

Mala Direta
Básica

29.291.093/0001-32
CDL BARRA MANSA



O Lojista

Barra Mansa
RJ

edição 90 - jul ago/2021
www.cdldm.com.br
Facebook.com/CDLBM
Instagram - @cdlbarramansa



**Pesquisa CDL BM
revela:** Quase 80% das
empresas de Barra Mansa
afirmam que não houve
casos de contaminação por
Covid dentro do ambiente
de trabalho.

A entidade investiu e divulgou uma importante pesquisa de impacto nacional sobre os reflexos da pandemia no comércio. A primeira a ser feita na região do Sul do Estado do Rio.

Págs. 06 e 07



Pesquisa da CDL BM

O Brasil inteiro vivencia os desafios de 17 meses após o primeiro caso de Covid-19 descoberto no Brasil. Em nosso setor varejista, muitas são as alternativas para enfrentar a crise e driblar os impactos causados pela pandemia. O novo coronavírus se instalou no país em fevereiro de 2020 e trouxe prejuízos devastadores não apenas na área da saúde, mas também em níveis sociais e econômicos. Na semana em que se comemora o Dia do Comerciante (16 de julho), a CDL Barra Mansa divulgou uma pesquisa - feita através do Orbital - Instituto de Pesquisa de Opinião e de Mercado - com o objetivo de avaliar esses impactos nas empresas do município, identificando inclusive características de contaminação e transmissibilidade do vírus no ambiente de trabalho.

Fizemos esse investimento na elaboração de uma pesquisa detalhada – a única feita na região do Sul do Estado do Rio, em face a face com mil pessoas entrevistadas representantes de empresas do

setor de comércio varejista e serviço - em nossa Barra Mansa porque precisávamos desse relato em números sobre o tanto que cada um imagina ter sido impactado por diferentes motivos.

Os números mostram o quanto somos uma classe guerreira. E nessa edição, trazemos a vocês os detalhes dessa ação da CDL Barra Mansa – que deixa aqui o agradecimento a todos os que participaram da pesquisa e a satisfação em saber que somos uma entidade que representa você, empresário, e muitos nos reconhecem como porta voz do setor. São números que irão nortear novos caminhos e podem ter certeza que a CDL continuará reunindo forças para que a economia e a sociedade continuem a crescer em Barra Mansa em vários aspectos. Estamos juntos com vocês, sempre!

*Leonardo dos Santos
Presidente da CDL BM
presidencia@cdbl.com.br*

Índice

As principais notícias desta edição



Dia dos Pais a caminho	04
Parceria com a UniFoa com descontos para cursos ao empresário e suas equipes	05
Pesquisa CDL sobre impactos da Covid-19 no comércio	06 e 07
Comerciante, o elo importante para a economia	09
CDL BM faz reforma em seu Estatuto	10
Vendas completas e seguranças com produtos da CDL BM	11
Os desafios do comércio para mostrar seus produtos	13
O que nosso associado diz sobre o Plano de Saúde Unimax?	18

Colunas

 Novos Associados	08
 Produtos e Serviços CDL	14 e 15
 Click CDL	19

Expediente

Presidente CDL Executiva

Leonardo dos Santos

Jornalista Responsável

Redação:

Thaís Mattos - MTb 22776

Editoração eletrônica

Agência Communix

Tel: (24) 98864.1079

Impressão

Gráfica Ano Bom - 1.200 exemplares



Contatos com a CDL

Câmara de Dirigentes Lojistas
de Barra Mansa

Rua Rotary Club nº26 - Ano Bom
Barra Mansa - RJ - CEP: 27.323-290

Recepção: (24) 3325-8150 ☎ (24) 99869-6165
Administração: (24) 3325-8171 ☎ (24) 98819-0874
Financeiro: (24) 3325-8155 ☎ (24) 99299-5755
Plano Unimax: (24) 3325-8158 ☎ (24) 99936-3864
Comercial: (24) 3325-8165 ☎ (24) 99299-6411

Site: www.cdldbm.com.br

email: cdldbm@cdldbm.com.br

Facebook: CdlBM

Instagram: @cdlbarramansa

Liberação do horário de funcionamento do comércio: mais uma ação CDL em prol do empresário

No mês de julho, diretores da CDL BM, ACIAP e SICO-MÉRCIO mais uma vez discutiram sobre a liberação do horário do comércio que tem sido o pleito dos lojistas da cidade. Assim, novamente as entidades estiveram à frente em prol do setor empresarial da cidade e solicitaram ao prefeito, o retorno do funcionamento normal do comércio na cidade, inclusive aos domingos.

A proposta das entidades foi para que o comércio - em seus diversos setores - pudesse voltar à normalidade de seus atendimentos já que, passado um ano e meio do início da pandemia, os estabelecimentos estão acostumados a seguirem protocolos sanitários, como uso de EPIs, álcool em gel e higiene das lojas.

“O ritmo da vacinação segue constante e progressivo em Barra Mansa, os números de casos e internações se mantêm estáveis, conforme divulgação. Por tais motivos, pedimos esse retorno do nosso horário normal do comércio, porque fazendo dessa forma o atendimento será diluído evitando aglomeração nas lojas de rua principalmente nesse segundo semestre do ano, quando o comércio final-

mente espera por um aquecimento em vendas devido ao décimo terceiro e auxílios do governo”, explicou, na época, Leonardo dos Santos, presidente da CDL BM.

No mesmo mês, o prefeito Rodrigo Drable divulgou o Decreto nº 10.349 de 12 de julho de 2021 liberando o funcionamento do comércio para a seguinte maneira:

**De segunda a sexta-feira:
de 9h às 20h**

**Sábado:
de 9h às 15h**

É fundamental lembrar que as demais disposições do Decreto nº 10.250 de 16 de maio de 2021 se mantêm e que no funcionamento de bares, restaurantes, lanchonetes e estabelecimentos congêneres, fica permitido a colocação de mesas em calçadas até as 23h, desde que tenham autorização anterior.



Quem trabalha conosco em busca do melhor para você e sua empresa.

