

PROCURE AS LOJAS
COM ESTE SELO:



O Lojista

Barra Mansa
RJ

edição 65 - julho / 2017
www.cdldm.com.br
Facebook.com/CDLBM



16 de julho - Dia do Comerciante

Onde quer que você veja um negócio de sucesso, pode acreditar que ali houve, um dia, uma decisão corajosa!
A CDL de Barra Mansa parabeniza essa classe, guerreira!

Pág. 6





Bons frutos!

Como é bom colher resultados positivos em novas empreitadas!

E foi o que aconteceu com o Show de Domingo em Barra Mansa, quando vimos as principais avenidas do centro da cidade fervilhando com a população feliz, participando dos eventos e utilizando o espaço de “propriedade quase exclusiva” dos veículos, devolvido à população. Foi um dia de festa, um espetáculo lindo de se ver e sentir.

Em cidades europeias, fechar as ruas do centro apenas aos pedestres é lugar comum. Fato corriqueiro já absorvido pela cultura.

Se beneficiam tanto a população quanto o comércio local. Ficou fácil imaginar nosso “Shopping a Céu Aberto” funcionando em Barra Mansa.

Em recente viagem à Alemanha este e outros pontos puderam ser observados. Percebemos a valorização de

espaços públicos, como praças, áreas de convivência. A preservação e o cuidado com o acervo cultural da cidade, como igrejas e prédios históricos, entre outros locais. O empenho em tornar a cidade “verde”, não apenas na vegetação que por si só, confere um ar mais “humano” ao local, como também a consciência ecológica com lixo, limpeza das ruas, etc.

Viajar é preciso, sempre!

Vamos parabenizar, nesta edição, o grande empregador e empreendedor, aquele que realmente gera renda no país, que muitas vezes sacrifica seu tempo com a família para se dedicar ao seu negócio, mata vários leões por dia, porém nunca desiste de seu sonho.

Parabéns aos Comerciantes que muito fazem pela nossa nação!

Xisto Vieira Neto
Presidente da CDL BM




Índice

As principais notícias desta edição



Certificação Digital - documento indispensável	03
Vem aí Semana da Moda e Flumisul	05
Dia do Comerciante - 16 de julho	06
Fatura online da CDL para o associado	07
Show de Domingo, foi show!	09
Vamos fazer negócio com a Alemanha?	10
Como é a capacitação profissional alemã?	11
O Brasil para alemão ver	13
Comércio pode cobrar preços diferenciados	17

Colunas

 Estatísticas e Novos Associados	08
 Produtos e Serviços CDL	14 e 15
Colunas Aciap e Sicomércio	16 e 17
 Click CDL	19

Expediente

Presidente CDL Executiva

Xisto Vieira Neto

Presidente CDL Jovem

Hellen Cristina Oliveira Lima

Redação

Thaís Mattos
André Oliveira

Jornalista Responsável

Thaís Mattos - MTb 22776

Revisão de Texto

Agência Communix

Editoração eletrônica

Agência Communix
Tel: (24) 3324.0684

Impressão

Gráfica Ano Bom - 1.200 exemplares



Contatos com a CDL

Câmara de Dirigentes Lojistas
de Barra Mansa
Rua Rotary Club nº26 - Ano Bom
Barra Mansa - RJ - CEP: 27.323-290
Recepção: 24 3325.8150
Atendimento: 24 3325.8166
Financeiro: 24 3325.8155
Dep. Comercial: 24 3325.8158 / 8168
Site: www.cdlbm.com.br
email: cdlbm@cdlbm.com.br
Facebook: CdIBM
Instagram: @cdlbarramansa

Certificação como forma de garantir segurança também nos serviços online.

Veja a orientação da Contabilidade Cotrim sobre esse documento, hoje, indispensável para o bom funcionamento da empresa.

Atualmente, a maioria das empresas está aderindo ao uso da Certificação Digital como forma de garantir uma assinatura com validade jurídica que garante proteção às transações eletrônicas, serviços via internet entre outros benefícios e procedimentos, oferecidos online.

É um processo que garante a integridade e a autenticidade nos documentos emitidos pelos profissionais liberais e empresas, como forma de garantir a segurança dos serviços online, além de possibilitar que pessoas e empresas se identifiquem e assinem documentos digitalmente em qualquer lugar do mundo.

A CDL de Barra Mansa emite, através do respaldo do SPC Brasil, a Certificação Digital e você pode agendar seu horário com atendimento personalizado e conforto.

Acompanhe a entrevista com o contador Luiz Carlos Cotrim Moreira, da empresa Cotrim Contabilidade, em Barra Mansa:

Qual a importância da empresa ter a Certificação Digital?

O Certificado Digital é uma espécie de um documento de identidade da empresa, através dele a empresa pode consultar e assinar documentos. Ele é importante para transmissão e as-

sinatura de diversas declarações, consulta da situação fiscal da empresa, emissão de notas fiscais, entre outras funções. Hoje em dia, o certificado é indispensável para o bom funcionamento da empresa.

É importante que o certificado digital seja feito através de um sistema seguro, como a certificação da CDL, pois através dele se consultará e transmitirá informações particulares das empresas.

Quais os benefícios no dia a dia de uma empresa, que o Sr. acredita, que a Certificação oferece?

Inúmeros benefícios, como

por exemplo, se a empresa é da área do comércio, ela precisará do certificado digital para emissão da Nota Fiscal Eletrônica e da Nota Fiscal Eletrônica do Consumidor, sem o certificado a empresa não tem como funcionar. O Certificado Digital faz parte de ações habituais dentro da entidade.

O Certificado Digital, lhe proporciona diversos benefícios, entre eles consultar a situação fiscal da sua empresa, evitando dores de cabeça no futuro.

CERTIFICAÇÃO DIGITAL

Sua identidade é única e sua assinatura online também

Associados à CDL Barra Mansa têm o melhor preço para Certificação Digital!




Ligue agora e aproveite!
(24) 3325 8150





Trabalhando por você

Quem trabalha conosco em busca do melhor para você e sua empresa.

DIRETORIA EXECUTIVA

Presidente

Xisto Vieira Neto

Vice-Presidentes

Juliana Lanes Rolim
Antônio Feris Filho

Diretores:

Secretários

Francisco Ramundo
Enéias Moreira de Souza

Tesoureiros

Gleudson Kelman Bragança Gomes
José Paulo Nogueira

Patrimônio

José Romário Morais Rocha

Produtos e Serviços

Carolina Paula dos Santos Ferreira
Ana Cláudia Tressoldi

Comercial

Rafael Roxo de Souza
Ana Paula Ferreira de Souza

Eventos

Maria Tereza Mohalem Corrêa

Propaganda e Promoções

André Oliveira da Silva

Departamento Jurídico

Hugo Tavares Nascimento

Diretora de CDL Jovem

Leonardo dos Santos

Conselho Fiscal

Márcio Domingos da Silva
Almir Esteves Corrêa
Jair Francisco Gomes

Suplentes do Conselho

Bruno Marini
Luís Antônio Nogueira Feris
Paulo Roberto Barbosa de Castro

Conselho Consultivo

Alberto Aldet
Antônio Feris Filho
Almir Esteves Corrêa
Rilmo Vieira de Souza
Samir Jorge Arbex
Magno Andrade
Jair Francisco Gomes
Luís Antônio N. Feris
Juliana Lanes Rolim
Alício José V. Camargo

DIRETORIA CDL JOVEM

Presidente

Hellen Cristina Oliveira Lima

Coord. Financeiro

Christiane Mohalem Corrêa

Coord. Jurídica

Rafaela Maia Leite

Coord. de Responsabilidade Social

Jocarla Maia Leite
Mariana Ventura Alves

Coord. de Capacitação

Rafaela Andréia Barbosa Maia
Gabriel Rezende Dotta

Coord. de Comunicação

Rodolfo Pombo Menezes

Coord. de Sustentabilidade

Priscilla Oliveira Lima

Coord. de Mobilização

Leandro da Silva Almeida
Wallace Rennan Gomes

Empresas do Sul Fluminense se aproximam do setor de defesa

Evento realizado na sede da CDL de Barra Mansa incentivou o desenvolvimento de novas tecnologias.

