lugar

**Monique Ferreira**  
Adalton Semijoias

“Foi uma alegria saber que fui premiada. É verdadeiramente uma valorização pelo que fazemos e sabemos que o bom atendimento faz toda a diferença. Há três anos trabalho como vendedora e ser premiada nesse concurso se tornou mais uma motivação. Estou muito feliz”.

**Os funcionários ganhadores do Concurso receberam a Premiação no Café da Manhã da CDL**

Os três primeiros funcionários que receberam a maior quantidade de votos foram

premiados da seguinte forma: R\$ 2 mil para o primeiro lugar; R\$ 1.500 para o segundo; e R\$ 1 mil para o terceiro mais votado.

A premiação aos ganhadores foi entregue durante o Café

da Manhã da CDL BM no dia 30 de outubro.

**Agradecimento Especial a Todos os Participantes do Concurso “Funcionário Destaque”!**

A CDL parabeniza todos que participaram e, especialmente, aos vencedores deste ano! Que essa conquista inspire a todos a continuarem com o excelente trabalho e a buscar sempre o melhor com compromisso, dedicação e profissionalismo, fazendo a diferença em nosso comércio.

Juntos, somos mais fortes!





# Click CDL

A CDL por Barra Mansa! Acompanhe aqui as ações em que estivemos envolvidos nesses meses!



A CDL BM e CDL Jovem marcaram presença na 57ª Convenção Nacional do Comércio Lojista em Balneário Camboriú.



Flumisol 2024: a CDL BM mais uma vez esteve presente como apoiadora da maior Feira de Negócios do Sul Fluminense.



Diretores da CDL Jovem reunidos na ação do Dia das Crianças - Venha Brincar Conosco.



Presença de autoridades de Barra Mansa e do presidente da FC DL RJ em nosso café da manhã em nossa sede.



Apresentação das ações da CDL Jovem no café da CDL.



Diretoria CDL BM, convidados e presença de novos associados em uma manhã muito especial em nossa sede. Agradecemos a todos que vieram!



DESEJAMOS UM  
NATAL MARAVILHOSO  
E UM NOVO ANO CHEIO  
DE REALIZAÇÕES,  
SUCESSO E NOVAS  
CONQUISTAS. QUE  
POSSAMOS CONTINUAR  
CONSTRUINDO, JUNTOS,  
UM CAMINHO DE UNIÃO  
E PROSPERIDADE!

FELIZ NATAL E UM  
2025 INCRÍVEL!

BOAS VENDAS!