DIRETORIA EXECUTIVA

Presidente

Leonardo dos Santos

Vice-Presidentes

José Paulo Nogueira
Almir Esteves Corrêa

Diretores:

Secretários

Jânio Alves Pereira
Luiz Fernando Vasconcelos Magalhães

Tesoureiros

Gleudson Kelman Bragança Gomes
Vivaldo Moreira Ramos

Patrimônio

Marcos Antônio Arantes Alves

Produtos e Serviços

Xisto Vieira Neto
Jair Francisco Gomes (licenciado)

Comercial

Paulo Sérgio Françoso Ávila
José dos Reis de Oliveira

Eventos

Juliana Lanes Rolim

Propaganda e Promoções

Leandro Amaral de Albuquerque

Departamento Jurídico

Rômulo Gonçalves Silva

Diretor de CDL Jovem

Rafael Roxo de Souza

Conselho Fiscal

Rilmo Vieira de Souza
Francisco Ramundo
Luís Antônio Nogueira Feris

Suplentes do Conselho

Paulo Roberto Barbosa de Castro
Márcio Domingos da Silva
Alício José Vilena de Camargo

Diretora Suplente

Natália Silva

Conselho Consultivo

Antônio Feris Filho
Almir Esteves Corrêa
Rilmo Vieira de Souza
Samir Jorge Arbex
Magno Andrade
Jair Francisco Gomes
Luís Antônio N. Feris
Juliana Lanes Rolim
Alício José V. Camargo

DIRETORIA CDL JOVEM

Presidente

William de Souza Arantes

Coord. Financeiro

Arthur Rigamont Fontes Gomes

Coord. Jurídico

Muller Pereira Rodrigues

Coord. de Responsabilidade Social

Thais Prado Novais

Coord. de Mobilização

Jéssica Alves Reis

Coord. de Capacitação

Jéssica Souza Maia
Lucas Andrade Gonçalves

Coord. de Comunicação

Marino Paula da Silva Júnior

Coord. de Sustentabilidade

Pedro Henrique dos Santos

Dia dos Pais a caminho...

Como está o planejamento de sua loja para essa data?

O Dia dos Pais está chegando e é hora de se preparar para essa data especial e cheia de significados.

Por ser mais uma importante data do calendário comercial, o varejo precisa se preparar com antecedência para atrair os clientes para as suas lojas.

Em mais um ano pandêmico, a data traz um sentido de apresentar aqueles que amamos – muito ainda estão distantes e o desejo de demonstração de amor, de cuidado e elo nessa data está ainda mais forte.

A primeira coisa a se fazer é o planejamento e o ideal é que ele seja feito pelo menos com um mês de antecedência. O quanto antes você se preparar para a semana do Dia dos Pais, mais chances terá de alcançar um número maior de vendas.

Outra questão, é saber quais produtos que os clientes estão pensan-

do em presentear ou o que os pais querem ganhar.

Faça uma análise baseada nas vendas do ano anterior, comece a ouvir o seu consumidor. Gere relacionamento por meio das embalagens, do cuidado na entrega do presente. Todo esse carinho chega na casa das pessoas e leva a sua marca até a elas.

Para o marketing, aumente a divulgação dos seus produtos e campanhas de vendas nas suas redes sociais.

Organize sua logística e invista nas vendas através de aplicativos como WhatsApp, Sites, Lives e lojas virtuais.

Comece a falar com seu público semanas antes e o faça lembrar que a data está chegando e é preciso começar a pensar em como irá apresentar o papai no dia 8 de agosto!



26 de julho – Dia dos Avós

Porque eles são amor que conforta, sorriso que acalma e carinho que embala o coração: Feliz Dia para todos os Avós!

Especialmente em um momento delicado que a humanidade passa, o cuidado ao próximo e a gratidão por ter as famílias unidas são desejos e agradecimentos de tantas pessoas.

Nesse Dia dos Avós, as homenagens ficam evidentes e cheias de surpresas!

O comércio fica embalado nesse sentimento e os produtos criam formas de amor e carinho. Geralmente, o consumidor busca por peças que ajudem a marcar o

momento, a registrar o amor aos avós de forma mais personalizada. E aí é que entra a criatividade do lojista, as inovações e a atenção em ajudar o consumidor a escolher o que melhor combina com o homenageado. Uma venda mais personalizada e cheia de cuidados para “acertar o alvo” e conquistar! Explore as datas comemorativas e crie oportunidades de se relacionar com o cliente! E que esse Dia seja especial para muitas famílias!



#SomosCDLJovemBarraMansa

Cursos rápidos e eficazes que atualizarão seus conhecimentos e ajudarão a incrementar seu negócio!

A CDL BM, junto à CDL Jovem, firmou uma parceria com a UniFoa com descontos exclusivos para cursos ao empresário e suas equipes.

No mês de julho, por meio do Programa de Capacitação promovido pela CDL Jovem, mais uma parceria foi firmada para levar benefícios ao associado CDL.

São descontos exclusivos nos cursos de formação executiva da UniFoa:

- Planejamento e gestão de mídias sociais
- Estratégia de vendas
- Atendimento ao cliente
- Startup
- Inovação empreendedora
- Gestão e liderança em ambientes competitivos

São os cursos rápidos e eficazes que atualizarão seus conhecimentos!

As aulas são ao vivo pela internet. Saiba mais pelos contatos: (24) 99299-6411 e (24) 3325-8150.



Feijoada beneficente da CDL Jovem foi realizada em sistema Drive Thru



A CDL Jovem é uma divisão interna da CDL voltada ao desenvolvimento de jovens empreendedores.

Em Barra Mansa a CDL Jovem já atuou em diversos programas de responsabilidade social e valorização de profissionais do comércio como o Campeonato CDL Jovem de Futsal, Projeto Sonho de Natal e o Venha Brincar Conosco, que já atendeu mais de 15 mil crianças carentes em nosso município. O grupo também é responsável pelo Programa de Capacitação Permanente da CDL - PROCAPE o qual busca constantemente por parcerias e ações que levem a capacitação para o comércio, por meio de cursos,

palestras e workshops.

Uma das ações solidárias de 2021 foi a Feijoada Beneficente em sistema Drive Thru realizada no dia 11 de julho no bairro Ano Bom onde funciona a tradicional feira livre do local.

A entrega delivery aconteceu de 11h30 às 14h30.

O evento foi um sucesso e, segundo o presidente da CDL Jovem, William Arantes, muita gente adquiriu os ingressos ajudando em doações. A verba será destinada ao Asilo Lar dos Velhinhos São José.

CDL BM investe e divulga uma importante pesquisa de impacto nacional sobre os reflexos da pandemia no comércio

A pesquisa revela que quase 80% das empresas de Barra Mansa afirmam que não houve casos de contaminação por Covid dentro do ambiente de trabalho

Já são cerca de 17 meses após o primeiro caso de Covid-19 descoberto no Brasil e, desde então, o comércio varejista vem buscando alternativas para enfrentar a crise e driblar os impactos causados pela pandemia. Para avaliar os impactos nas empresas do município, identificando inclusive características de contaminação e transmissibilidade do vírus no ambiente de trabalho, a CDL Barra Mansa investiu e divulgou uma pesquisa - feita através do Orbital Instituto de Pesquisa de Opinião e de Mercado – por meio de um trabalho intenso nas empresas da cidade.