Cerca de 50 pequenas e médias empresas do Sul Fluminense apresentaram seus produtos e serviços e tiveram a oportunidade de negociar com âncoras nacionais do setor de defesa no dia 13 de junho, na CDL de Barra Mansa. Além de aproximar a indústria da defesa de potenciais fornecedores da região, os empresários tiveram ainda a oportunidade de aprender como fazer parte do sistema de catalogação de possíveis fornecedores da Organização do Tratado do Norte (OTAN).

Edvaldo de Carvalho, presidente da Representação Regional FIRJAN/CIRJ no Sul Fluminense, ressaltou que o foco da Federação é fomentar os negócios das empresas para que elas gerem lucro. “Temos feito diversas mobilizações junto ao Ministério da Defesa e empresas do Sul Fluminense. Proporcionar essa abertura é incentivar o desenvolvimento de novas tecnologias.



Essa ação vai de encontro com a proposta de implantação do Parque Tecnológico na região, que vai possibilitar empresas de todos os portes a desenvolverem inovação e se tornarem ainda mais competitivas”, disse.

Ana Lúcia Araújo Lima, gerente do Sebrae Médio Paraíba, disse que esse é o primeiro movimento junto à indústria da defesa e que

a ideia é desenvolver uma agenda estadual. “Representantes da AMAN que participaram do evento informaram, por exemplo, que, por dia, são servidas 12 mil refeições na Academia Militar. Imagina o quanto isso pode somar para os produtores rurais e pequenos varejistas de alimentos. Além disso, a indústria da inovação está instalada na indústria de defesa e isso pode ser

transferido para a iniciativa privada”, comparou.

O Ministério da Defesa foi convidado pela APL Metalmecânico para aproximar empresas da região do projeto de construção do submarino de propulsão nuclear. “Isso é um ganho para o Sul Fluminense, pois significa geração de empregos e nacionalização de vários itens que hoje nós importamos da França”, detalhou o almirante Walter da Silva, da Marinha do Brasil.

Organizado pela governança do Arranjo Produtivo Local (APL) Metalmecânico do Médio Paraíba Fluminense - formado pela FIRJAN, Metal-sul, Sebrae e governo do estado do Rio -, a sessão de negócios contou ainda com o apoio da prefeitura de Barra Mansa e da CDL Barra Mansa.

Fonte e fotografia: Assessoria Metalmecânico do Médio Paraíba Fluminense

Aproveite agora!

Atendimento exclusivo na Sede da CDL Barra Mansa ou pelos telefones:

(24) 3325 8158 • (24) 98847 7961

Rua Rotary Club, 26, Ano Bom, Barra Mansa/RJ

UniMax
PLANO DE SAÚDE EMPRESARIAL

Para Empresários e Colaboradores

Exclusivo para associados da CDL Barra Mansa.



www.cdlbm.com.br



**Mais segurança,
mais tranquilidade,
menor custo para você**

Mês que vem, tem: Flumisul e Semana da Moda 2017!

Evento acontecerá no Parque da Cidade e movimentará Barra Mansa durante quatro dias.



Nas fotos, o Prefeito Rodrigo Drable falando sobre a Flumisul no Café da CDL e um registro do pórtico de entrada da Semana da Moda do ano passado.

No dia 29 de junho a Prefeitura Municipal de Barra Mansa lançou a Flumisul 2017, no auditório do Parque de Saudade.

A Feira, esse ano, contará com estandes voltados para indústria e comércio, gerando contato e negócios em toda a região e mais uma vez contará com a tão esperada Semana da Moda que atrai grande público da região e movimenta as vendas para os lojistas da cidade, que participam desse evento.

De acordo com o prefeito Rodrigo Drable, durante o lançamento do evento, a Feira

de Negócios voltará à sua essência. “Fomentar negócios e empreendedorismo, estimular o mercado local e atrair investidores para a cidade. Precisamos gerar emprego e renda!”

Esse ano, a CDL de Barra Mansa não será responsável pela promoção da Flumisul e pela organização da Semana da Moda. Mas participará do evento como expositora, tendo no evento seu estande institucional. “Desejamos todo sucesso ao expositores tanto da Flumisul quanto da Semana da Moda e aguardamos nossos

associados para um bate papo e encontros que, tendem a colher bons frutos e contatos em eventos de negócios como esse em nossa cidade”, acredita Xisto Neto, presidente da CDL Barra Mansa.

A Flumisul está sendo realizada sem investimento do município, mas com parcerias privadas, que, segundo a Prefeitura, permitirão avançar, sem subtrair recursos de nenhum serviço básico fundamental.

Lojistas, preparem-se para receber mais uma vez um público que espera por promo-

ções e novidades na Semana da Moda! E acompanhe o mapa do evento! Participe e aproveite essa chance de fazer um giro de capital em sua empresa, além de expor a sua marca!

A 19ª edição da Flumisul acontecerá de 10 a 13 de agosto.

Reserve seu estande com a Prefeitura de Barra Mansa: (24) 2106 3480 - Secretaria de Desenvolvimento Econômico e (24) 99222 4772.

E. Moreira

Peças e Serviços para Pick-ups Nacionais e Importadas, Caminhões e Ônibus



Nextel: 65*765 / 65*766 / 65*1933 / 65*638 / 65*547 / 65*2044
Tel/Fax: (24) 3323-6226 / 3326-9072 / 3323-1670 / 3323-0203
 Rua Exp. José Leite Serrão, 32 - Boa Sorte - Barra Mansa - RJ - Cep: 27331-000
 E-mail: e.moreirasouza@uol.com.br - emoreira@emoreira.com - Site: www.emoreira.com

Entrega em toda Região

Único distribuidor na região:
MWM International • Eaton
Arvin Meritor • Sprint Service MWM

MOTORES









DISTRIBUIDOR











Oficina Equipada com aparelho de diagnóstico de motores diesel eletrônicos



16 de julho Dia do Comerciante

Onde quer que você veja um negócio de sucesso, pode acreditar que ali houve, um dia, uma decisão corajosa! A CDL de Barra Mansa parabeniza essa classe, guerreira!

“Se eu tivesse 18 anos e 100 reais no bolso, jamais teria um emprego de qualquer espécie. Encontraria um produto com o qual me identificasse pra vender, a começar, para meus amigos da escola e vizinhos. Com o tempo, o crescimento da empresa, a experiência de compras, com cliente, a inovação, administração e muito mais, consegui concentrar energia numa atividade inicialmente pequena e despreziosa. Eu, ainda jovem, ainda sem muitas preocupações e com grandes aprendizados, adquiri experiência e ampliei meu capital através das vendas. Novas portas se abriam, novas conexões e principalmente, novas oportunidades.”

(Trecho da Geração de Valor)

Essa é a história de muitos que iniciaram a carreira no comércio, e ela se repete – cada um com a sua – quando se olha para um comércio forte, tradicional e diversificado. Com lojas pequenas ou grandes franquias. Cada empreendedor trabalhou muito para chegar onde chegou. E fez sua escolha na hora que era certa. Com oportunidades diante a conhecimentos e feeling.

Em 16 de julho comemora-se o Dia do Comerciante. Esta, que é uma das profissões mais antigas da humanidade, começou antes mesmo do dinheiro.

Ser comerciante, para quem vive, é um vício constante e que contagia quando se vê a felicidade e o entusiasmo naquele que compra um sonho, compra um presente ou adquire algo que necessita para sua vida e de sua família. Um sentimento que muda a cada vez que o mercado muda e traz novidades!

E esse sentimento nunca se sacia porque há sempre algo novo surgindo no mercado, no dia a dia para o mundo!

Ser comerciante é preciso se qualificar, planejar, executar, pivotar se necessário, perseverar, recomeçar e trabalhar muito duro até conseguir concretizar os seus projetos. E dentre todas essas palavras contidas na frase acima, a considerada a mais importante de todas é a palavra ATÉ.

E é nesse sentido, de ir à luta, de fazer as coisas acontecerem, de ser uma classe unida, fortalecer a cidade onde vive e trabalha, de não se abalar nunca ATÉ alcançar seus objetivos que a CDL deseja um Feliz Dia do Comerciante! De fato, tem muito a comemorar!

Geram empregos sim, pagam tributos sim, geram renda sim e fazem o que amam sim!

PROCURE AS LOJAS
COM ESTE SELO:



 CdlIBM  cdlbarraman

Comemorar também é um bom negócio.

Juntos, fortalecemos o comércio
da nossa cidade!



Você, associado CDL, pode retirar seu boleto de fatura pelo SITE!

Veja o passo a passo para utilizar o sistema.

A CDL de Barra Mansa liberou o perfil de todos os operados dos associados cadastrados dentro do SPC Brasil para imprimirem a fatura da CDL online.

Segue abaixo um passo a passo, realizado dentro de um operador de associado.

Lembrando que quem já utiliza o sistema consegue retirar a fatura no passo a passo.

Já os associados que não utilizam, a CDL solicita para que entrem em contato com a equipe da instituição para gravação do operador. O processo é simples e rápido!

Manual para Retirar o boleto da CDL

1- Acessar o sistema do SPC Brasil no Painel de Controle clicar na opção FATURAMENTO. Veja a tela abaixo



2- O Sistema exibirá a tela abaixo, clique na opção BOLETO/BOLETO NOTA DÉBITO, que fica no lado esquerdo do menu.



3- Nesta tela informar para o sistema a referência do faturamento e clicar em pesquisar. O sistema buscará a fatura.

Exemplo: Se o vencimento for 18/05/2017, informar a referência 04/2017.

Se tiver dúvidas durante o passo a passo, nossa equipe estará à disposição para te auxiliar;

Entre em contato com a CDL Barra Mansa – 24. 3325-8150.



PROCURE AS LOJAS COM ESTE SELO:



Vovó, todo o amor do mundo em um só gesto.

Nada melhor que um presente para retribuir tanto carinho! Venha para os comércios de Barra Mansa e Rio Claro.

CRÉDITO SICOOB
 Você, com dinheiro no bolso do jeito que tem que ser; de forma simples, rápida e econômica.

sicoobes.com.br

Procure uma Cooperativa Sicoob.
 Ouvidoria: 0800 725 0996 | Atendimento seg. a sex. 8h às 20h
www.ouvidoria.sicoobes.com.br
 Deficientes auditivos ou de fala: 0800 940 0458

SICOOB
 Faça parte.

ADEMIR FERREIRA IMÓVEIS
 CJ 5992

Compra **Administra** **Vende**

End: R. São Sebastião, nº 88, Conjunto 2, Centro, Barra Mansa - RJ. CEP 27345-480
 Telefone: (24) 3323.5119 - TeleFax: (24) 3323.1877 - Celular: (24) 9997.3571
 E-mail: ademir@ademirferreiraimoveis.com.br

www.ademirferreiraimoveis.com.br



Novos Associados CDL

AJB COMÉRCIO E REPRESENTAÇÃO

PEÇAS E ACESSÓRIOS NOVOS PARA VEÍCULOS

Bairro: Monte Cristo
Tel.: (24) 9.8166-9425
ajbdistribuidoraautomotiva@gmail.com

ON LINE INFORMÁTICA

EQUIPAMENTOS E SUPRIMENTOS DE INFORMÁTICA

Bairro: Vila Americana
Tel.: (24) 3339-1196
igeraldo@onlineinformatica.info

AGROPECUÁRIA ESTAMPARIA

ARTIGOS E ALIMENTOS PARA ANIMAIS DE ESTIMAÇÃO

Bairro: Centro
Tel.: (24) 3323-0627
jcburno51@bol.com.br

PENA & MENEGHITTI

TRANSPORTE RODOVIÁRIO DE CARGA

Bairro: Saudade
Tel.: (24) 3323-4168
marcia.reis@penaemeneghitti.com.br

CASA DAS BORRACHAS

PEÇAS E ACESSÓRIOS NOVOS PARA VEÍCULOS

Bairro: Centro
Tel.: (24) 3323-4927
claudiapiresd@hotmail.com

PINK MODAS E ACESSÓRIOS

ARTIGOS DE VESTUÁRIO E ACESSÓRIOS

Bairro: Sta. Maria II
Tel.: (24) 3326-8478
leonardo.elias@live.com

CIDA MODAS

ARTIGOS DE VESTUÁRIO E ACESSÓRIOS

Bairro: Ano Bom
Tel.: (24) 3322-5739
cidaferrazcarmo@gmail.com

RPP SERVIÇOS E MONTAGENS

FABRICAÇÃO DE ESTRUTURAS METÁLICAS

Bairro: Pouso Seco - Rio Claro
Tel.: (24) 9.9846-7527
rppservicos@outlook.com

COSME COMPRA E VENDA DE USADOS

COMÉRCIO VAREJISTA DE ARTIGOS USADOS

Bairro: Centro
Tel.: (24) 3322-9379
cosme.carvalhopinto@outlook.com

SÃO JOÃO BATISTA TRANSPORTES E TURISMO

TRANSPORTE RODOVIÁRIO COLETIVO DE PASSAGEIROS

Bairro: Saudade
Tel.: (24) 3323-4684
depjuridicosjb@gmail.com

CRECHE ESCOLA FAVO DE MEL

EDUCAÇÃO INFANTIL PRÉ-ESCOLA

Bairro: Santa Rosa
Tel.: (24) 3323-4778
favodemeeduc@terra.com.br

SINGULAR ARQUITETURA E DESIGN

SERVIÇOS DE ARQUITETURA

Bairro: Vila Sta. Cecília - Volta Redonda
Tel.: (24) 3343-6704
singular@singulararquitetura.com

DANIELLA BOTELHO FOTOGRAFIA

ATIVIDADES DE PRODUÇÃO DE FOTOGRAFIAS

Bairro: Centro
Tel.: (24) 9.8123-5484
daani.botelhoo@gmail.com

SW5 INFORMÁTICA

PROGRAMAS DE COMPUTADOR

Bairro: Vista Alegre
Tel.: (24) 3322-2947
emcintra16@gmail.com

GF SERVIÇOS

SERVIÇOS DE ESCRITÓRIO E APOIO ADMINISTRATIVO

Bairro: Ano Bom
Tel.: (24) 9.9226-8486
geraldoffurtado@hotmail.com

V BRANDÃO ALVES

CONSULTORIA EM GESTÃO EMPRESARIAL

Bairro: Ano Bom
Tel.: (24) 9.9877-5866
gabriela.gsr@hotmail.com

MJ COSTURAS

CONFECÇÃO, SOB MEDIDA DE PEÇAS DO VESTUÁRIO

Bairro: Colônia Sto. Antônio
Tel.: (24) 3328-7528
nivea.moraes@uol.com.br

ODONTO COMPANY

ATIVIDADES ODONTOLÓGICAS

Bairro: Centro
Tel.: (24) 3322-3663
barramansa@odontocompany.com

**Faça como eles!
Associe-se à CDL e amplie
sua rede de contatos!**

Show de Domingo no comércio foi um verdadeiro SHOW!

Participação efetiva dos comerciantes, público que prestigiou e parcerias. Todos ajudaram para o sucesso dessa 1ª edição do "Show de Domingo".

Prefeitura Municipal e Entidades de Barra Mansa apostaram num evento que deu certo! Com objetivo de movimentar as vendas para o Dia dos Namorados, as Avenidas Joaquim Leite e Domingos Mariano foram fechadas no domingo, dia 11 de junho, para a realização da primeira edição do "Show de Domingo" - evento promovido pelas entidades CDL, Sicomércio, e Aciap em parceria com a Prefeitura Municipal de Barra Mansa, através da Secretaria de Desenvolvimento Econômico, Tecnologia e Inovação.

"Um grande sucesso para as vendas mas principalmente para o entrosamento social que se transformou em uma grande festa", disse o prefeito Rodrigo Drible.

O evento começou às 10h e só terminou às 16h desse dia 11 de junho. Praticamente 100% das lojas de toda a extensão dessas ruas ficaram abertas, assim como os estabelecimentos das ruas paralelas e de todo o centro.

A programação contou com food trucks; brinquedos espalhados pela avenida; apresenta-

ção de grupo de danças, shows regionais, atividades recreativas com as crianças, desfile de modas, artesanato, feira criativa, feira pet, orientações jurídicas, de saúde, culturais entre outras que atraíram um público grande formado pelas famílias. Muitos consumidores aproveitaram a oportunidade para pesquisar e comprar o presente do Dia dos Namorados.