A pesquisa da CDL BM é a primeira na região do Sul do Estado

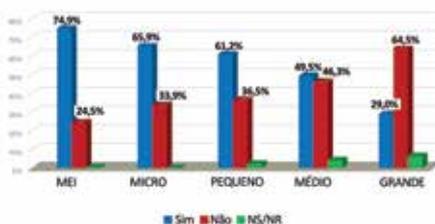
A pesquisa de diagnóstico sobre o “Impacto da Pandemia de Covid-19 nas Empresas de Barra Mansa” foi realizada pelo Instituto Orbital através de metodologia Quantitativa. A técnica utilizada foi a de entrevistas pessoais, diretamente com proprietários ou responsáveis direto pela empresa. Ao todo foram mil pessoas entrevistadas representantes de empresas do setor de comércio varejista e serviço no período de 26 de maio a 07 de junho de 2021 em empresas de porte MEI, Micro, Pequeno, Médio e Grande das atividades de comércio varejista, serviços, bares e restaurantes, supermercados e farmácias.

A pesquisa procurou cobrir todas as regiões da cidade, nos bairros onde há concentração maior de empresas. Assim, mais da metade das entrevistas foi reali-

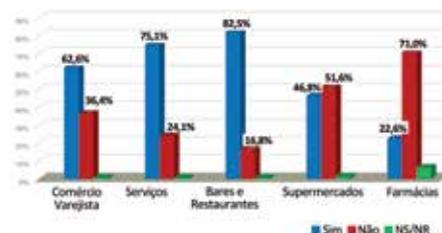
zada no Centro da cidade (51%), seguida pela região do Ano Bom (14,4%), Vila Nova (10,2%) e Vista Alegre (5,3%). Os 19% restantes foram distribuídos pelas demais regiões, de forma representativa.

“Era um desejo nosso: saber como de fato a pandemia afetou o setor empresarial, seja do comércio, seja do prestador de serviço. Pois em conversas sabemos, na prática, o que cada empresário enfrentou e enfrenta ainda para sobreviver com seus negócios, mas queríamos a amostragem desses números e realidades que muito ajudarão a nortear caminhos e tomadas de decisões em prol da classe”, reforça Leonardo dos Santos, presidente da CDL BM.

Impacto nos negócios e período de fechamento

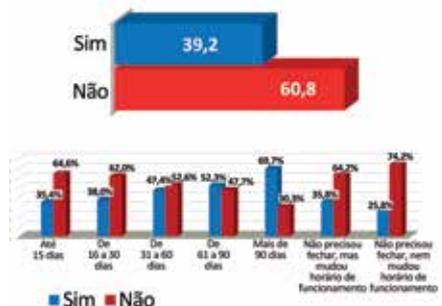


66,2% das empresas alegam ter tido problemas de falta de recursos no caixa ao longo desses meses de pandemia e que, quanto menor o porte da empresa, maior essa porcentagem, chegando a 75% dos MEI's. No entanto, a análise por setor mostra a grande diferença entre as empresas que fazem parte das atividades essenciais e as demais.



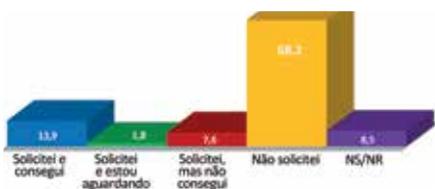
Segundo a análise, em relação ao faturamento, a situação ainda é mais sintomática, visto que 79% dos respondentes afirmaram que houve diminuição de faturamento na empresa ao longo desses meses de pandemia. Novamente, MEI's, ME's e EPP's foram as que mais sentiram o impacto, porém, essa diminuição ocorreu também fortemente entre as empresas de porte Médio e Grande e em todas as atividades, sendo novamente Bares e Restaurantes, os mais impactados.

Demissões



Apesar desses resultados negativos, a maioria das empresas (60,8%) não demitiu funcionários. Já as empresas que precisaram fechar por mais de dois ou três meses tiveram um índice de demissão acima de 50%, chegando a quase 70% entre as que fecharam por mais de três meses.

Nível de Inadimplência



Em relação à solicitação de empréstimo/crédito em instituições financeiras por causa da pandemia a pesquisa revelou que a maioria das empresas (68,2%) não solicitou empréstimos ou créditos em instituições financeiras nesse período e que 64,7% das empresas não estão inadimplentes. O presidente Leonardo dos Santos explica que os que menos solicitaram empréstimos e os menos inadimplentes são os que não precisaram fechar a empresa e nem mudar o horário de funcionamento.

Contaminação no ambiente de trabalho

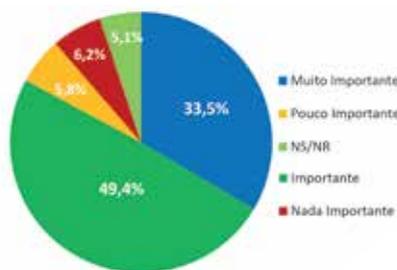


Desde o começo da pandemia, a CDL também esteve e ainda continua aberta para reuniões e ações junto às entidades e ao governo municipal para ações necessárias de combate ao vírus.

A pesquisa feita com as empresas barra-mansenses mostra que maioria

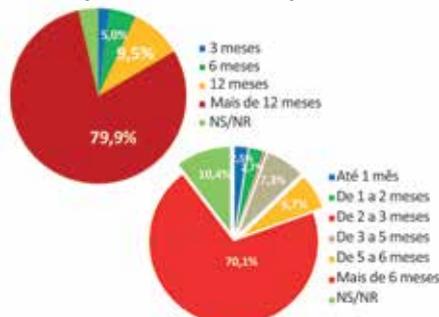
(78,1%) afirma que não houve casos de contaminação dentro da empresa, enquanto apenas 11,3% relatam que funcionários foram contaminados no ambiente de trabalho.

Percepções dos comerciantes sobre a CDL Barra Mansa



A maioria (82,9%), considera importante (49,4%) ou Muito Importante (33,5%) o papel da entidade para o fortalecimento do comércio na cidade. Para Leonardo dos Santos, presidente da CDL, este resultado apenas confirma o compromisso da entidade tanto com a saúde da população como também a saúde dos negócios.

Expectativas e Perspectivas



80% dos comerciantes acreditam que a situação econômica do país ainda vai

demorar para retomar a normalidade e que isso não acontecerá em menos de um ano. Diante desse cenário, quando questionados por quando tempo conseguem manter as empresas abertas com as medidas restritivas adotadas para conter o avanço da contaminação pelo coronavírus, 19,5% dizem conseguir permanecer com o negócio ativo entre até mais um mês e não mais que 6 meses.

O que a CDL Barra Mansa diz sobre os resultados

Os resultados da pesquisa mostram que as empresas de Barra Mansa, em geral, têm sentido o impacto da crise gerada pela pandemia do coronavírus. “No entanto, as ações restritivas de funcionamento dos estabelecimentos para evitar a contaminação generalizada acabaram por afetar mais evidentemente alguns setores específicos como comércio varejista, serviços em geral e, principalmente, bares e restaurantes. e demissões de funcionários”, resumiu Leonardo dos Santos.

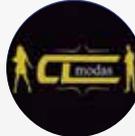
NOVOS ASSOCIADOS

Sejam todos bem-vindos!

Maio / Junho



ATENA



CL MODAS



EASY GO



FERNANDA VIDAL
NUTRICIONISTA



J.C ACESSÓRIOS



NOVA UNIÃO
LOGÍSTICA



OGGI SORVETES
BARRA MANSÁ



PURO LEITE
SANEANTES



SILVA
MANUTENÇÃO E
MECÂNICA



SONHART
SOLUÇÕES EM
VIDAS E MÓVEIS



TECSERV
CALDEIRARIA E
USINAGEM



TRANSMASTER



VITALEEP
MEDICAMENTOS
IMPORTADOS

TORNE-SE UM
ASSOCIADO
E DESENVOLVA AINDA
MAIS A SUA EMPRESA!



Comerciante, o elo importante para a economia

Dia 16 de julho comemora-se o Dia do Comerciante e a CDL homenageia esse profissional que está sempre disposto a enfrentar os desafios e....ir em frente!

“Coragem, empreendedorismo, criatividade e inovação. Com essas e tantas outras qualidades, você Comerciante, forma uma das classes mais competitivas e inovadoras. Que a todo momento se reinventa, trazendo brilho aos olhos de quem está de fora assistindo! A CDL parabeniza seu dia – 16 de julho!”

Considerado uma das atividades mais antigas do mundo, o comércio é extremamente importante para o desenvolvimento econômico do país.

E nessa matéria, a CDL Barra Mansa entrega todos os sorrisos a vocês: empresários, trabalhadores guerreiros e incansáveis.

Tem um ano e meio que o mundo foi surpreendido por uma pandemia, uma crise nas áreas da saúde e financeira. Momentos que mexeram e ainda mexem com muitos e diversificados setores. Mexem com estruturas físicas e online.

São revoluções e evoluções constantes quem abalam emoções, abalam ações.

Por isso, em mais uma edição do O Lojista, em especial essa que traz um sentimento ainda maior de ESPERANÇA e

RESISTÊNCIA, a CDL parabeniza os comerciantes - que apesar de todos os desafios e diversidades, não perdem o entusiasmo de ir em frente!

Parabéns a você que, mesmo em um período ainda de ajustes, fomenta a economia, humaniza e coloca sentimentos nas vendas.

“Estamos aqui, trabalhando e já visualizando crescimento no setor comercial. As lutas são constantes, não somente as nossas junto às entidades representativas em nossas cidades – as quais envolvem demandas da nossa classe e da sociedade – mas também as lutas diárias em nossos negócios. Assuntos que chegam nos balcões de nossas lojas, que passam pelas nossas equipes,

que envolvem nossos produtos e até a forma como eles são transportados e entregues ao consumidor. Do começo ao fim, a tarefa de ser comerciante é diferente todos os dias! E passar por essa pandemia mostrando a força que temos junto à economia é algo que precisa ser sempre lembrado e resgatado em nossos corações. Parabéns aos comerciantes de nossa cidade Barra Mansa. Vocês, empresários do comércio e da prestação de serviço, fizeram e fazem a diferença!” - Leonardo dos Santos – presidente da CDL Barra Mansa.

A virada do varejo e alta na confiança do comerciante em 2021

O empresário do comércio já se mostra mais otimista, tan-

to com as condições correntes da economia e do setor terciário, quanto nas expectativas para os próximos meses.

As entidades representativas do comércio, entre elas a CDL BM, acreditam que a sequência de medidas de combate à pandemia novamente está produzindo efeitos positivos na atividade.

O varejo teve recorde na variação mensal nas vendas em abril, segundo a PMC (Pesquisa Mensal de Comércio) do IBGE (Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística), iniciada nos anos 2000, e já supera o nível de atividade de fevereiro de 2020, antes da pandemia.

A CNC (Confederação Nacional do Comércio), estima que o volume de vendas reaja, crescendo cerca de 4%, o maior avanço dos últimos 8 anos.

16 de Julho
**DIA DO
COMERCIANTE**

PARABÉNS PARA OS PROTAGONISTAS DO DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO

CDL BM faz reforma no seu Estatuto visando atualização e modernidade para abranger mais segmentos

Trabalho importante e que muito ajudará para que a entidade permaneça ativa, atualizada e unida aos propósitos e demandas do segmento empresarial no município.

No dia 24 de junho, a CDL de Barra Mansa recebeu sócios efetivos que - por unanimidade - aprovaram a reforma do Estatuto da entidade.

Durante muitos meses, membros da diretoria, do conselho consultivo, da administração e o setor jurídico da CDL trabalharam incansavelmente em pontos do estatuto que precisavam ser atualizados e até mesmo modernizados para trazer mais dinamismo e abranger cada vez mais segmentos para o fortalecimento do comércio na cidade.

Entre os pontos reformados no estatuto estão:

- Melhoria na redação de dispositivos sem alterar o conteúdo e melhoria na redação das categorias de associados com criação de subseções e descrição detalhada dos direitos e deveres;
- Adequação ao estatuto proposto pela CNDL;
- Substituição da palavra “sócios” por “associados”;
- Inclusão de “outras atividades econômicas” em substituição de “comércio lojista”, pois a CDL hoje representa diversos segmentos econômicos;

A comissão responsável pela reformulação do Estatuto foi formada pelos membros da diretoria e conselho: Rômulo Gonçalves, Almir Esteves, Gleidson Kelman, Xisto Veira Neto, Rilmão Vieira, Magno Andrade e o presidente Leonardo; a gerente executiva da CDL Aucenir Torres e o advogado Marcus Vinícius Farias.