"Ficou um evento completo, muito interessante para o lazer e para o comércio. Podia ter essa ação mais vezes", comentou a consumidora Fabiana Viana, moradora de Barra Mansa.

Foi elaborada uma logística especial para atender a demanda dos consumidores, com cerca de 250 vagas gratuitas para estacionamento no Parque da Cidade e transporte com trajeto específico para passageiros. O estacionamento localizado próximo ao UBM, teve o lucro revertido à doação para APAE de Barra Mansa. "Estou muito feliz com essa doação, pois lotou de carros", disse José Paulo, proprietário do estacionamento.

foto: Flávia Resende

SHOW de DOMINGO

Um dia de compras e diversão para toda a família!



Para os lojistas, o balanço das vendas foi igual ou ainda melhor que as de sábado, que já é um dia positivo para o comércio.

"Ficamos muito felizes e agradecidos com os lojistas que apostaram e trabalharam junto a todos nós, organizadores, para que isso desse certo. E deu. Tivemos retornos positivos de muitos empresários e da população. Vamos trabalhar para que o Show de Domingo continue e mobilize o lazer e a economia em nossa cidade", afirmou Xisto Neto, presidente da CDL Barra Mansa, agradecendo ao público que compareceu em massa transformando esse dia numa data muito especial.

"Consideramos o 'Show de Domingo' um grande sucesso! Os lojistas aderiram ao projeto e grande parte das lojas estava aberta, com promoções muito

atrativas para os consumidores. Agradecemos ao público, que compareceu em peso e prestigiou o evento, e à prefeitura que organizou uma excelente estrutura. Vamos trabalhar, em conjunto com o governo municipal e as outras entidades empresariais, para os próximos eventos serem ainda melhores", afirmou também a presidente da ACIAP, Denyse Singulani.

"O evento foi um sucesso e a população compareceu em peso. As lojas ficaram cheias e os comerciantes que abriram tiveram um resultado positivo. O movimento deste domingo foi comparado ao que antecede o Natal. A população está carente de lazer e o Show de Domingo foi um momento de boas vendas e entretenimento para as famílias", concluiu Alberto dos Santos Pinto, presidente do Sicomércio de Barra Mansa.



Vamos fazer negócio com a Alemanha?

Delegação de empresários da CDL de Barra Mansa visita a Câmara de Indústria e Comércio de Nuremberg, na Alemanha, em busca de aprimoramento e oportunidades para empresas de nossa região.



Nuremberg é uma cidade com quase mil anos de história calcada fundamentalmente no comércio e indústria. É a capital da Francônia Central, região onde as pequenas e médias empresas se destacam e fazem negócio com empresas de diversos países do globo.

Uma delegação de empresários da CDL de Barra Mansa esteve em visita à Alemanha, no mês de junho, em busca de oportunidades de negócio e aprendizado técnico com as empresas e instituições de apoio às PMEs daquele país. A principal lição foi: “Esqueçam os estereótipos que você aprendeu na escola e deixe de lado a auto piedade quanto aos 7x1 da Copa do Mundo. Este é um país altamente modernizado, extremamente receptivo aos negócios com estrangeiros e sem tempo a perder com tropeços do passado.”

Na Alemanha fomos recebidos pela IHK Nürnberg für Mittelfranken – Câmara de Indústria e Comércio de Nuremberg para a Francônia Central. Christian Hartmann, integrante da divisão de negócios internacionais da IHK conduziu o grupo durante sete dias. A delegação brasileira foi composta por Xisto Neto, presidente da CDL BM, por mim, André Oliveira e Hugo Nascimento, diretores da instituição, e José Diomar, diretor do Sicomércio. Todo o programa

foi financiado pelos próprios empresários.

A CDL foi recebida por todos os chefes de departamento da IHK. Cada um apresentando os principais fundamentos de seu trabalho em benefício das empresas e citando pontos fortes, dificuldades e potenciais de melhoria que enfrentam no dia a dia. Como se pode imaginar, a experiência foi muito rica.

O braço forte das empresas junto ao estado

A IHK é uma câmara criada para auxiliar comerciantes e produtores no período medieval e vem se aprimorando ao longo de mais de cinco séculos. Hoje são 79 sedes espalhadas por todo o país além de 130 sedes internacionais em 90 países. No Brasil temos sedes da AHK – Câmara de Comércio e Indústria Brasil-Alemanha – em São Paulo, Rio de Janeiro e Porto Alegre.

Suas funções são extremamente similares às do Sistema CNDL no Brasil, com alguns implementos especialmente ligados à sua forte interação

com o estado. Quando o governo precisa saber o que fazer pelo setor produtivo, é à IHK que ele pergunta. Através de um tipo de “parlamento do comércio e indústria” sediado em Berlim, eles têm inclusive acesso exclusivo aos ministérios da Economia e Desenvolvimento sempre que preciso. O resultado é um suporte excepcional especialmente destinado às empresas de micro a médio porte.

Receptividade e transparência

A delegação brasileira foi recebida de forma extremamente calorosa e a transparência ao lidar com os mais delicados temas foi algo impactante. Movimentações financeiras, dificuldades a superar erros do passado são abordados de forma muito franca e sem rodeios. Segundo eles, este comportamento previne contra falhas e inibe ações indevidas: “Quando todos sabem o quanto se tem e como se trabalha, podem zelar juntos pelo seu patrimônio.”

A questão mais impressionante, contudo, foi o profissionalismo. Desde questões triviais como o transporte público, até a elaboração de programas de capacitação técnica são cuidadas minuciosamente. Nós elaboramos algumas matérias especiais a respeito nas páginas 11 e 13 desta edição de O Lojista, como correspondentes dessa viagem.

A CDL analisa também algumas medidas para implementação dos trabalhos de nossa instituição.

Agradecemos muito ao presidente da IHK de Nuremberg, Dirk von Vopelius, pela oportunidade oferecida à nossa instituição, a todos os diretores de núcleo pela receptividade e, em particular à Christian Hartmann, responsável por nossa delegação na Alemanha, que nos trouxe uma visão singular de seu país e, efetivamente, abriu as portas da Alemanha para os pequenos empresários de nossa região.

Como é feita a capacitação profissional na terra do carro, cerveja e futebol?

Padronização do ensino profissionalizante e capacitação dentro das próprias empresas são pontos fortes do sistema de ensino coordenado pela Câmara de Indústria e Comércio em toda Alemanha.

Capacitação profissional é um dos calcanhares de Aquiles em nosso sistema produtivo, por isso foi um dos temas de nossa delegação na visita à IHK - Câmara de Indústria e Comércio alemã – saiba mais na página 10.

O sul do país é movido fortemente por pequenas e médias empresas. É incrível a quantidade de pequenas empresas altamente especializadas que atuam dentro e fora do país e se escondem em pequenas portinhas no subúrbio. A chave para este sucesso é a capacitação destes profissionais.

Na Alemanha a capacitação profissional para comércio e indústria é coordenada pela IHK. Existem centenas de programas de treinamento voltados para todos os setores de negócios. Os cursos ocupam cinco dias da semana, quatro deles na empresa e o resto na escola. Duram de dois a três anos e são pagos pelo empregador. Assim cada participante chega ao fim do programa perfeitamente integrado à rotina da empresa e plenamente preparado para suas atividades.

O resultado é de impressionar: Esteja você na maior rede de materiais esportivos do planeta, ou numa mercearia de um vilarejo ao pé da serra, você será atendido da mesma forma quando chegar ao caixa, por exemplo. Fechamento da nota, operações de pagamento e troco são “narradas” deliberadamente pelo operador em atenção à população idosa ou aos portadores



Jovens conhecem novos instrumentos para aprimoramento de processos no seminário “Diálogo Empresarial sobre Digitalização”: Um dos temas centrais no trabalho de capacitação atualmente. Imagem: Divulgação

de deficiências visuais.

Formação básica, especializações e reciclagens

Além desta capacitação base – chamada *Ausbildung* – pelo qual todo profissional do comércio, indústria ou serviços deve passar, há também cursos de especialização profissional, chamados de *Fortbildung*. Com conteúdo avançado, estes programas ocorrem nos finais de semana e são custeados pelos profissionais. Ao longo de todo o ano, workshops sobre diversos temas também são elaborados sob demanda.