“Agradecemos a presença de todos para aprovarmos essas mudanças significativas no estatuto de nossa entidade e aproveite a oportunidade para reforçar a ação dos que estiveram envolvidos nesse trabalho importante e que muito ajudará para que a entidade permaneça ativa, atualizada e unida aos propósitos e demandas de nosso segmento. Todos estamos aqui trabalhando voluntariamente no movimento lojista porque acreditamos que essa união e representatividade mostram força para as demandas de nosso setor e ajudam a estarmos em luta para conquistas no comércio de nossa cidade”, finalizou Leonardo dos Santos, presidente da CDL BM.



Conhecendo melhor seu cliente (Pessoa Física ou Jurídica), obtendo maior segurança na venda a crédito.

Você utiliza os Insumos Opcionais oferecidos na consulta de SPC?

O Serviço de Proteção ao Crédito da CDL de Barra Mansa tem como principal objetivo facilitar e dar mais segurança nas vendas a crédito, tornando-se uma ferramenta indispensável para con-

cessão de crédito tanto para pessoa física quanto jurídica, principalmente nesse momento em que muitos tem implementado seu crediário próprio.

Insumos adicionais

Ao consultar seu cliente nas diversas opções de produtos de consultas, você, empresário, pode optar em utilizar os insumos que estão disponíveis na tela, bastando marcar os que mais interessam e assim conhecer mais seu cliente e obtendo maior segurança na hora de conceder crédito.

Entre os diversos insumos temos: Score de crédito, Comprome-

timento de renda mensal, Pefin Serasa, Perfil Comportamental, Índice de Consultas por segmento, Limite de crédito sugerido, etc. Na prática, o que você, empresário, terá é informação ao seu benefício. O que muito o ajudará a decidir se irá conceder uma determinada venda de determinado valor ou não a cada cliente.

Cada insumo disponível como "opcional" possui um custo e a cobrança somente será efetuada se o insumo for selecionado no momento da consulta (consulte a tabela conosco).

Tenha informações detalhadas sobre cada insumo pesquisando o site da CDL ou fazendo contato com a equipe através do Whatsapp (24) 99936-3864.

The screenshot shows the 'NOVO SPC' web interface. At the top, there are tabs for 'Novo Consultar' and 'Investigar Consultar'. Below this, there are input fields for 'Tipo de Pessoa' (set to 'Física'), 'CPF', 'Data de Nascimento', 'Telefone', and 'CEP'. A red box highlights a section titled 'Escolha abaixo os insumos adicionais' with a sub-note: 'Os insumos complementares disponibilizados nessa consulta podem possuir custo adicional ao produto. Para mais informações sobre os valores dos insumos, entre em contato com sua Estação.' Below this, there are several sections of optional insumos, each with a checkbox and an information icon:

- Informações Positivas:**
 - Score + Positivo
 - Índice Pontualidade Pagamento
 - Movimentação no Cadastro Positivo
 - Índice Comportamento de Gastos
 - Índice de Consultas por Segmento
- Anotações Negativas Adicionais:**
 - Protesto
 - Cheques Sem Fundo - CCF
 - Ação
- Risco de Crédito:**
 - SPC Score 12 Meses
 - SPC Score 3 Meses
- Comportamentais e Cadastrais:**
 - Perfil Comportamental
 - Índice Relacionamento Mercado PF
 - Comprometimento de Renda Mensal PF
 - Nova Renda Presumida - SPC Brasil
- Recuperação de Crédito:**
 - Score de Recuperação
- Sócios e Administradores:**
 - Participações em Empresas
- Outros:**
 - Status Receita Federal Online

At the bottom of the form is a blue button labeled 'Consultar'.





vitaleep

MEDICAMENTOS IMPORTADOS

**Conectamos você aos
medicamentos mais
eficazes do mundo.**

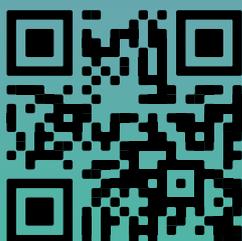


Somos uma importadora de medicamentos e uma das pioneiras na importação de Cannabis Medicinal no Brasil. Com 5 anos de experiência, proporcionamos as pessoas um tratamento único, eficaz e inovador através dos melhores laboratórios do mundo!



Saúde e qualidade de vida ao alcance de todos

Aproxime a câmera
do celular e fale agora
conosco.



**Estamos em
Barra Mansa!**

Rua Bernardino Inácio Silva,
nº 76, Centro
Barra Mansa - RJ.

Acesse: vitaleep.com



“Você não é blogueirinho, só está investindo em seu negócio!” Que tal ouvir essa frase?

Os desafios do comércio para mostrar seus produtos nas redes sociais.

Apresentar seu produto nas redes sociais e gravar vídeos é uma realidade para qualquer empreendedor.

Seja para vender, compartilhar conteúdo ou para mostrar os bastidores da sua empresa tem sido uma ferramenta essencial nos dias atuais. E o desafio está em fazer uma apresentação que combine com a sua marca, que alcance o que o seu público quer ver e ouvir...e claro, “comprar” seja um produto físico, seja um serviço prestado.

Mas aí vem aquela frase: “Se tornou blogueiro?”

E a resposta é: “Sim, sou o maior conhecedor do meu negócio, meus clientes gostam de me ouvir falar do produto

– assim como minha equipe – e estamos aqui para nos relacionarmos com esse público”

Mas o fato é que existem alguns mitos que podem ser fatores que atrapalham essa iniciativa e geram medos e receios de se arriscar em frente às câmeras.

Nessa matéria vamos destacar algumas dicas dos especialistas em marketing e reforçar que o melhor vídeo vem depois de muitos erros e repetições. E a prática é algo que só gera progresso!

Não se prenda ao julgamento dos outros. Quem mais sabe sobre aquele produto ou serviço do que você, afinal? Você está divulgando algo que entende.

Vamos lá?

- Se você está começando, utilize o que você tem em mãos: o seu celular. Se você quiser, conseguirá gravar um vídeo capaz de engajar os seus seguidores.
- Comece adquirindo equipamentos como tripé e Full Light para ajudar nos apoios de gravação.
- Inicie pelo Stories do Instagram, gravando os bastidores do seu dia empreendedor, sem você aparecer. Depois, apareça aos poucos.
- Não crie uma personagem de novela. Seja você mesmo.
- Caso já queira evoluir para conteúdo no feed ou youtube, anota aí: Defina o objetivo do vídeo, escreva um roteiro, fale do que sabe, treine, treine e treine.
- Não gostou? Grava de novo!
- Preste atenção no ambiente: o cenário é sempre convidativo, cuidado para a luz e áudio para que a imagem fique bacana.

Confie no seu potencial!
Apenas comece e busque sua essência para alavancar o seu negócio.

Preparados para apertar o botão de gravar ?!



REC ●

CLUBE DE VANTAGENS

Um bom negócio é ter benefícios.



Associados da CDL Barra Mansa e seus colaboradores têm muito mais!

SAÚDE / MEDICINA OCUPACIONAL

UNIMED

Plano empresarial com mensalidades a partir de R\$126,36*
(*): Plano: Unimax Local empresa, faixa etária - 0 a 18 anos em Enfermaria.

UNIODONTO

Descontos de até 53% nas mensalidades para o associado e seus colaboradores.

UBM/LACS

Valores especiais para os associados e dependentes no laboratório de análises clínicas e da clínica de fisioterapia.

ORTHOPRIDE

Parceria em tratamento ortodôntico para todas as idades. Aparelhos fixos, móveis e estéticos. Associados, funcionários e dependentes.

SEMART

Desconto de até 33% para o associado nas consultas clínicas em Medicina do Trabalho.

OCUPACIONAL

Descontos diferenciados para associados nas consultas clínicas, exames e outros serviços em Medicina do Trabalho. Empresas Grau de risco 1 e 2 (sem riscos ambientais de demandem levantamentos).

EDUCAÇÃO / CAPACITAÇÃO

CNA

40% de desconto para associados e seus colaboradores.

SENAC

Desconto de 20% - Programas de Qualificação Profissional.

UNIFOA

Desconto entre 10% e 15% nos cursos de graduação.

UBM – BARRA MANSA

40% nos cursos de 1ª Graduação; 30% nos cursos de Pós-Graduação; 30% nos cursos da Educação continuada e 25% nas mensalidades do Colégio de Aplicação UBM.

CRECHE ESCOLA FAVO DE MEL

Desconto de 10% nas mensalidades para novos alunos abrangendo os sócios da empresa, seus colaboradores e dependentes.

SEBRAE

Programa de capacitação, palestras motivacionais exclusivas para o associado e seus colaboradores.

ESTÁCIO DE SÁ

40% de desconto nas mensalidades para alunos novos; Inscrição gratuita no vestibular e Aplicação do vestibular nas dependências da empresa. Extensivo aos dependentes diretos.

ACHIEVE LANGUAGES

Descontos de até 50%, conforme tabela. OBS: Os valores sofrer alterações sem aviso prévio.

UNINTER

Desconto de até 10% para os cursos de Graduação e Pós Graduação nas modalidades a distância, presencial e semipresencial e nas prestações de serviços Educacionais.

ESTÉTICA

SÓBRANCELHAS

A Unidade de Barra Mansa oferece 10% de desconto em produtos e serviços.

TRAT SPA URBANO

Desconto de 10% sobre o valor de seus serviços de pacotes de massagens, cabelos, tratamentos faciais e Dia da Noiva.

LAZER / ACADEMIA

POUSADA DO LAGO

Desconto de 10% de desconto em diárias durante a semana, finais de semana e feriados para associados CDL. Consultar tabela.

ALDEIA DAS ÁGUAS

Desconto de 25% em hotelaria; 50% para locação de qualquer sala ou espaço do Centro de Convenções; Isenção total da taxa de adesão para a cessão de uso tipo Familiar, Casal ou Individual; 25% de desconto no valor total do ingresso.

SESC

Convênio para associados, comércio varejista, prestação de serviço, MEI.

PROQUALITY

Desconto de 15% sobre o valor da mensalidade/pacote para musculação e spinning da unidade Barra Mansa aos associados e seus colaboradores.

COLISEUM ACADEMIA

Descontos Especiais. Musculação a partir de R\$58,50 e Passe Livre (12 atividades) a R\$ 125,00. Spinning, Artes Marciais, Zumba e muito mais.

BEST TRAINING

Valor de R\$ 70,00 (setenta reais), sem taxa de inscrição para horário livre na musculação e 10% no plano mensal nas demais atividades – Atividades Aquáticas e Lutas: Muay Thai e Judô.

ENTIDADES PARCEIRAS

SEST SENAT

Convênio para utilização pelo empresário do comércio varejista, prestador de serviço e MEI. Descontos especiais em todos os procedimentos.

SICOOB

Descontos especiais para associados em diversos produtos como: Financiamentos, Cheque Especial, Máquina Sipag, Antecipação de recebíveis, Cartão de crédito, Capital de giro, Tarifa de conta corrente, entre outros.

SICREDI

Condições especiais exclusivas como: Investimento Empresarial, Antecipação de Boletos, Manutenção de conta, Preço diferenciado para TED, Isenção para anuidade de Cartões de Crédito entre outros.

CIEE

Desconto de 20% sobre o valor de contribuição institucional mensal por estudante ativo.

SESI

30% - Sesi Clube; 10% - Escola Sesi e Consultas Médicas e Odontológicas.

MARIA BRASILEIRA

Desconto de 40% sobre serviços de sanitização de ambientes e desconto de 6,5 até 11% sobre o valor de seus serviços de Limpeza Residencial, Empresarial, Pós obra e Passadoria de roupas.

SERVIÇO

CONSULTORIA

PULSO CONSULTORIA

Maximize os resultados da sua empresa. Soluções nas áreas de marketing, otimização de processos, planos de negócios. Associados CDL contam com 30% de desconto.

ASSESSORIA JURÍDICA

Plantão de esclarecimentos ao associado CDL sobre questões judiciais ligadas à empresa.

SEGURO E CONSERVAÇÃO

TULIP ADM. DE SEGUROS/PORTO SEGURO

Desconto de 5% sobre o prêmio líquido do seguro escolhido.

ATOS CONSERVADORA

Desconto de 5% sobre o valor de seus serviços de limpeza empresarial, conservação, portaria e manutenção de área verde.

HGT-HIGITEC

Descontos de até 60%, Limpeza, Higienização, Sanitização e Impermeabilização em geral

BENEFÍCIOS EM FAZER PARTE

Participações de campanhas institucionais, para motivação dos clientes em épocas próprias como Páscoa, Dia das Mães, Dias dos Pais etc...

O associado pode contar com **assessoria prestada pela Entidade para quaisquer dúvidas** que ele possa ter.

Prestação de **serviço moderno como Certificação Digital, para facilitar a vida do empresário** com atendimento e conforto para nossos associados além de preços diferenciados.

Estar sempre bem informado sobre as novidades de mercado através da revista impressa "O Lojista" que é entregue a cada dois meses gratuitamente a todos os associados. E informações na Revista Digital pelo site, Facebook e Instagram da entidade.