E quando dá zebra?

Embora seja custeada pelo tributo pago pelas empresas, a câmara não age

tendenciosamente como um “sindicato dos patrões”. A IHK tem um papel regulador nas relações entre governo, empresa e funcionários. Caso a equipe esteja sendo forçada a trabalhar além do horário, a câmara notifica o empresário podendo até multá-lo. Se o curso não estiver atendendo às expectativas da empresa, ela também intervém.

Os conflitos de interesse são, aliás, constantes similares ao que encontramos aqui. Mas, apesar destes problemas, o resultado final é bastante profissionalizado. A instituição é fortemente respeitada por empresários, colaboradores e órgãos públicos como um agente que preza pelo desenvolvimento dos negócios da forma mais harmônica possível.

Outra ferramenta que nos agradou muito e deve ser im-

plantada na CDL foram os “seminários” da IHK. São encontros nos quais a câmara traz um especialista para apresentar diferentes temas aos empresários locais. Diferente das nossas tradicionais palestras, o conteúdo é debatido junto aos empresários, gerando uma sinergia muito grande. Nossa delegação participou de um seminário sobre economia brasileira voltado aos pequenos empresários alemães. Saiba mais na página 13 desta edição.

Estamos ainda um pouco distantes de um sistema integrado de ensino profissional como na Alemanha, mas a experiência foi bastante rica para implemento de nossas capacitações hoje, especialmente quanto à sua abordagem prática. Vamos levar isso em conta em nossos próximos treinamentos do Procaped.



Rapidinhas!



Políticas Públicas para o Setor do Varejo no Rio de Janeiro. Movimento Lojista atuante no Estado

A Federação das Câmaras de Dirigentes Lojistas do Estado do Rio de Janeiro em conjunto com a Comissão de Economia, Indústria e Comércio da Assembleia Legislativa do Estado (Alerj), realizou, no dia 22 de junho, audiência pública para discutir políticas públicas capazes de contribuir com o desenvolvimento do varejo no Estado. A CDL de Barra Mansa também esteve presente. As lideranças do sistema CNDL do Estado apresentaram 34 demandas aos representantes do Legislativo. O presidente da FCDL RJ, citou que os empresários, da capital e do interior, identificaram uma necessidade de expansão do uso de câmeras de vigilância e conselhos de segurança e criação de um plano nacional para evitar roubos de cargas nas estradas e rodovias. E em relação à carga tributária, destacou que há ameaça do sistema Simples e, portanto, torna-se necessário atuar em conjunto com administrações públicas de todos os níveis, inclusive com o Congresso Nacional.



Cobrança de Impostos derruba arrecadação

Um estudo sobre a carga tributária brasileira trouxe um dado novo – e surpreendente. Não é apenas a recessão, um fator circunstancial, que está derrubando a arrecadação. Há também uma anomalia estrutural. O sistema de cobrança de impostos e contribuições,

que já era pesado, burocrático e confuso, agora também “envelheceu”. Para o economista José Roberto Affonso, professor de mestrado do Instituto de Direito Público (IDP), o fenômeno seria reflexo da evolução natural do mundo dos negócios: mudanças na forma de contratar profissionais, o uso de novas tecnologias, a robotização das linhas de produção e até novos hábitos de consumo.

Mês de férias – dicas para o melhor planejamento

Com organização e alguns cuidados durante o planejamento é possível, sim, fazer uma grande viagem nas férias sem gastar muito. Cuidados essenciais ao planejar a viagem, que vão da compra da passagem à escolha da hospedagem. Para economizar em viagens, o principal é se planejar com antecedência. “A primeira coisa é listar algumas possibilidades de lugares que gostaria de conhecer. Depois, antes mesmo de definir a data, pesquise por passagens. Ai então você programa os dias que ficará fora”, ensina Ligia Menezes, jornalista autora do blog Viaje Comigo Nessa.

AJUDE A DESENVOLVER
SOLUÇÕES INOVADORAS
PARA BARRA MANSÁ

Hackathon - Soluções Inovadoras para Barra Mansa

Junte sua equipe e ajude a desenvolver soluções inovadoras para Barra Mansa. Essa é mais uma edição desse evento em Barra Mansa. Podem participar do Hackathon UBM 2017, pessoas físicas, residentes e domiciliadas em qualquer estado do país.

As inscrições são realizadas pelo site www.ubm.br/barramansadonossojeito e terão término às 23h59 do dia 21/07/2016. Os três melhores projetos serão premiados!



Caravana Francal com empresários de Barra Mansa

A CDL de Barra Mansa coordenou uma caravana para os empresários visitarem a FRANCAL 2017 - Feira Internacional da Moda em Calçados e Acessórios que aconteceu no dia 02 de Julho, no Expo Center Norte, em São Paulo. Foi mais uma grande oportunidade para conhecer os lançamentos em calçados e acessórios, interagir com o mercado, ampliar horizontes e fazer negócios, além de ser uma opção prática, segura e econômica.



Parabéns Modelo Mais! Barra Mansa ganha também!

A ótica Modelo Mais, localizada na Avenida Joaquim Leite, em Barra Mansa foi selecionada pelo SEBRAE Nacional para compor a exposição no evento DW Design Weekend.

Design Weekend é um festival urbano que tem o objetivo de promover a cultura do design e suas conexões com arquitetura, arte, decoração, urbanismo, inclusão social, negócios e inovação tecnológica. O comércio de Barra Mansa visto para o mundo! Parabéns aos empresários e a todos os envolvidos nesse projeto.

“O Brasil para alemão ver”

Delegação da CDL participa de um seminário sobre economia brasileira para pequenos e médios empresários da região de Nuremberg, na Alemanha. O resultado foi curioso para os dois lados e abre portas para bons negócios entre os dois países.



Laila Hofmann, da Escola Técnica Georg Simon Ohm de Nuremberg conversa com a Delegação da CDL de Barra Mansa sobre os programas de capacitação de jovens que eles já desenvolvem no Brasil em Porto Alegre e São Paulo.

No dia 22 de junho participamos do seminário “Brasil Update”, um café da manhã que apresentou o Brasil para pequenos empresários alemães com interesse em fazer negócio em nosso país.

O programa foi apresentado por Cláudia Bärman, diretora jurídica da Câmara de Comércio e Indústria Brasil-Alemanha em São Paulo. Alemã, “Frau Bärman” vive no Brasil há seis anos e dá suporte às empresas alemãs no Brasil em direito empresarial. Dentre os participantes haviam empreendedores locais de diversos setores.

Nada mau para um país em crise...

A princípio foi apresentado um rápido histórico de nossa economia recente. Nada novo para nós, mas com um ponto a destacar: No ápice da maior crise de sua história, o Brasil recebeu 79 bilhões de dólares em investimento estrangeiro no “terrível” ano de 2016. “Nada mau para um pior momento...” –

disse um dos participantes à boca miúda. De fato, sem o tradicional “complexo de vira-lata”, o cenário apresentado mostrou muitas dificuldades, mas também oportunidades que, à medida que não são aproveitadas por nós, são vislumbradas como promissoras por pequenas empresas estrangeiras.

A incerteza política pede cautela, mas há setores em franca ascensão

A grande interrogação foi: Afinal, o que acontecerá com o Brasil no futuro próximo? Este período de incertezas é encarado como temporada para análise e planejamento. Os escândalos envolvendo o presidente Michel Temer e a constante apreensão sobre novos eventos do tipo pedem cautela.

Oportunidades nos segmentos de energia, a força do setor agrário e a paixão do brasileiro por “comprar” são mostrados como pontos positivos. Ao final, uma recomendação bastante objetiva:

O Brasil não é um país para iniciantes. Requer muito planejamento e conhecimento das peculiaridades sobre cada setor antes de se ingressar no país.

Em seguida os empresários alemães fizeram suas perguntas, de restrições protecionistas, até possíveis barreiras impostas pelo idioma. Neste caso, Frau Bärman traduziu o problema e a solução com a espirituosidade do brasileiro: “Pode haver problemas mas são facilmente contornados. Quando vamos à Dresden também enfrentamos algo assim mas damos um jeito.” Dresden é a capital da Saxônia, um estado alemão famoso no país por trazer um sotaque difícil que sempre arranca risos das pessoas.