Campanhas de Natal com grandes premiações, motivando o movimento na cidade na melhor época de vendas do ano.

Reivindicação do movimento lojista em ações para melhorias do nosso segmento, nas esferas municipais, estaduais e nacionais, junto à CNDL e FCDL Rio de Janeiro. A CDL de Barra Mansa atua como porta voz do empresário para diversas ações.

01

Aquisição de descontos e benefícios dos convênios CDL como (plano de saúde, odontológico, cursos profissionalizantes, clubes, instituições educacionais, faculdade e etc...).

02

Capacitação para sua equipe e empresários através de cursos (atendimento, vendas, planejamento orçamentário etc...) com um pequeno investimento, além de palestras gratuitas para todos os associados com assuntos pertinentes à categoria.

03

04

Fazer parte do maior banco de dados (SPC BRASIL) que no atual momento é o maior instrumento de proteção ao lojista na aprovação de crédito do país, pois hoje o associado tem um milhão de cobradores pelo Brasil. Levando em consideração o fator de parceria com o banco de dados da SERASA.

05

06

Encontros como nosso café da manhã para que o associado tenha um momento de descontração e fortalecimento de vínculos da classe lojista. Além de ser um momento para saber das novidades que a Entidade tem a oferecer.

07

08

Participação em campanhas nacionais realizadas em todo Brasil, junto ao Sistema CNDL, demonstram a preocupação dos cedelistas com a vida da população e o desenvolvimento econômico-social do Brasil

09

10

Instalações confortáveis à sua disposição para locação de espaços para eventos, cerimoniais, treinamentos e palestras. **Um desconto exclusivo para o associado no aluguel do salão Jorge Elias Arbex** com capacidade de até 250 pessoas, acomodadas em mesas e cadeiras, ou mais de 400 pessoas no layout para palestras. Além de contar com uma **sala para pequenas reuniões também climatizada e totalmente gratuita** para nosso associado.

11

12

CANAIS DE INFORMAÇÃO

O Lojista

Revista bimestral com notícias da cidade e do mundo no setor do varejo e Movimento Lojista.



Portal CDL
www.cdldm.com.br



Redes Sociais
[@cdldm](https://www.facebook.com/cdlbm)

SERVIÇOS

ASSESSORIA JURÍDICA

Consultoria aos associados através de agendamento pela CDL BM além de Assessoria Jurídica e Assistência na Defesa de Processos Judiciais, no Juizado Especial Cível de Barra Mansa ou junto à Vara do Trabalho de Barra Mansa



Atendimento personalizado e Descontos Exclusivos em todos os certificados.



Resultados para sua empresa com segurança e credibilidade do SPC Brasil. Consultas e informações do sistema.

ESTRUTURA - Salão de Festas | Atendimento ao Associado | Sala de Reunião | Sala de Treinamento



Convênio para Medicina do Trabalho: Mais um benefício ao associado da CDL BM

NOVO BENEFÍCIO
PARA ASSOCIADOS

ocupacional
Segurança e Saúde no Trabalho

A partir de agora, os lojistas associados terão os serviços de consultas e procedimentos em medicina ocupacional com descontos e outros benefícios exclusivos firmados nessa parceria.

Conheça os benefícios:

Descontos diferenciados para associados nas consultas clínicas, exames e outros serviços em Medicina do Trabalho. Confira tabela abaixo com 2 modalidades para contratação dos serviços:

1. Modalidade Mensalista

A empresa paga valores fixos mensais e dispõe do pacote de serviços que inclui:

- ASO - Atestado de Saúde Ocupacional, Admissional, Demissional, Periódico, Retorno ao Trabalho e Mudança de Risco;
- Perícia de Atestado Médico (e-Social) via web e presencial;
- Consulta Clínica para emissão de CAT - Comunicado de Acidente de Trabalho;
- PCMSO - R\$ 60,00 (mensal) - Por CNPJ até 10 funcioná-

rios.

- PPRA (Programa de Prevenção de Riscos Ambientais); R\$ 180,00 (anual)

2. Modalidade Pagamento à Vista por Serviço:

- ASO - Atestado de Saúde Ocupacional, Admissional, Demissional, Periódico, Retorno ao Trabalho e Mudança de Risco Ocupacional - R\$ 20,00;
- Perícia de Atestado Médico (e-Social) via web e presencial - R\$ 25,00
- Consulta Clínica para emis-

são de CAT - Comunicado de Acidente de Trabalho R\$ 25,00

- PCMSO - R\$ 150,00
- PPRA - R\$ 200,00

Contato: (24) 3322-8982 e 3322-9015

E-mail: ocupacional.adm@gmail.com
Endereço: R. Jansen de Melo, nº 53 - Centro, Barra Mansa - (na subida do curso de inglês CCAA)

Novo convênio CDL para Limpeza, Higienização, Sanitização e Impermeabilização em geral

Higt Higienização
TÉCNICA

Previna sua saúde, evite
contaminações.

No mês de junho, a CDL também firmou mais esse convênio junto à empresa Higitec e com descontos que podem chegar a até 60%, dependendo da dimensão de cada serviço/item a ser contratado pelo associado.

Desde 2009, a Higitec Higienização presta serviço de

limpeza, higienização, sanitização e impermeabilização. A equipe técnica é treinada e capacitada nesse setor e utiliza produtos biodegradáveis, e equipamentos que visam potencializar os resultados e trazer segurança aos clientes.

A parceria com a CDL BM contempla descontos para

sua residência e/ou sua empresa:

- **Sanitização de ambientes** 330 m² - R\$ 270,00
- **Higienização sofá 02 lugares** retráteis - R\$ 196,00
- **Oxianitização empresa** 524 m² - R\$ 266,00

- **Higienização e Oxi veicular Carro de passeio** - R\$ 96,00

Atendimento empresarial e residencial.

Rua José Alves Caldeira, nº 315 - Centro Barra Mansa - RJ - (24) 97403-4274.

SPC BRASIL
Muito além de um mero banco de dados

O SEU PRODUTO E A SUA MARCA VÃO LONGE COM A GENEROSO

Além de receber, você também pode enviar pela Generoso. Toda segurança, confiança e a certeza do atendimento que você já conhece!

LIGUE AGORA!
4020 - 3567
(24) 9 8182-9582

12 ESTADOS
200 UNIDADES
3.200 CIDADES

FAÇA UMA COTAÇÃO AGORA PELO SITE!
WWW.GENEROSO.COM.BR

VAI ENVIAR? VÁ PELA GENEROSO!