A depuração ética pela qual o Brasil atravessa abre portas para uma nova maneira, muito mais justa, de se fazer negócio

Ao final, Frau Bärman nos perguntou sobre nossa impressões sobre o futuro

político do país. “Antes, com a corrupção silenciosa, era mais difícil para empresas prosperarem, pois quase todas as concorrências eram definidas por meios escusos. Hoje, apesar do abalo que as denúncias causam, empresas corruptas têm medo de serem flagradas. Isso abre espaço para práticas mais justas e relações mais honestas, o que melhorou em muito o cenário para quem quer investir no país.”

Em seguida fomos procurados por vários empresários locais em busca de mais informações e prospecção no mercado local. Voltamos com boas oportunidades para quem deseja investir no setor de energia solar, material fotográfico e capacitação técnica. O maior saldo, contudo, foi a porta que permanece aberta para empreendedores de nossa região que queiram estabelecer algum tipo de negócio com empresas alemãs. Se você tem algum interesse neste sentido para seu negócio, entre em contato conosco na CDL.

UM BOM NEGÓCIO É TER BENEFÍCIOS

Associados da CDL Barra Mansa e seus colaboradores têm muito mais!

 <p>UNIMED</p> <p>Plano empresarial com mensalidades a partir de R\$72,00* (*) Plano: Unimax Local empresa, faixa etária - 0 a 18 anos em Enfermaria.</p>	 <p>SESC</p> <p>Convênio para associados, comércio varejista, prestação de serviço e EI.</p>	 <p>UNIODONTO</p> <p>Descontos de até 53% nas mensalidades para o associado e seus colaboradores.</p>	 <p>CNA</p> <p>40% de desconto para associados e seus colaboradores.</p>
 <p>STUDIO DE PILATES</p> <p>Studio de Pilates Cristina Monleved, Desconto de 5% sobre a mensalidade de seus serviços aos associados CDL.</p>	 <p>UNIFOA</p> <p>Desconto entre 10% e 15% nos cursos de graduação.</p>	 <p>SESI</p> <p>30% - SESI Clube; 10% - Escola SESI e Consultas Médicas e Odontológicas.</p>	 <p>CIEE</p> <p>Desconto de 25% sobre o valor de contribuição institucional mensal por estudante ativo.</p>
 <p>SEBRAE</p> <p>Programa de capacitação, palestras motivacionais exclusivas para o associado e seus colaboradores.</p>	 <p>PORTO SEGURO</p> <p>Desconto de 5% sobre o prêmio líquido do seguro escolhido.</p>	 <p>UNPLUGGED IDIOMAS</p> <p>40% de desconto para associados e seus colaboradores.</p>	 <p>TV BAND</p> <p>95% a 98% de desconto na grade de programação para os associados da CDL.</p>
 <p>SEST SENAT</p> <p>Convênio para utilização pelo empresário do comércio varejista, prestador de serviço e MEI. Descontos especiais em todos os procedimentos.</p>	 <p>SEMART</p> <p>Desconto de até 33% para o associado nas consultas clínicas em Medicina do Trabalho.</p>	 <p>SENAC</p> <p>Desconto de 20% - Programas de Qualificação Profissional.</p>	 <p>TRAT SPA URBANO</p> <p>Desconto de 10% sobre o valor de seus serviços de pacotes de massagens, cabelos, tratamentos faciais e Dia da Noiva aos associados CDL.</p>
 <p>ORTHOPRIDE</p> <p>Desconto de aproximadamente 40% do valor integral da mensalidade aos associados e colaboradores.</p>	 <p>PROQUALITY</p> <p>Desconto de 15% sobre o valor da mensalidade/pacote para musculação e spinning da unidade Barra Mansa aos associados e seus colaboradores.</p>	 <p>ATOS CONSERVADORA</p> <p>Desconto de 5% sobre o valor de seus serviços de limpeza empresarial, conservação, portaria e manutenção de área verde.</p>	 <p>PULSO CONSULTORIA</p> <p>Maximize os resultados da sua empresa. Soluções nas áreas de marketing, otimização de processos, planos de negócios. Associados CDL contam com 30% de desconto.</p>
 <p>SÓBRANCELHAS</p> <p>A Unidade de Barra Mansa oferece 10% de desconto em produtos e serviços. Consulte.</p>	 <p>COLISEUM ACADEMIA</p> <p>Oferece desconto de 10% em suas atividades.</p>	 <p>UNIVERSIDADE ESTÁCIO DE SÁ - VR</p> <p>Para novos alunos desconto de 40% nas mensalidades. Inscrição gratuita no vestibular. Aplicação do vestibular nas dependências da empresa. Extensivo aos dependentes diretos.</p>	 <p>TIRA DÚVIDAS JURÍDICO</p> <p>Plantão de esclarecimentos ao associado CDL sobre questões judiciais ligadas à empresa.</p>

Benefícios em fazer parte da CDL BM

Todo grande negócio começa com uma oportunidade. E com o apoio da CDL Barra Mansa, sua empresa vende mais, correndo menos riscos, porque você conta com produtos e serviços especializados. O Departamento Comercial da CDL está à sua disposição para apresentar o Mix de Produtos e Serviços que sua empresa, como associado da entidade, pode já utilizar! E confira ao lado o que a CDL Barra Mansa pode fazer por você e pelo seu negócio!

Aproveite as vantagens de quem mais entende de Varejo!

Acesse nosso site:
www.cdldm.com.br
Redes sociais:
facebook.com/cdldm
Instagram: cdldbarramansa.
Contatos atendimento geral:
24. 3325-8150 / Núcleo de Atendimento ao Associado:
24. 3325-8168

Reivindicação do movimento lojista como exemplo as solicitações realizadas através de uma carta pelo "Sistema CNDL" (Confederação Nacional de Dirigentes Lojistas) encaminhada ao setor de políticas públicas imediatas **voltadas à sua proteção** em alguns segmentos pertinentes à categoria e consequentemente auxiliando no estímulo da economia nacional e justiça fiscal.

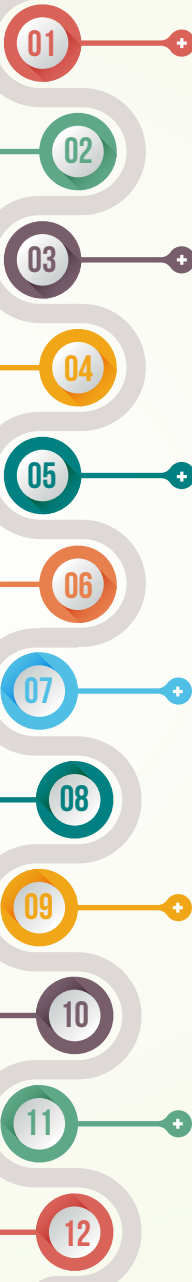
Participações de campanhas institucionais, para **motivação** dos clientes em épocas próprias como Páscoa, Dia das Mães, Dias dos Pais etc...

O associado pode contar com **assessoria prestada pela Entidade para quaisquer dúvidas** que ele possa ter.

Prestação de **serviço moderno como Certificação Digital, para facilitar a vida do empresário** com atendimento e conforto para nossos associados além de preços diferenciados.

Está sempre bem informado sobre as novidades de mercado através da revista "O Lojista" que é entregue mensalmente gratuitamente a todos os associados.

Campanhas de Natal com grandes premiações, motivando o movimento na cidade na melhor época de vendas do ano.



- 01 **Aquisição de descontos e benefícios dos convênios CDL** como (plano de saúde, odontológico, cursos profissionalizantes, clubes, instituições educacionais, faculdade e etc...).
- 02
- 03 **Capacitação para sua equipe e empresários através de cursos** (atendimento, vendas, planejamento orçamentário etc...) com um pequeno investimento, além de palestras gratuitas para todos os associados com assuntos pertinentes a categoria.
- 04
- 05 **Fazer parte do maior banco de dados (SPC BRASIL) que no atual momento é o maior instrumento de proteção ao lojista** na aprovação de crédito do país, pois hoje o associado tem um milhão de cobradores pelo Brasil. Levando em consideração o fator de parceria com o banco de dados da SERASA.
- 06
- 07 **Encontros mensais como nosso café da manhã para que o associado tenha um momento de descontração e fortalecimento de vínculos da classe lojista.** Além de ser um momento para saber das novidades que a Entidade tem a oferecer.
- 08
- 09 **Campanhas nacionais realizadas em todo Brasil, como exemplo "Não morra no Trânsito" e "Mais Brasil, Menos Impostos"** que demonstram a preocupação dos cedelistas com a vida da população e o desenvolvimento econômico-social do Brasil.
- 10
- 11 **Instalações confortáveis à sua disposição para locação de espaços para eventos, cerimoniais, treinamentos e palestras. Um desconto exclusivo para o associado no aluguel do salão Jorge Elias Arbex** com capacidade de até 250 pessoas, acomodadas em mesas e cadeiras, ou mais de 400 pessoas no layout para palestras. Além de contar com uma **sala para pequenas reuniões também climatizada e totalmente gratuita** para nosso associado.
- 12

Sala de Reuniões
Locação gratuita exclusiva ao associado CDL de Barra Mansa.

Salão de Festas
Descontos exclusivos de até 50% para os associados em um dos mais bem equipados salões de festa da cidade.

Certificação Digital
Atendimento agendado, com conforto, segurança e o melhor preço do Sul Fluminense.

Campanhas Promocionais
Promoção ao longo de todo o ano sem custo adicional ao associado.

Treinamento
Descontos exclusivos nos cursos do Procape e para locação da Sala de Treinamento da CDL. Ambiente amplo, estruturado e climatizado para realização de palestras e treinamentos.



Espaço
SICOMÉRCIO

Festas típicas aquecem vendas em lojas de doces, aviamentos e supermercados de BM

A procura por artigos para as tradicionais festas típicas está aquecendo as vendas do comércio de Barra Mansa. Lojas de doces, aviamentos e supermercados faturam neste período, que vai de junho a agosto. “Depois da Páscoa, esse é o melhor período de vendas para nós”, informou o gerente da loja, Milton César Costa Soares, acrescentando que espera um aumento de 30% nesses produtos em relação aos outros meses do ano.

Segundo Milton, os doces mais procurados são de leite, abóbora, paçoca, pé de moleque e cocada. “Na linha de descartáveis o produto mais vendido são as cubucas de isopor para colocar os caldos. Os clientes têm comprado não só pra festas, mas também para usar em casa”, disse.

Numa loja de Barra Mansa especializada em aviamentos, a procura pelos artigos para festas típicas também está aquecida. “O aumento chega a 10% em relação aos outros meses do ano”, informou a proprietária da loja, Viviane Santagueda Florêncio Lemos, acrescentando que espera um aumento de pelo menos 5% nas vendas em relação ao ano passado. “A procura geralmente segue até início de agosto, pois além das festas de colégios, que acontecem no início de junho, empresas fazem festas típicas, sem contar os aniversários a caráter”, comentou.

De acordo com o presidente do Sicomércio de Barra Mansa, Alberto dos Santos Pinto, os supermercados também registram aumento nas vendas de alguns produtos neste período. “Ingredientes para fazer cachorro quente, caldos, canjiquinha, arroz doce, quentão são os que mais têm aumento na procura nesta época do ano”, disse Alberto.

Por Chrystine Mello

Cidade forte é aquela que tem um comércio forte

Histórias e exemplos que marcam o crescimento do varejo na cidade.



Estar atento a tudo e a todos...e a todo tempo! Isso é viver no comércio!

Comerciante respira todos os dias o ar de compra e venda. É uma classe guerreira e maior geradora de emprego e renda em muitos municípios.

Em Barra Mansa, ela representa cerca de 60% dessa geração.

Desde sua fundação, o comércio aqui se instalou e com ele, famílias foram geradas, vivendo o clima de vendas.

Foi assim com o empresário José Paulo Nogueira. Ele conta que a família tinha um açougue e desde os 15 anos de idade trabalhava com eles. No ano de 1987, ele abriu seu próprio negócio. Uma porta pequena para vender calçados. Até as caixas de papelão, ele deixava na vitrine e aproveitava a venda. “Tudo era oportunidade, era aproveitado. E vendia!”, conta o empresário que relatou que trabalhava de sete da manhã às sete da noite sem parar.

“Foram tempos melhores, rua movimentada, dinheiro circulando pois a população não tinha muitas dívidas com celulares, contas, prestações de carro. Os crediários funcionavam sem atrasos também por isso. Mas nada é fácil, ficamos quatro meses, naquela época, sem vender um sapato”, explicou José Paulo.

Esse mês, José Paulo comemora 30 anos de sua empresa, a sapataria Troca o Tênis, localizada em frente ao Jardim das Preguiças em Barra Mansa. Um espaço que cresceu ao longo desses anos. E com toda sua experiência, ele conta a aventura que foi entrar nesse ramo, e ter atualmente 15 funcionários nessa loja, aproveitar oportunidade de mercado e, segundo ele com visão, ir além, sempre! Nesses anos, ele cresceu como empreendedor. Investiu e investe ainda em Barra Mansa. Hoje, é dono de um grande estacionamento, comprou o antigo Cinema Riviera, atua no

ramo de alimentos e adquiriu imóveis para alugueis.

“O principal de tudo para quem começa hoje do zero, é trabalhar além da conta. É ter visão, honestidade, conhecimento de mercado, estudo, pesquisa e querer ir mais longe aproveitando a oportunidade com o pé no chão”, disse reforçando que o negócio tem que ser gerido pelo dono.

“Eu sempre estive e estou nos bastidores e no balcão, recebendo meu cliente. O próximo passo agora é entender o público que está vindo por aí... os jovens que serão os adultos daqui a 10 anos. Como estaremos preparados para eles? Já precisamos abrir os olhos e trabalhar para isso”, essa foi a voz de um empresário com 45 anos de experiência e que acredita e aposta no comércio de Barra Mansa.

Venha conhecer o stand do Sindpass na feira Flumisul, você encontrará explicações sobre Bilhetagem Eletrônica, Acessibilidade, Mobilidade Urbana, Programa Selo Verde além de atrativos como sorteio de brindes personalizados e homenagem aos rodoviários com o Prêmio Rodoviário Revelação. Venha participar!

10 A 13 AGOSTO
PARQUE DA CIDADE BARRA MANSA

SINDPASS

EM 2017
COMPRA E VENDA
NA METADE DO PAÍS COM O
TRANSPORTE GENEROSO

12 ESTADOS | 3.200 CIDADES | 200 UNIDADES

TRANSPORTE GENEROSO

[transportegeneroso](https://transportegeneroso.com.br)
www.generoso.com.br

Comércio pode cobrar preços diferentes de acordo com o meio de pagamento

Conquista de 10 anos do setor de comércio e serviços foi sancionada pelo Governo Federal.

Presidente da CNDL, Honório Pinheiro celebra a vitória de lojistas e consumidores durante a cerimônia de assinatura da lei em Brasília.



Foi sancionada com força de lei a Medida Provisória 764, que trata da diferenciação de preços de bens de serviços oferecidos ao público, em função do prazo ou do instrumento de pagamento utilizado.

Na cerimônia de assinatura da lei, o presidente da Confederação Nacional dos Dirigentes Lojistas (CNDL), Honório Pinheiro destacou, em discurso, a importância da regulamentação da medida para o setor de comércio de serviços: "Há 10 anos o setor de comércio e serviços iniciou esse desafio. Por isso, a sanção desta Lei chega em boa hora, pois incentiva a concorrência e cria benefícios para o mercado consumidor".

A lei beneficia também os consumidores que poderão obter melhores preços no pagamento à vista. Para o ministro da Fazenda, Henrique Meirelles a sanção significa um avanço na modernização do sistema de pagamentos e do sistema financeiro.

Efeitos no comércio

Segundo uma pesquisa realizada pela CNDL o SPC Brasil, após quase seis meses em vigor, os efeitos da medida já puderam ser notados por 31% das MPEs dos ramos do comércio e serviços. Segundo eles, houve um aumento nos pagamentos realizados à vista desde que a medida começou a valer.