TRANSPORTE GENEROSO

Benefícios pra você: CDL possui convênios com Instituições financeiras para linhas de crédito e produtos especiais aos associados



No mês de maio, a Câmara de Dirigentes Lojistas de Barra Mansa firmou parceria com a Caixa Econômica Federal e assinou o convênio para viabilizar novas linhas especiais de crédito e produtos e serviços bancários para os comerciantes e empresários associados.

Entre as medidas disponibi-

lizadas pelo banco, estão crédito de capital de giro, financiamentos, aplicações financeiras, incremento de vendas, agilidade e segurança para correntistas, folhas de pagamento, seguros e outros.

Ainda como parte das parcerias que a entidade busca para oferecer melhores condições

aos seus associados junto às Instituições Financeiras, a CDL destaca o convênio com as cooperativas Sicoob e Sicredi que oferecem condições especiais e diferenciadas ao empresário associado CDL.

De acordo com o presidente da CDL de Barra Mansa, Leonardo dos Santos, essas parcerias

junto às cooperativas e instituições financeiras, buscam por medidas e benefícios aos empresários que buscam alternativas devido à pandemia, além de ser uma forma de impulsionar os negócios.

“As linhas de crédito podem auxiliar os lojistas a pagar impostos, fornecedores, folha de pagamento ou viabilizar capital de giro às empresas. E existem outros produtos diferenciais que ajudam no dia a dia da empresa. É preciso que o empresário acesse junto aos bancos e conheça. Essa é uma das bandeiras da entidade: estar próximo ao empresário, entendendo as demandas do dia a dia de seus negócios e buscando ferramentas e soluções que os ajudem. Vemos essa ação da CDL como mais uma forma de criar um ambiente favorável ao fomento das atividades do setor varejista aqui em nossa cidade”, explica Leonardo.

Está de olho no
PIX?
Saiba tudo em um piscar de olhos.

Leva menos de 1 minuto para fazer o cadastro.

Acesse:
sicoob.com.br/web/pix

CTP, Kiosk, Processamento Digital de Cheques, Impressão, Acabamento administrativo de livros e revistas

Revistas | Jornais | Livros | Embalagens | Impressos em Geral

20 Anos
Ano Bom
QUALIDADE EM IMPRESSOS

GRAFICA E EDITORA

Tels.: (24)
3323.1812
3323.0894

Av. Presidente Kennedy, 1843
Ano Bom - Barra Mansa - RJ
graficaanobom@valgraph.com.br
www.graficaanobom.com.br



PARA EMPRESÁRIOS E COLABORADORES

Associado CDL, você conhece a tabela do Plano de Saúde Unimax – CDL e Unimed?

Planos de Saúde

a partir de

R\$ 126,36
ao mês*

Conheça as vantagens e saiba porque
temos a tabela com menor custo para você,
empresário, e seu colaborador.

Planos com modalidade
Coletivo Empresarial;

Melhor custo-benefício da região;
Ampla rede credenciada;
Sem limite de vidas;
Extensivo aos funcionários
das empresas;
Melhoria da segurança no trabalho;

Condições exclusivas para
contratação na CDL Barra Mansa.

O UNIMAX é Plano de saúde empresarial da Unimed com tabela exclusiva para empresas associadas à CDL Barra Mansa incluindo proprietários, sócios, equipe de colaboradores e dependentes.

A empresa poderá escolher um plano com abrangência local, regional ou nacional, aproveitando, assim, toda a estrutura da Unimed Barra Mansa com mensalidades exclusivas e o menor custo.

Os planos são coparticipativos, ou seja, garantem mensalidades reduzidas – com valores a partir de R\$ 126,36 ao mês* (tabela válida até -2/2022) em que o cliente participa no pagamento de coparticipações quando forem utilizadas.

Melhor custo-benefício em qualidade de vida: uma parceria de sucesso.

Faça seu Plano de Saúde com a CDL BM!

Atendimento exclusivo na sede da entidade com descontos para associados.

Agende seu atendimento pelo telefone: (24) 3325-8158 / 99936-3864.



Associado: Auto Ville Veículos BM

“Como associados à CDL BM temos benefícios exclusivos em diversos produtos. Nossa família utiliza o Plano de Saúde Unimax há mais de 4 anos, com valor diferenciado, tranquilidade, segurança e com todo suporte que a entidade nos proporciona” (proprietários da empresa **Auto Ville Veículos BM** - Uanderson Nogueira e Rosemar)



Associado: Vedafácil

“Utilizamos o Plano de Saúde Unimax há 4 anos e estamos satisfeitos por esse benefício. Atende muito bem a mim, minha família e os colaboradores da Vedafácil Unidade Rio.” (Presidente CEO **Vedafácil** - Thiago Ferraz)

Atendimento Exclusivo na sede da
CDL Barra Mansa ou pelo telefone:

(24) 99936-3864

(24) 3325-8150 | (24) 3325-8158

Rua Rotary Club, 26,
Ano Bom, Barra Mansa/RJ



Click CDL

A CDL por Barra Mansa! Acompanhe aqui as ações em que estivemos envolvidos nesses dois meses!



CDL recebeu sócios efetivos que aprovaram a reforma do estatuto da entidade.



CDL e entidades de classe reunidas para solicitar liberação do horário de funcionamento do comércio.



Presidente da CDL e Aciap em evento com o Sec. Estadual de Turismo para debater ações de fomento ao turismo no pós-pandemia.



CDL recebeu o comandante e representantes do 28º BPM que apresentaram os índices de segurança pública.



Parceria entre CDL e Caixa para linhas de crédito e produtos especiais aos associados.



Sicoob e CDL renovaram o convênio que traz novos benefícios, entre eles a redução de taxa na emissão de boleto bancário.



Apresentação do Abadá Capoeira em ação da CDL Jovem para divulgar a Feijoada Beneficente.



Em formato Drive Thru, a Feijoada Beneficente foi um sucesso. A verba será doada ao Asilo Lar dos Velhinhos São José.



Policiais Militares do 28 Batalhão são homenageados pelo Deputado, delegado Carlos Augusto, na sede da CDL BM. A entidade parabeniza todos os policiais pelo serviço prestado em prol da segurança da população.



CERTIFICADO DIGITAL com o **melhor preço**, garantia e segurança!

Atendimentos aos
sábados através de
pré-agendamento.

Quem é empresário sabe a importância de ter segurança nas transações. Execute com mais agilidade suas operações, reduza a burocracia e otimize seu tempo.

Agende a emissão ou renovação do seu Certificado Digital com a CDL Barra Mansa.

Saiba mais: (24)3325-8156 | 3325-8172

(24) 98119-0874 

@cdlbarramansa 

WWW.CDLBM.COM.BR