A pesquisa mostrou ainda 23% dos varejistas entrevistados disseram ter notado benefícios práticos da nova medida, como o aumento das vendas em dinheiro (17%), queda da inadimplência (4%) e diminuição nos pagamentos das taxas das máquinas de cartão (3%). A nova lei é avaliada positivamente por 77% dos varejistas.

Quanto aos consumidores, o levantamento mostra que 38% já notaram que as empresas estão oferecendo mais descontos diferenciados para pagamentos realizados à vista na comparação com o mesmo período do ano passado, especialmente para pagamento em dinheiro (27%).

Fonte: CNDL



Espaço
ACIAP

ACIAP BM cobra transferência das manobras do Centro

As constantes interrupções no tráfego de veículos e pedestres no Centro de Barra Mansa motivou a diretoria da ACIAP BM a enviar ofícios para as concessionárias FCA (Ferrovia Centro-Atlântica S.A) e MRS Logística cobrando a efetiva transferência das manobras para o pátio localizado em Anísio Brás. Segundo a presidente da ACIAP BM, Denyse Singulani, a entidade quer um posicionamento oficial das concessionárias sobre o motivo de ainda estarem realizando manobras no Centro.

"O pátio em Anísio Brás foi projetado para abrigar as manobras. No entanto, as empresas têm feito essas atividades no Centro, causando inúmeros transtornos à população diariamente. Questionamos a razão de não usarem o pátio e cobramos que as concessionárias não realizem manobras das composições de trens na área central. A cidade já para, em média, três horas por dia para o vai e vem dos trens", explicou Denyse.

Ela ressalta que as empresas receberam os ofícios no último mês de abril, porém ainda não atenderam as solicitações da entidade. "Gostaríamos de receber o retorno das empresas para abrir diálogo sobre a situação que afeta diretamente o cotidiano dos barramansenses. A população atravessa a linha em diversos momentos do dia, inclusive para chegar ao trabalho. Esperamos que o pátio de Anísio Brás seja de fato utilizado para melhorar o tráfego no município", disse.

Por Flávia Resende



SEMPRE AO SEU LADO
Atendimento Sebrae/RJ aos empresários

Local: CDL de Barra Mansa (bairro Ano Bom)
Com hora marcada pelo telefone:
(24) 3347-5845
Todas as Quintas-feiras
Procure o Sebrae/RJ!



CTP, Kopia, Processamento Digital, Cheque e Impressão

Impressão automática de livros e revistas

Acabamento automático de livros e revistas

Revistas | Jornais | Livros | Embalagens | Impressos em Geral

20 Anos Bom
GRÁFICA E EDITORA
QUALIDADE EM IMPRESSOS

Teles.: (24)
3323.1812
3323.0894

Av. Presidente Kennedy, 1843
Ano Bom - Barra Mansa - RJ
graficaanobom@valgraph.com.br
www.graficaanobom.com.br

Acabamento
VISA
Reciclagem
ISO 14001

Eles vivem só

Pesquisa mostra costumes e hábitos de consumo de quem mora sozinho. Consumidores sentem falta de produtos específicos

Cada vez mais, os brasileiros moram sozinhos. Dados do Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE) mostram que há mais de 10,4 milhões de pessoas que vivem desacompanhadas no Brasil, o que representa

quase 15% de todos os domicílios do país. Em 2005, o número era menor: 10% da população.

Cuidar da organização e limpeza da casa, comprar itens básicos para o dia a dia e arcar com uma infinida-

de de despesas, sejam elas recorrentes ou ocasionais. Morar sozinho parece demandar uma dose de maturidade e disposição, além de exigir que a pessoa reúna condições financeiras mínimas para manter as contas

em dia. Ao mesmo tempo, vale lembrar que, às vezes, não se trata de uma escolha e, sim, de eventos que levaram a isso, como no caso dos viúvos e das pessoas que se separaram.

Para descobrir os hábitos desses cidadãos, o Serviço de Proteção ao Crédito (SPC Brasil) realizou uma pesquisa. Acompanhe os principais resultados:

A maioria das pessoas que mora sozinha é solteira (42%), separada ou divorciada (29%) e viúva (25%).

A média de idade é de 52 anos, sem prevalência de gênero, uma vez que tanto homens quanto mulheres representam cerca de 50% dessa população.

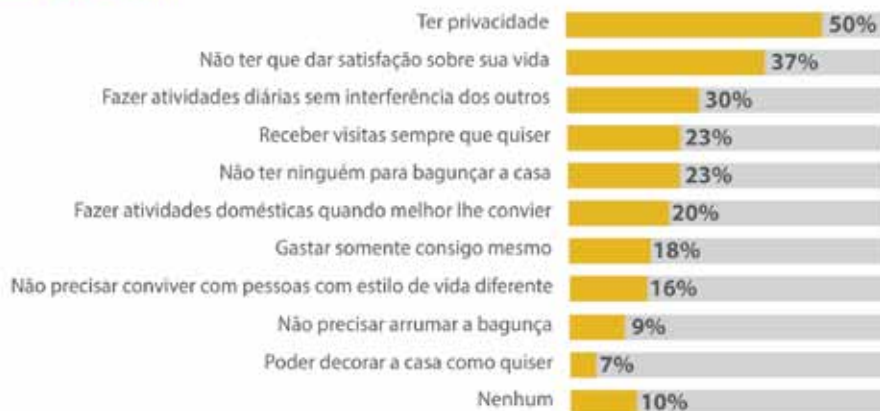
Quanto aos rendimentos, o valor médio mensal é de quase R\$ 2.184.

Quatro em cada dez vivem em casa própria (46%) e 42% moram de aluguel.

Um terço dessas pessoas (33%) é aposentado. Outros 27% vivem de trabalhos informais ou são freelancers e 21% possuem carteira assinada.

Sobre Morar Sozinho

Pontos Negativos:



Pontos Negativos:



HÁBITO DE VIAJAR A LAZER FAZ PARTE DA VIDA DE 28% DAS PESSOAS E, EM MÉDIA, VIAJAM 2,5 VEZES POR ANO

Com o passar do tempo, podemos observar que os hábitos de compra do brasileiro têm mudado, muitas vezes trazendo dificuldades para o lojista tradicional, especialmente quando se abre concorrência com as lojas online.

Este é um ponto que pode ajudar o lojista a prosperar

nesta nova era. As pessoas que vivem sozinhas ainda são carentes de produtos e serviços em um mundo "feito para quem vive em famílias." As empresas que saírem na frente neste sentido certamente tem boas oportunidades a aproveitar junto a este mercado.



Click CDL

Todo destaque merece um click

foto: Flávia Resende



Consumidores lotaram o centro de Barra Mansa para "Show de Domingo".



Comerciantes também aprovaram a ação e sucesso do "Show de Domingo".



Diretoria e Colaboradores da CDL BM em aperfeiçoamento sobre Certificação Digital em São Paulo.



A quarta edição da Meet Up do Rio Sul Valley: polo de startup e negócios inovadores do Sul Fluminense que aconteceu em Barra Mansa na sede da CDL.



Empresários e presidente da CDL BM, Xisto Neto, na Caravana de visita à Franca, em São Paulo.



Presidente Xisto prestigiando a prefeitura no lançamento da 19ª edição da Flumisul.



Os presidentes Hellen Lima (CDL Jovem) e Xisto Neto (CDL BM) recebendo os convidados no café da manhã.



A CDL de Barra Mansa preparou uma homenagem aos comerciantes presentes no café da manhã da entidade em comemoração à data 16 de julho – Dia do Comerciante.



Registros do café da manhã: Prefeitura Municipal, Câmara de Vereadores e CDL BM



PM de Barra Mansa e Guarda Municipal também prestigiaram o presidente Xisto, em café da manhã.



SOMOS CURIOSOS, ATENTOS AOS FATOS.
SOMOS PIONEIROS, CARREGAMOS HISTÓRIAS,
TRANSMITIMOS VALORES. SOMOS INOVAÇÃO,
TRANSFORMAÇÃO. UMA FORÇA DE TRABALHO
PARA TODO E QUALQUER DESAFIO.

SOMOS CADA UM,
SOMOS TODOS. UMA SÓ VOZ,
DO TAMANHO DO BRASIL.

BANDEIRANTES
80 ANOS

#OlharDeQuemAcredita